

DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI

FİZİBİLİTE RAPORU

Bu fizibilite raporu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ (DogGO)**'nun ihtiyaç duyduğu **10.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında, **İNO YATIRIM MENKUL DEĞERLER ANONİM ŞİRKETİ ("STARTUP BURADA")** platformu yatırım komitesine sunulan kampanya başvurusunun platformda yayınlanmasının onaylanmasına ilişkin değerlendirme sürecinde kullanılmak amacıyla DogGO tarafından hazırlanmıştır.

DogGO yönetim kurulu, fizibilite raporunda yer alan bilgilerin tutarlı, anlaşılabilir ve bilgisi dahilinde eksiksiz ve gerçeği yansıttığını beyan eder; fizibilite raporunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan mesul olduğunu kabul eder.

UYARI:

Bu fizibilite raporu, "düşünülmektedir", "planlanmaktadır", "hedeflenmektedir", "tahmin edilmektedir", "öngörülmektedir", "amaçlanmaktadır" ve "beklenmektedir" gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece fizibilite raporunun imza tarihindeki öngörülerini ve beklentilerini göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

Ana Faaliyet Konusu

DogGO: Evcil Dostlarınızın En İyi Arkadaşı

DogGO'nun esas sözleşmesi üzerindeki faaliyet alanı; Radyo, TV, posta yoluyla veya internet üzerinden yapılan perakende ticaret olarak kayıtlıdır.

DogGO, 2018 yılında kurulan ve Türkiye'nin ilk pet hizmetleri platformu olma gururunu taşıyan bir girişimdir. DogGO'nun temel amacı, evcil hayvan sahiplerine ihtiyaç duydukları güvenilir ve profesyonel hizmetleri sunmaktır.

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

[Handwritten signature]

Eğitilmiş köpek gezdiricileri ve bakıcıları ile yürüyüş ve bakım ihtiyaçlarınıza çözüm arayan aileleri bir araya getiren DogGO, 350.000'den fazla hizmetiyle sektörde adından söz ettirmektedir.

DogGO'nun Sunduğu ve Sunacađı Hizmetler:

- Köpek Gezdirme: DogGO, evcil hayvanınızın ırkına ve fiziksel özelliklerine uygun köpek gezdiricileri ile onun güvenli ve keyifli yürüyüşlere çıkmasını sağlar.
- Pansiyon ve Kreş: Seyahatleriniz veya yoğun olduğunuz zamanlarda DogGO'nun güvenli ve konforlu pansiyon ve kreş hizmetlerinden yararlanabilirsiniz.
- E-Ticaret: Pet ailelerinin petlerine dair ürünlere kolaylıkla ulaşmasını hedeflemektedir.
- Pet Taksi: DogGO'nun Pet Taksi hizmeti ile evcil hayvanınızın veteriner kontrolleri, gezileri ve diğer ulaşım ihtiyaçlarını güvenle karşılayabilirsiniz.
- Pet Kuaför: DogGO tarafından sisteme özenle, onaylanarak seçilmiş pet kuaförlerin evcil hayvanınızın traş, yıkama, tırnak kesimi, wellnes ihtiyaçlarını en iyi şekilde gidermesini hedeflemektedir.
- Veteriner Hizmetleri: Online veterinerlik hizmeti ile dostunuzun sağlık sorunları hakkında danışmanlık alabilirsiniz. Pet sahiplerinin, petlerinin tüm aşı, pansuman, genel kontrol, kulak ve diş temizliği, tırnak kesimi, kan ve idrar örnekleri alınması, yurtdışı vize işlemlerinin gerçekleştirilmesi gibi acil olmayan tüm ihtiyaçlar için yararlanabileceği, müşteri evlerine Veteriner gönderilmesini sağlayan bir hizmettir. DogGO, bu hizmetin ilerki fazlarında, aşı ve rezervasyon takibi, supplement ürün satışı gibi özellikler eklenerek kapsamlı sağlık hizmeti sunmayı planlamaktadır.
- Pet Sigorta: DogGO, evcil hayvanınızın olası sağlık problemlerine karşı koruma altına alabilmeniz için pet sigorta aracılık hizmeti de sunmaktadır.

DogGO ile

- Evcil hayvanınızın güvenli ve sevgiyle bakıldığından emin olabilirsiniz.
- Zamanınızı ve enerjinizi tasarruf edebilirsiniz.
- Evcil hayvanınızın tüm ihtiyaçlarını tek bir platformdan karşılayabilirsiniz.

1.1 Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Doggo İnternet Hizmetleri Pazarlama ve Ticaret Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	DogGO
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	Moda, Caferađa Mahallesi, General Asım Gündüz Caddesi, Altıncan Apartmanı No: 69/7, Kadıköy/İSTANBUL
Kuruluş Tarihi	:	Ocak 2018
Sermayesi	:	6.941.478 TL

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad. 2
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	:	117778-5 Oda Sicil No: 1107639
Mersis No	:	0302-0826-5400-0001
Vergi Dairesi	:	Kadıköy Vergi Dairesi
Vergi No	:	3020826540
Telefon Numarası	:	0 542 503 64 46
İnternet Sitesi	:	www.doggoapp.com

2. GİRİŞİM ŞİRKETİNİN KURUCULARI, YÖNETİCİLERİ VE EKİP HAKKINDA BİLGİLER

Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Oğul Gürsoy	Genel Müdür	Genel Yönetim	1.892.892	27,27
Ömercan Dede	İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	İnsan Kaynakları ve Yetenek Yönetimi	1.390.456	20,03
Cem Doğançlı	Finans ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Finans ve Operasyon	1.390.456	20,03
Barış Karan	Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Teknoloji, Ürün geliştirme	817.915	11,78
Cansu Tokuç	Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Satış ve Pazarlama	233.689	3,37
Mehmet Emir Çağan	Stratejiden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Strateji	116.845	1,68

DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.
 General Asım Gündüz Cad.
 No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
 Kadıköy V.D. 3020826540

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Mehmet Oğul Gürsoy	Yönetim Kurulu Başkanı	06.12.2022	1 Sene 9 Ay	1.892.892	27,27
Cem Doğancı	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	06.12.2022	1 Sene 9 Ay	1.390.456	20,03
Cansu Tokuç	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	06.12.2022	1 Sene 9 Ay	233.689	3,37
Kerem Özten	Yönetim Kurulu Üyesi	06.12.2022	1 Sene 9 Ay	7.371	0,11

Kurucu Ekip Üyelerinin Özgeçmişi

Mehmet Oğul Gürsoy:

Saint Benoit Lisesi ve Koç Üniversitesinde eğitim görmüş olan Mehmet üniversite döneminde Deloitte'ta, Royal Bank of Scotland ve kurulum aşamasında Dine&Pay adlı startupta stajlar yapmıştır. Mezuniyetinin hemen akabinde DogGO'yu kuran Mehmet genel müdür olarak ürünün canlıya çıkması, ekip büyümesi gibi birçok projeye liderlik etmiştir. Finansal teknolojilere ilgi duyan Mehmet akıcı şekilde İngilizce ve Fransızca konuşmaktadır.

İş Deneyimi

Haziran 2017 – Halen ; DogGo - Kurucu Ortak & CEO
Ağustos 2016 - Dine and Pay - Stajyer / Sisteme restoran katılımı
Ağustos 2015 ; Deloitte – Denetim Stajyeri
Kasım 2013 - Ocak 2014 ; Royal Bank of Scotland – Stajyer

Ömercan Dede:

Üniversite döneminde Sinema, Fotoğraf ve Sosyal Bilimler kulüplerinde aktif rol oynayan Ömercan Doggo'ya kurucu ortak olarak katılmadan önce Toros Yem, Scorp ve Terra Dış Ticaret'te iş ve staj deneyimleri elde etmiştir. Saint Joseph Lisesinden mezun olan ve Galatasaray Üniversitesi Siyasal Bilimi bölümünde eğitim gören Ömercan akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

İş Deneyimi:

Haziran 2017 – Halen ; DogGo - Kurucu Ortak & İK Genel Müdür Yardımcısı
Temmuz 2015 - Ağustos 2015 ; Toros Yem – Pazarlama Asistanı
Ekim 2014 - Eylül 2015 ; Scorp – İçerik ve Topluluk Uzmanı
2014-2015 ; Terra Dış Ticaret – Satış Asistanı

Cem Doğançcı:

Northeastern Üniversitesi'nde Makine Mühendisliği lisans eğitiminin yanında Ekonomi yan dalı yapan Cem, İsviçre'de College Alpin Beausoleil'den Uluslararası Bakalorya Programı ile mezun olmuştur. Eğitimine Bahçeşehir üniversitesinde MBA(İşletme yüksek lisansı) ile devam etmektedir. Ford, Renault ve Bosch'ta iş deneyimi olan Cem akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

İş Deneyimi:

Haziran 2017 – Halen ; DogGo -Kurucu Ortak & Finanstan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı
Eylül 2014 – Aralık 2014 ; Bosch – Lojistik uzmanı
Eylül 2013 – Aralık 2013 ; Ford – Üretim uzmanı (Almanya Köln ofisinde)
Temmuz 2012 - Renault ; Metroloji Laboratuvarı Stajyeri
Temmuz 2010 - Ford ; Takım ve Kalıp stajyeri

Bariş Karan:

İzmir Saint Joseph ve Koç Üniversitesi elektrik-elektronik mühendisliği mezunu olan Barış üniversite döneminde Siemens, Renault ve SKT A.S.'de stajlar yapmıştır. Mezuniyetinden sonra Microsoft'a Veri Analisti olarak başlayan Barış ardından Deloitte'da yönetim danışmanı olarak çalışmıştır. Temmuz 2018'den beri kurucu ortak ve teknolojiden sorumlu genel müdür yardımcısı olarak çalışan Barış Fotoğrafçılık, rugby ve basketbola özel ilgisi vardır. Akıcı şekilde İngilizce ve Fransızca konuşmaktadır.

İş Deneyimi:

Temmuz 2018 – Halen ; DogGo - Kurucu Ortak & CTO
Ağustos 2017 - Temmuz 2018 ; Deloitte – İş Analisti
Ocak 2017 - Temmuz 2017 ; Microsoft – Veri Analisti
Haziran 2015 - Temmuz 2015 ; Siemens – Stajyer
Haziran 2014 - Temmuz 2014 ; Renault Group – Stajyer
Haziran 2013 - Temmuz 2013 ; SKT A.S.– Stajyer

Cansu Tokuç:

DogGO'nun kurucu ortaklarından Cansu üniversite döneminde İstanbul Modern Müzesi'nde, Mey İçki'de Pazarlama ve Coca-Cola İçecek'de İnsan Kaynakları stajları yapmıştır. İstanbul Kültür Sanat Vakfı 'nda asistanlık deneyimi olan Cansu, Duru Tiyatrosu'nda Yardımcı Yönetmen ve oyuncu olarak çalışmıştır. Sanata ve sinemaya özel ilgisi olan Cansu aynı

DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

zamanda edebiyatla ilgilenip, yazı yazmaktadır. Saint Joseph ve Galatasaray Üniversitesi İletişim Fakültesi mezunu Cansu akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

İş Deneyimi:

Haz 2017 – Halen ; Doggo - Kurucu Ortak & CMO

Nisan 2017 - Haziran 2017 - Mey İçki – Pazarlama Stajyeri

Nisan 2017 - İKSV: İstanbul Kültür Sanat Vakfı – Konaklama Asistanı

Haziran 2016 - Dine & Pay - Stajyer

Aralık 2013 - Ağustos 2016 - Duru Tiyatro – Yardımcı Yönetmen

Eylül 2015 - Ekim 2015 - Coca-Cola İçecek – İnsan Kaynakları Stajyeri

Ekim 2014 - Scorp İçerik ve Topluluk Uzmanı

Haziran 2014 - Eylül 2014 - İstanbul Modern – Pazarlama Asistanı

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Oğul Gürsoy	Genel Müdür	Finans – 5 yıl	1.892.892	27,27
Ömercan Dede	İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	İnsan Kaynakları ve Yetenek Yönetimi – 5 yıl	1.390.456	20,03
Cem Doğançcı	Finans ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Finans ve Operasyon – 5 yıl	1.390.456	20,03
Barış Karan	Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Teknoloji, Ürün geliştirme – 5 yıl	817.915	11,78
Cansu Tokuç	Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Satış ve Pazarlama – 5 yıl	233.689	3,37

3. GİRİŞİM ŞİRKETİNİN MEVCUT VE GELECEKTEKİ ANA FAALİYETLERİNE İLİŞKİN HAZIRLANAN İŞ MODELİ KANVASI:

DogGO: Evcil Dostlarımızın En İyi Arkadaşı

DogGO: Güvenli ve profesyonel hizmet arayan hayvanseverleri, boş zamanlarını ek gelire dönüştürmek isteyen hayvanseverlerle buluşturan bir platformdur. DogGO, platformdan alınan komisyon ve reklam gelirleri ile finanse edilir.

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

Müşterilerimiz:

- Evcil hayvan sahipleri
- Pet sahibi çalışanları olan kurumsal şirketler
- Petlerine yeteri kadar zaman ayıramayan pet sahipleri
- Petleriyle şehir içi veya şehir dışı seyahat etme konusunda zorluk yaşayan pet sahipleri
- Tatil, İş seyahati vs sebebiyle şehir dışına çıkmak zorunda olup, petleri için güvenilir bakım hizmeti ihtiyacı olan pet sahipleri
- Petlerinin banyo, kuaför gibi bakım alanlarında ihtiyaçlarını gidermek isteyen pet sahipleri
- Petlerinin genel sağlık durumları hakkında veteriner danışmanlık almak isteyen pet sahipleri
- Petlerinin temel aşı, parazit tedavisi, kan alma, tırnak kesimi, pansuman, çiplenme, yurtdışı vize hizmetleri gibi alanlarda güvenilir ve hızlı ulaşılır veteriner danışmanlığı ve hizmetine ihtiyaç duyan pet sahipleri
- Petleri için, gelişen sigorta sektöründe fiyat ve kapsam araştırması yapmak isteyen ve petine uygun sigorta arayışında olan pet sahipleri
- Petleri için eğitim hizmetlerine ihtiyaç duyan pet sahipleri
- Petleri için gerekli olan ürünlere ihtiyaç duyan pet sahipleri

Değer Önerimiz:

- **Zaman tasarrufu:** Hayvan aileleri için zaman kazancı sağlar.
- **Güven:** Güvenilir ve deneyimli gezdirici ve bakıcılara emanet etme imkanı,
- **Doğru eşleşme:** Veriler doğrultusunda gezdirici ve evcil hayvan arasında doğru eşleşme.
- **Ek gelir:** Hayvanseverler için ek gelir fırsatı.
- **Şeffaflık ve güven:** Süreç şeffaflığı, hizmet takip imkanı ve acil durumlarda ulaşılabilecek kurumsal muhatap.
- **Hız:** Teknolojik altyapı sayesinde taleplerin eşleşme süreçleri hızlı gerçekleştirilir ve acil ihtiyaçlara cevap verme kabiliyeti bulunur.

DOGGO INTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D: 3020826540

Ulaşabileceğiniz Kanallar:

- Google Play Store
- App Store
- Web sitesi
- Online pazarlama aktiviteleri (Google Ads, Instagram, içerik pazarlama, etkinlikler)

Temel Kaynaklarımız:

- Partner işgücü
- Pet hizmetlerine dair operasyonel bilgi birikimi
- Aktif müşteri grubu ve pet sahibi veritabanı

Temel Faaliyetlerimiz:

- İstanbul, Ankara ve İzmir’de hizmet vermesi
- Ürün ve servis tasarımı
- Pazarlama faaliyetleri
- Yazılım geliştirme
- Hayvanseverlerden oluşan hizmet veren ekibi oluşturma ve kontrol etme

Müşteri İlişkileri:

- Güvenilir partner yönlendirme
- Güvenliğin her zaman önceliklendirilmesi
- Hizmet saatleri süresince destek
- Online ve dijital kanallar yoluyla iletişim

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

Ana Ortaklarımız:

- Partnerler
- Müşteriler
- Yatırımcılar
- Teknoloji sağlayıcıları

Gelir Akışlarımız:

- Platform üzerinden gerçekleşen işlemlerden komisyon (%30)
- Reklam gelirleri

Maliyet Yapımız:

- Ürün geliştirme
- Pazarlama
- Yönetimsel giderler
- Personel giderleri

4.GİRİŞİM ŞİRKETİNİN MEVCUT FAALİYET KONULARI, ÜRÜN VE HİZMETLER HAKKINDA BİLGİLER:

Evcil hayvan sahiplerine güvenli ve profesyonel köpek gezdirme ve pansiyon gibi hizmetleri sunan Türkiye'nin ilk pet hizmetleri platformudur. DogGO eğitimli köpek gezdiricileri ve bakıcılarını yürüyüş ve bakım ihtiyaçlarına çözüm arayan ailelerle bir araya getirerek güvenilir bir hizmet sunar.

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

DogGO Ürün ve Hizmetleri

DogGO Ürün ve Hizmetleri:

1. Yürüyüş Hizmetleri:

- Köpeğe uygun eşleşme
- Süre seçimi
- Harita üzerinden takip
- Hizmet anından bildirimler
- Fotoğraf talebi
- Yürüyüş raporu

a. Anlık Yürüyüş

b. Planlı Yürüyüş

c. Paket Yürüyüş

2. Pansiyon Hizmetleri:

- İsteğe uygun bakıcıları inceleyebilme ve seçebilme
- Fotoğraf talebi
- Bakıcı ile mesajlaşma
- Hizmet anından bildirimler
- Bakım raporu

a. Kendi (Müşteri) Evinde Pansiyon Hizmeti

b. Bakıcı Evinde Pansiyon Hizmeti

c. Pet Otel Listeleme ve Rezervasyon

Gelecek Yıllar için Planlanan Hizmetler:

Planlanan Hizmetler:

1. Pet Kreş Hizmeti:

a. Köpek Kreş

b. Kedi Ziyaret

2. Pet Taksi:

- a. B2B2C: Mevcut firmaların sisteme dahil edilmesi
- b. B2C: Gerekli belge ve eğitime sahip bireylerin dahil edilmesi

3. Pet Kuaför:

- a. B2B2C: Mevcut firmaların sisteme dahil edilmesi
- b. B2C: Gerekli belge ve eğitime sahip bireylerin dahil edilmesi

4. Veteriner Ziyaret:

- Aşı, pansuman, genel kontrol gibi acil olmayan tüm ihtiyaçlar için müşteri evine veteriner gönderilmesi
- Aşı ve rezervasyon takibi, supplement ürün satışı gibi ek özellikler

- a. B2B2C: Mevcut veteriner kliniklerinin sisteme dahil edilmesi
- b. B2C: Gerekli belge ve eğitime sahip veterinerlerin dahil edilmesi

5. Veteriner Online Danışmanlık:

- Online veterinerlik hizmeti ile dostunuzun sağlık sorunları hakkında danışmanlık alınabilecektir.
- B2B2C ve B2C model

6.E-Ticaret

- Akıllı segmentasyon ile özel satışlar
 - Alerjilere, beslenme alışkanlıklarına, aktivite durumuna göre vb.

DogGO, sunduğu geniş ve yenilikçi hizmet yelpazesi, teknolojik altyapısı ve müşteri odaklı yaklaşımı ile Türkiye'nin en kapsamlı pet bakım platformu olma yolunda ilerlemektedir.

İlerleme Raporu:

- **2018** yılında şirketleşen DogGO, **Haziran 2018**'de köpek gezdirme operasyonu sahada uygulamalı olarak test edilmiştir.
- **Ocak 2019**'da uygulama üzerinden hizmet vermeye başlamıştır.
- **Eylül 2020**'de köpek pansiyon hizmetini vermeye başlayan DogGO **Eylül 2021**'de 100.000 başarılı hizmet sayısına ulaşmıştır.
- **Aralık 2021**'de farklı yürüyüş sürelerinde hizmet vermeye başlayan DogGO **Şubat 2022**'de ise kedi pansiyon hizmetini kullanıcılara sunmuştur.
- DogGO, Mart 2024 itibariyle 350.000'den fazla başarılı hizmet sağlamıştır.

- Şu anda köpek gezdirme ile kedi ve köpek pansiyon hizmetleri veriliyor.(bakıcı evinde, müşteri evinde ve pet otel rezervasyon yoluyla)
- 2024 için planlanan hizmetler Kedi ve Köpek Kreş, Pet Taksi ve Pet kuaför, Eğitimlik ve Pet Sigorta ile veterinerlik hizmetleridir.

DogGO, aktif olarak hizmet verdiği İstanbul, Ankara ve İzmir'den; çeşitlendirdiği hizmetler ile tüm Türkiye'ye yayılmayı hedeflemektedir.

5.ÜRÜN VE HİZMETLERE YÖNELİK PAZAR ARAŞTIRMASI:

Türkiye ve Global Pazar Hedefleri

Türkiye Pazarı:

- Türkiye'de 5 milyon kedi ve köpek nüfusu var.
- İstanbul, Ankara ve İzmir'de yaşayan evcil hayvanların %25'i (1.026.000) yürüyüş ve bakım hizmeti için hedef kitleyi oluşturmaktadır.
- Tüm Türkiye'de evcil hayvanların %35'i (1.446.000) ise yürüyüş, bakım, kuaför ve taksi hizmeti için hedef kitleyi oluşturmaktadır.
- Hizmet gamı genişlediğinde tüm illerdeki evcil hayvanlara ulaşılabilir.

Hedefler:

- Lokal pazarda güçlü bir marka oluşturmak,
- Global pazara açılmak.

Global Pazar:

- Global pazarda 3 segment bulunmaktadır:

1. Balkan ve Doğu Avrupa:

- Polonya, Romanya, Çekya, Macaristan gibi ülkeleri kapsar.
- Yüksek hayvan sahiplenme oranı, internete erişim kolaylığı ve nüfusun az olması nedeniyle rekabet düşüktür.

2. Merkez Avrupa:

- İtalya, Fransa, İspanya gibi ülkeleri kapsar.
- Nüfus daha fazla ve internet erişimi kolaydır.
- Rekabet orta seviyededir.

3. Kuzey Avrupa:

- İngiltere ve Almanya gibi ülkeleri kapsar.
- İnternet penetrasyonu ve gelir seviyesi yüksektir.
- Nüfus ve hayvan sahiplenme oranları yüksektir.

- Rekabet yüksektir.

4. Dubai ve MENA Bölgesi

- BAE, Katar, Mısır gibi ülkeleri kapsar.
- Yeni gelişen ve çok hızlı büyüyen pet sektörüdür.
- Konsolide edilmemiş bir pazardır.
- Rekabet düşüktür.

6.HEDEF KİTLE, ÜRÜN VE HİZMETLERİN TALEBİNE İLİŞKİN SOMUT VE ÖNGÖRÜLEBİLİR TAHMİNLER:

Evcil hayvan sahiplerine güvenli ve profesyonel köpek gezdirme ve bakım hizmetleri sunan DogGO eğitimli köpek gezdiricileri ve bakıcılarını yürüyüş ve bakım ihtiyaçlarına çözüm arayan ailelerle bir araya getirerek güvenilir bir hizmet sunar.

DogGO zaman bulamadığı için evcil hayvanının ihtiyaçlarını olması gerektiği gibi karşılayamayan ve hayatları kısıtlanan kişilere çözüm olmak için kurulmuştur.

Ayrıca DogGO hizmetleriyle yalnızlaşma ve bireyselleşme döneminde hayatına ortak olacak bir arkadaş arayan ve maddi/manevi sebeplerden cesaret edemeyen kişilerin sorunlarının da çözülmesi beklenmektedir.

2018 yılında şirketleşen DogGO, Haziran 2018'de köpek gezdirme operasyonu sahada uygulamalı olarak test edilmiştir. Ocak 2019'da uygulama üzerinden hizmet vermeye başlayan DogGO Eylül 2020'de köpek pansiyon hizmetini vermeye başladı. DogGO Eylül 2021'de 100.000 başarılı hizmet sayısına ulaşmıştır. Aralık 2021'de farklı yürüyüş sürelerinde hizmet vermeye başladıktan sonra Şubat 2022'de ise kedi pansiyon hizmetini kullanıcılara sunmuştur. 2024 yılı itibariyle 350.000'den fazla başarılı hizmet sağlamıştır.

DogGO önümüzdeki 5 yıllık iş planı çerçevesinde kullanıcı sayılarını yurtiçinde 2 milyon, yurtdışında ise 600 bin adedin üzerine çıkarmayı planlamaktadır.

- Şuan köpek gezdirme ile kedi ve köpek pansiyon hizmetleri veriliyor.(bakıcı evinde, müşteri evinde ve DogGO Onaylı pet otel rezervasyon hizmeti)
- 2024 için planlanan hizmetler kedi ve köpek kreş, Pet Taksi ve Pet kuaför, Pet Sigorta Veterinerlik hizmetleri ve E-Ticarettir.

Bununla beraber DogGO'nun global pazarlara açılma hedefleri de mevcut olup MENA bölgesi için çalışmalarına başlamıştır.

7.ÜRÜN VE HİZMETLERİN TEKNİK VE TASARIM ANALİZİ, BUNLARA İLİŞKİN ARAŞTIRMA, GELİŞTİRME, ÜRETİM, SATIŞ VE PAZARLAMA PROGRAMI HAKKINDA TAHMİN VE VARSAYIMLAR:

DogGO, verdiği hizmetlerin operasyonunun standardizasyonu, teknolojik altyapı iyileştirmelerinin sağlanması ve müşteri memnuniyeti üzerine uyguladığı stratejileri ile; kullanıcı memnuniyetini ve sadakatini sağlama; ölçeklenebilir bir operasyona sahip olma hedeflerine ulaşmıştır. 2024 yılında tek önceliğini büyüme olarak belirleyen DogGO, aldığı

yatırım ile birlikte, dijital reklam stratejilerinin yanı sıra; deneyimlerden edinilmiş memnuniyet ve müşteri tutma stratejilerine; ağızdan ağıza pazarlama etkisiyle geliştirilecek tavsiye programlarına, saha-görünürlük, kurumsal işbirliği stratejilerine ağırlık verecektir. Hizmet gamını artırarak tüm pet ailelerinin ihtiyaçlarını gideren bir uygulama haline gelip; kullanıcı sayısını, gelir hacmini yükseltmeyi hedefleyecek. Ayrıca oluşturduğu platformu Dubai pazarına da taşımayı hedefleyen DogGO, coğrafi genişleme ile birlikte büyüme yolunda farklı bir adım daha atacaktır.

8. FON KAYNAKLARI, TAHMİNİ FİNANSMAN YAPISI İLE FİNANSAL VE EKONOMİK ANALİZ:

Şirket kurucu ortaklar tarafından 50.000 TL ile kurulmuştur ve ilk kitle fonlama kampanyasını takiben bedelsiz sermaye artırımını sonucu sermayesini 6.941.478 TL'ye çıkartmıştır. Şirket bilançosu ve gelir/gider tablosu 31.12.2023 tarihi itibariyle düzenlenmiştir. Şirket kısa vadede kitlesel fonlama ile orta ve uzun vadede ise yürüyüşü komisyonları ve yeni eklenecek pet taksi, pet kreş ve veteriner destek gibi hizmet gelirleriyle nakit akışı oluşturmayı planlamaktadır. Şirketin fonlarının kullanımına ilişkin herhangi bir kısıtlama yoktur. Şirketin borçlanma ihtiyacı bulunmamaktadır. Mevcut yükümlülüklerini karşılamak için yeterli işletme sermayesi vardır.

9. FON KULLANIM SÜRESİNE GÖRE BELİRLENECEK MAKUL BİR SÜRE İÇİN SOMUT VE ÖNGÖRÜLEBİLİR VARSAYIMLARA DAYANAN GELİR-GİDER PROJEKSİYONU:

Şirket projeksiyonları, fon kullanım süresi boyunca elde edilecek gelir ve bu gelire eşlik eden giderlerin somut ve öngörülebilir bir çerçevesini sunmak üzere titizlikle hazırlanmıştır.

Gelir Varsayımları:

Gelir tarafındaki en temel varsayımlar, toplam kullanıcı sayılarıdır. Bir diğer önemli unsur olarak hizmet kalemleri bazında öngörülen komisyon oranları belirtilebilir.

Şirket projeksiyonlarının ilk yılında 24.124.503 TL olan gelirlerini 5. yıl itibariyle 922.157.990 TL'ye çıkması öngörülmektedir.

Bununla beraber bir diğer önemli varsayım ise müşteri muhafaza oranları ve sunulan hizmetler bazında kullanıcıların müşteriye dönüşüm oranlarıdır.

Şirket farklı kategorilerde olacak şekilde işlem bedelinin %8 ile %33 tutarında komisyon ücretleriyle çalışmaktadır.

Şirket projeksiyonlarının ilk yılında %8,4 olan FAVÖK marjının 5. yıl itibariyle %64'lerin üzerine çıkması öngörülmektedir.

**DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.**
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540

Gider Varsayımları:

Gider varsayımlarında öne çıkan en temel 3 unsur vardır; i) satış ve pazarlama giderleri , ii) personel giderleri, iii) yazılım ve bilişim giderleri.

Satış pazarlama giderleri, yeni müşteri kazanım maliyetleri ve müşteri elde tutma oranlarına göre analiz edilerek ana başlıkları ile performans pazarlama ve marka pazarlaması olacak şekilde ve şirketin hızlı büyüme trendini destekleyecek şekilde 5 yıllık çerçevede projekte edilmiştir.

Personel giderleri, Yönetim tarafından hazırlanan önümüzdeki 5 yıl içerisinde planlanmış işe alımlar ve maaş öngörülerini ile hesaplanmıştır.

Yazılım ve bilişim giderleri, mevcut müşterilerle beraber yıllar itibariyle yeni elde edilecek müşteriler de göz önünde bulundurularak yeni yazılım geliştirmeleri ile beraber şirketin yol haritası kapsamında yeni ürünlerinin geliştirilmesi ve teknolojik altyapısının güçlendirilmesi üzere projekte edilmiştir.

10. FON KULLANIM YERLERİ, VARSA EK SATIŞ DAHİL HEDEFLENEN FON TUTARI, HER BİR HARCAMA KALEMİNİN MAHİYETİ VE PLANLANAN HARCAMA TARİH VE DÖNEMLERİ HAKKINDA BİLGİLER:

Bedelli sermaye artırımını kapsamında ihraç edilecek ek fonlama dahil 12.000.000 TL değerli pay karşılığı minimum 10.000.000 TL olması beklenen sermaye artırımını gelirinden 1.387.250 TL ile 1.597.250 TL arasında olması beklenen masraflar düşüldükten sonra minimum 8.612.750 TL, maksimum 10.402.750 TL kaynak elde edilmesi planlanmaktadır.

Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.

- 4.000.000 - 6.000.000 TL arası
Personel Giderleri
01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,
- 2.000.000 - 4.000.000 TL arası
Satış & Pazarlama Giderleri
01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,
- 300.000 - 500.000 TL arası
Yazılım & Bilişim Giderleri

01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,

- 500.000 - 650.000 TL arası
Genel Yönetim Giderleri
01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,
- 200.000 TL - 360.000 TL arası
Ödeme Altyapısı Komisyon Giderleri
01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,
- 1.387.250 TL - 1.597.250 TL arası
Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli
01.06.2024 - 01.06.2025 tarihleri arası,

11.ARAŞTIRMA, GELİŞTİRME, DANIŞMANLIK, LİSANS, PATENT, İŞÇİLİK,PAZARLAMA, DEMİRBAŞ, EKİPMAN, FİNANSMAN VE BENZERİ GİDERLER İLE DİĞER ÖNGÖRÜLMİYEN HARCAMALAR İÇİN AYRILAN BÜTÇE HAKKINDA BİLGİLER:

Şirketimizin maliyetleri içerisinde önemli kalemler ağırlıklı olarak IT giderleri, personel, teknik ve hukuk danışmanlık masrafları gibi operasyonel giderler ve pazarlama giderlerinden oluşmaktadır. Bu gider kalemlerinde kullanılmak üzere 2024 yılı için, pazarlama bütçesinde 330.000 TL, teknik ve hukuki danışmanlık masrafları için 240.000 TL yatırım finansmanından bütçe olarak öngörülmüştür. Bunlar dışında diğer genel giderler için 110.000 TL ek bütçe planlanmıştır.

12.PROJENİN BEKLENEN AMACINA ULAŞMASINI ENGELLEYEBİLECEK RİSK FAKTÖRLERİ:

12.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Yaz mevsiminde evcil hayvan gezdirmenin azalmasından kaynaklanan “Sezonsallık” durumu,
- Daha önceden 300 Milyon \$’ın üzerinde yatırım alan 2 global rakip,
- Pazarın karlı olması ve büyümeye devam etmesinin beklenmesinden dolayı büyük firmaların sektöre girebilme durumu,
- Regülasyon tarafında bakım ve yürüyüş hizmetlerinin hukuksal olarak çerçeve yapılarak kısıtlanması.

12.2. Sektöre İlişkin Riskler

- Enflasyonist ortam ve döviz kurlarının aşırı yükselmesi,
- Ortak hizmet uygulamalarına uygulanabilecek regülasyon değişimleri.

12.3. Paylara İlişkin Riskler

- Startup yatırımlarının riskli olması ve operasyonel giderlerden dolayı kara geçene kadar kar payı ödemesinin yapılamaması,
- Yatırımcıların paylarını ikincil piyasada satmalarındaki zorluklar sebebiyle likidite riskinin olması.

12.4. Diğer Riskler

- Operasyonel Riskler

DOGGO İNTERNET
HİZMETLERİ PAZ. VE TİC. A.Ş.
General Asım Gündüz Cad.
No:69/7 - Kadıköy/İSTANBUL
Kadıköy V.D. 3020826540