

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)'nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİCARET ANONİM ŞİRKETİ**'nin ("Tekbaş Teknoloji" veya "Şirket") ihtiyaç duyduğu 17.000.000 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek olan fon tutarı 20.400.000 TL'ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **İFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER ANONİM ŞİRKETİ** **PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI PLATFORMU ("STARTUP BURADA" veya "İFO YATIRIM")** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda **STARTUP BURADA** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 20.01.2026 tarihli kararıyla 0 olumsuz oya karşılık 5 olumlu oy ile onaylanmış olup, Kurul'un onay veya iznine tabi değildir. Kitle fonlaması suretiyle halktan para toplayan girişim şirketleri ile bunlara fon sağlayan yatırımcılar arasındaki ilişkiler, sermaye piyasası mevzuatına dahil değil, genel hükümlere tabidir. Kitle fonlaması yoluyla yapılan yatırımlarda 6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun (SPKn) yatırımcı tazminine ilişkin hükümleri uygulanmaz.

Yatırımcıların **TEKBAŞ TEKNOLOJİ**'ye yönelik fon sağlama taleplerini, 25.02.2026 ile 18.03.2026 tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://www.startupburada.com/tekbasteknoloji> adresli kampanya sayfası üzerinden **STARTUP BURADA**'ya iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu'nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC
Cevizli Mah. 111 Sokak, Şişli No 10
Maltepe/İSTANBUL, T.C. Sic. No: 274117
Kartal V.D. 333 061 0691
Mersis No: 08330800691

İFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Fahri Paşa Bulvarı No. 116, Kat: 11. Kat
Ağaçlar My Network Atölyesi - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 692 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 47 600 6197 T.C. Sic. No: 27 4117
Mersis No: 08330800691

GİRİŞİM ŞİRKETİ UNVAN	Sorumlu Olduğu Kısım
Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	
Mehmet Simge Baş Yönetim Kurulu Başkanı Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ege Baş Yönetim Kurulu Başkan Vekili Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Özkan Semirli Yönetim Kurulu Başkan Vekili Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

STARTUP BURADA Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Bülent Kırımlı Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ender Şahin Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Haluk Lap Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Kerem Özten Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 16.01.2026 İmza:	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

Serkan Usanmaz Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 16.04.2026 İmza:	 BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
--	---

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülleri ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

Bilgi Formunda yer alan yönetim kurulu üyelerinin bilgileri ve imza yetkililerinin bilgileri Şirket’in 06.06.2024 tarihli genel kurulunda alınan kararlar uyarınca düzenlenmiştir.

1. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

1.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	Tekbaş Teknoloji Otomotiv Ticaret Anonim Şirketi
İşletme Adı	:	Tekbaş Teknoloji
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	Cevizli Mah. Fil Yokuşu Sk. No: 30a Maltepe / İstanbul
Kuruluş Tarihi	:	17.04.2018
Sermayesi	:	250.000 TL

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtilal Bulvarı No 3 İç Kapı No 158
Ağaçlı My Network A.Ş. Şehir: İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 691 12 75
Boğaziçi Kurumlar V.D. 47 0036787 Tic Sic No: 271081
Mersis No: 087600367870001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC.
Cevizli Mah. Fil Yokuşu Sk. No: 30a
Maltepe/İSTANBUL Tic Sic No: 13497
Kartal V.D. 033 087 0591
Mersis No: 08330870591

Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul Ticaret Sicili Müdürlüğü
Ticaret Sicil Numarası	:	134875-5
Mersis No	:	0833080069000001
Vergi Dairesi	:	Kartal Vergi Dairesi
Vergi No	:	8330800690
Telefon Numarası	:	05461121118
İnternet Sitesi	:	https://www.occocar.com/ https://www.occoekspertiz.com/ https://www.occoglobal.com/ https://autokale.com/

1.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Şirketin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetleri şunlardır:

Tekbaş Teknoloji'nin faaliyet alanı; entegre mekanik ve elektrik sistemleri konusunda teknik test ve analiz faaliyetleri, bilgisayar programlama faaliyetleri ve otomobillerin ve hafif motorlu kara taşıtlarının perakende ticareti olarak kayıtlıdır.

Tekbaş Teknoloji Nedir?

İkinci el otomobil sektöründe faaliyet gösteren, kurumsal satıcılar ve bireysel araç sahipleri için ekspertiz, online ihale/satış ve ödeme süreçlerini tek platformda birleştiren, araçların doğru fiyata, hızlı ve güvenli şekilde el değiştirmesini sağlayan entegre bir ticaret ekosistemidir.

Tekbaş Teknoloji Hangi Problemleri Çözmek İçin Kurulmuştur?

İkinci el otomotiv pazarındaki temel sorunlar; güven ortamının yeterince oluşmaması, satış süreçlerinin birbirinden kopuk ilerlemesi ve fiyatlama ile karar mekanizmalarının veri yerine çoğunlukla kişisel değerlendirmelere dayanmasıdır.

İNFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtilamur Bulvarı No:34, Kapı No:103
Ağaçada Mah. New York Atışçısı - İSTANBUL
Tel:0212 700 35 00 Fax:0216 692 17 75
Büyükdere Kurumlar Yolu 473006787 Şiş. Sic. No: 27108
İkincis No:047690357670001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fikri Yılmaz Sok. No:30/A
Maslak/İSTANBUL Sic.No: 134875-5
Kartal No: 833 080 3690
Mersis No: 0833080069000001

Bu durum;

- **Galeriler ve bayiler açısından:** araçların stoklarda uzun süre beklemesine,
- **Bireysel satıcılar açısından:** araçlarının gerçek piyasa değerini doğru şekilde belirleyememelerine ve ilanların geç sonuçlanmasına,
- **Alıcılar açısından:** ekspertiz raporlarının güvenilirliğine dair tereddüt oluşmasına yol açmaktadır.

Türkiye’de her yıl milyonlarca ikinci el araç el değiştirmesine rağmen, bu işlemlerin önemli bir bölümü; standartlardan uzak ekspertiz raporları, parçalı ilan yapıları ve şeffaflıktan uzak pazarlık süreçleri nedeniyle araçların değerinin altında veya beklenenden daha uzun sürede satılmasıyla sonuçlanmaktadır.

Var olan Çözümler Neden Yeterli Değil?

İkinci el otomotiv pazarında kullanılan mevcut çözümler, satış sürecinin tüm adımlarını uçtan uca ve entegre biçimde ele almakta yetersiz kalmaktadır. Bu durum özellikle aşağıdaki alanlarda kendini göstermektedir:

- **Ekspertiz** **zincirleri:**
Ağırlıklı olarak ekspertiz raporu üretimine odaklanılmakta; ancak bu raporlar çoğu zaman doğrudan ticaret ve satış süreçleriyle entegre çalışmamaktadır. Ayrıca kalite standartları şubeden şubeye değişebilmekte ve düzenli denetim mekanizmaları sınırlı kalmaktadır.
- **İlan** **platformları:**
Satış hızını artıran bu platformlar, fiyat doğruluğu ve güven unsurunu yeterince sağlayamamaktadır. Ekspertiz verileri çoğunlukla platform dışında tutulmakta; ilan siteleri kaynaklı dolandırıcılık vakaları ise her yıl kamuoyuna yansımaktadır.
- **İhale** **platformları:**
Mevcut ihale çözümleri genellikle belirli kullanıcı segmentlerine hitap etmekte; ekspertiz, ödeme ve lojistik süreçleriyle entegrasyonları sınırlı düzeyde kalmaktadır.
- **Finans** **ve** **ödeme** **çözümleri:**
Finansman ve ödeme altyapıları çoğunlukla satış sürecinden kopuk şekilde konumlanmakta, ticaret akışının doğal bir parçası olarak çalışmamaktadır.

Tekbaş Teknoloji Bu Problemleri Hangi Yöntemlerle Çözmeyi Planlıyor?

Tekbaş Teknoloji’de ikinci el araç alım-satım süreci, uçtan uca kapalı devre bir yapı içerisinde kurgulanmıştır. Süreç;

- Araçların **Auto Kale Ekspertiz** standartlarına uygun şekilde ekspertize alınmasıyla başlamakta,
- Oluşturulan ekspertiz verilerinin **OCCO Car** sistemi üzerinden dijital ortama aktarılmasıyla devam etmektedir.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. Nispetiye Bulvarı No:3 Kat:10 187
Ağaçgözü My Newyork Masşahin İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 392 12 75
Boğaziçi Kurumlar V.D. 47800678 Tic Sic No: 27108
Mersis No: 04780006780001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Gevizli Mah. Hil Yokuşu Sk. No:30/A
Masşahin/İSTANBUL Tic Sic No: 134375-5
Kartal V.D. 333 060 0690
Mersis No: 0833080069000001

Ekspertizi tamamlanan araçlar;

- Doğrudan satışa yönlendirilebilmekte veya
- **Jet İhale / OCCO İhale** kanalları üzerinden ikinci el otomobil ticareti yapan alıcılara sunulabilecektir.

Bu yapı sayesinde araçlar, en uygun alıcı ile hızlı biçimde eşleştirilmekte; ödeme, komisyon ve raporlama adımları tek bir sistem üzerinden yönetilmektedir. Böylece tüm satış süreci izlenebilir, denetlenebilir ve ölçülebilir bir yapıya kavuşmaktadır.

Tekbaş Teknoloji'nin Sunduğu ve Sunacağı Hizmetler şunlardır:

1. OCCO Car Dijital Platform:

Hedef kullanıcı: Galeriler, bayiler ve kurumsal araç satıcıları

Kapsam:

- Stok ve satış süreçlerinin dijital olarak yönetilmesi
- Ekspertiz verilerinin platforma entegre edilmesi
- Sanal POS altyapısı ile kredi ve sigorta yönlendirme çözümleri

2. Auto Kale & OCCO Ekspertiz:

Hedef kullanıcı: Bireysel ve kurumsal araç satıcıları

Kapsam:

- Standartlara uygun ekspertiz raporu oluşturulması
- Türkiye geneline yayılmış fiziksel şube ağı üzerinden hizmet sunumu

3. OCCO Finans (Taşıt Kredisi & Ödeme Çözümleri):

Hedef kullanıcı: Galeriler, bayiler, kurumsal araç satıcıları ve bireysel alıcılar

Kapsam:

- OCCO ekosistemi içerisinde gerçekleşen ikinci el araç satışlarında taşıt kredisi yönlendirme
- Sanal POS altyapısı üzerinden tahsilat ve ödeme süreçlerinin yönetimi
- Satış, kredi ve ödeme adımlarının OCCO Car platformu üzerinden tek akışta tamamlanması

Planlanan Hizmetler

1. Jet İhale & OCCO İhale:

Hedef kullanıcı: Bayiler, kurumsal satıcılar ve yatırımcı alıcılar

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Hayrettin Bulvarı No: 14, Kat: No: 18B
Ağaçada, Mily Newwork Atlası, İSTANBUL
Tel: 0212 700 34 00 Fax: 0212 692 72 75
Boğaziçi Kurumlar V.D. 473056787 T.C. Sic. No: 27498
İmza No: 0473056787000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fiy Yokuşu Sk. No: 30 A
Mattepe/İSTANBUL T.C. Sic. No: 134375-E
Kartal V.D. 633 067 0690
Mersis No: 0833060069000000

6

Kapsam:

- B2B ve B2C kanallarda araç ihale süreçlerinin yürütülmesi
- Satıcılar için hızlı likidite imkânı sunulması

2. OCCO Sigorta (Sigorta Yönlendirme Hizmetleri):

Hedef kullanıcı: Galeriler, bayiler, kurumsal satıcılar ve bireysel araç alıcıları

Kapsam:

- İkinci el araç satış süreçleriyle entegre sigorta ürünlerine yönlendirme
- Satış ve finansman işlemleri sırasında sigorta ihtiyacının otomatik olarak tetiklenmesi
- Sigorta teklif ve yönlendirme süreçlerinin platform üzerinden yönetilmesi

Tekbaş Teknoloji'nin Sunduğu Faydalar:

- **Hız:** Araçların satış süreci önemli ölçüde kısalmır.
- **Güven:** Standartlara dayalı ve denetlenebilir ekspertiz altyapısı sayesinde güven ortamı sağlanır.
- **Şeffaflık:** Fiyat oluşum süreci kayıt altına alınarak izlenebilir hâle getirilir.
- **Verimlilik:** Bayi ve satıcı tarafındaki operasyonel süreçler sadeleştirilir.
- **Gelir artışı:** Doğru fiyatlama sayesinde dönüşüm oranları yükselir.

Tekbaş Teknoloji'yi Rakiplerinden Ayıran Özellikler:

- **Ekspertiz, satış/ihale ve ödeme süreçlerinin tek yapı altında toplanması:** Kullanıcıların araçlarını Jet İhale modeli sayesinde anında veya çok kısa süre içerisinde satabilmesine imkân sağlayan bütünsel bir süreç sunulacaktır.
- **Fiziksel ve dijital altyapının birlikte kurgulanması:** Türkiye geneline yayılmış fiziksel ekspertiz şube ağı ile OCCO Car dijital ihale ve ödeme platformu entegre biçimde çalışacaktır.
- **Gerçek ticari işlemlerden oluşan veri yapısı:** Gerçek alıcı-satıcı işlemleri ve fiili ekspertiz süreçlerinden elde edilen verilerden oluşan operasyonel bir veri havuzu bulunmaktadır ve bu veri havuzu her geçen gün derinleşmektedir.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İstiklal Bulvarı No: 33 Kat: 3
Ağaçlı My Network Ağısı - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0216 696 14 71
Boğaziçi Kurumlar V.D. 4780036787 14. Sıra No: 1711
Mersis No: 08330036787000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cezirli Mah. F. Yokuşu Sk. No 30/A
Masape/İSTANBUL T.C. No: 134875-5
Kartal V.D. 863 160 0690
Mersis No: 083308006900000001

ÜRÜN & DEĞER TABLOSU

Problem	- Ekspertiz, satış, finansman ve ödeme süreçlerinin parçalı ve birbirinden kopuk ilerlemesi. - Sağlıklı fiyat oluşumunu engelleyen, standart dışı ve yoruma dayalı ekspertiz yaklaşımları. - Araçların uzun süre stokta kalmasına ve likidite kaybına yol açan verimsiz satış süreçleri.
Çözüm	- Ekspertizden satışa, ihale ve ödeme adımlarına kadar tüm süreçlerin tek platformda entegre edilmesi. - Standartlaştırılmış ekspertiz verisinin doğrudan ticari sürece bağlanması. - Bayiler ve satıcılar için hızlı satış ve likidite odaklı kapalı devre bir yapı kurulması.
Öneri	- Araç satış süresinin kısaltılmasıyla nakit akışının hızlandırılması. - Güvenilir ekspertiz ve şeffaf fiyatlama sayesinde işlem riskinin azaltılması. - Tek platform üzerinden yönetilen süreçlerle operasyonel verimliliğin artırılması.
Platform /Ürün	- Google Play Store & App Store'dan ulaşılabilen kullanıcı & bayi uygulaması (OCCO Car) "https://www.occocar.com/" Adresinden ulaşılabilen, bayi girişi yapılabilen, iş yönetimi web sitesi "https://www.occoglobal.com/" Adresinden ulaşılabilen, kredi & sigorta hizmetleri hakkında bilgi alınabilen web sitesi "https://www.occoekspertiz.com/" Adresinden ulaşılabilen, ekspertiz hizmetleri & raporları hakkında bilgi alınabilen web sitesi "https://autokale.com/" Adresinden ulaşılabilen Auto Kale Ekspertiz bayilerine ve ekspertiz hizmetleri hakkında bilgi alınabilen web sitesi.
Özellikler	- Standartlaştırılmış ekspertiz raporu üretimi ve fiziksel ekspertiz şube ağı - Dijital bayi, stok ve satış yönetimi altyapısı (OCCO Car) - Ekspertiz verilerinin satış ve ihale süreçlerine doğrudan entegrasyonu - Sanal POS altyapısı üzerinden ödeme ve tahsilat süreçlerinin yürütülmesi (OCCO Pay) - Taşıt kredisi yönlendirme ve finansman entegrasyonu (OCCO Finans) - Sigorta ürünlerine aracılık ve yönlendirme altyapısı (OCCO Sigorta) - B2B ve B2C araç ihale süreçlerinin platform üzerinden yönetilmesi - İşlem, komisyon ve raporlama süreçlerinin tek sistem üzerinden takibi
Farklı Özelliği	- Ekspertiz, satış, ihale ve ödeme süreçlerinin anında gerçekleşebilmesi ve uçtan uca entegre olması. - Fiziksel ekspertiz ağı ile dijital ticaret platformunun tek yapıda birleşmesi

- Gerçek işlem ve ekspertiz verilerinden oluşan operasyonel veri havuzu.

Müşteri Segmentasyonu ve Yol Haritası:

- **B2B:** Galeriler, bayiler, filo ve leasing şirketleri, araç satışı gerçekleştiren tüm şirketler ile kamu kurumları.
- **B2C:** Araç alım-satımı yapan bireysel kullanıcılar.

Müşteri Memnuniyeti:

OCCO Car dijital platformunu kullanan galericiler tarafından, sistemin operasyonel süreçlere katkı sağladığına yönelik geri bildirimler alınmaktadır. Galerici paneli üzerinden paylaşılan kullanıcı yorumları ile web sitesi ve YouTube kanallarında yayımlanan memnuniyet röportajları bulunmaktadır. Bu geri bildirimlerden bazıları aşağıda aktarılmaktadır:

- “OCCO Car’ı kullandıktan sonra stok takibimiz kolaylaştı ve araç başı kâr–zarar durumumuzu kontrol edebildik.”
- “OCCO Car ile tanıştıktan sonra müşterilerimizin kredi işlemlerini anında çözüyoruz.”
- “OCCO Car sistemi kullanıcısı olduktan sonra müşterilerimizi yormadan tüm işlemlerimizi yapıyoruz.”

Auto Kale Ekspertiz hizmetleri tarafında ise Google kullanıcı yorumlarına dayalı olarak yüksek müşteri memnuniyeti gözlemlenmektedir. Ortalama müşteri memnuniyeti puanı **4,8 / 5** olup, bazı kullanıcı yorumları aşağıda yer almaktadır:

- “Auto Kale’den çok memnun kaldım. Müşteri memnuniyeti her şeyden önemli; gayet güzel ilgilendiler. Açıklamalar şeffaf, ilgi ve alakalarından dolayı teşekkür ederim.”
- “Güler yüzlü ve samimi personelleri var. Tercih edilmesi gereken tek yer; güvenle gidebilirsiniz, çok yardımcı oluyorlar.”

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Filizokusu Sk. No 30 A
Maltepe/İSTANBUL Tic Sic No: 134875-5
Kartlı V.D. 833 060 0690
Mersis No: 0833080069000001

Tekbaş Teknoloji Ürün ve Hizmetleri:

1. OCCO Car Dijital Platform:

- Stok ve satış yönetimi
- Dijital ekspertiz entegrasyonu
- Araç satış süreci takibi

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtisar Bulvarı No: 3, Kat: 10 / 6
Ağaçlı My Network Ataköy - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 / Fax: 0212 692 12 75
Boğaziçi Kurumlar V.D. 478056787 / Tic. Sic. No: 27111
Mersis No: 0478000787000001

- Sanal POS entegrasyonu
- Kredi ve sigorta yönlendirme altyapısı

2. Auto Kale & OCCO Ekspertiz:

- Standartlaştırılmış ekspertiz raporu üretimi
- Fiziksel ekspertiz şube ağı
- Dijital raporlama altyapısı
- Merkezî kayıt ve izleme yapısı

3. OCCO Finans (Taşıt Kredisi & Ödeme Çözümleri):

- Taşıt kredisi yönlendirme altyapısı
- Satış-kredi-ödeme süreçlerinin tek akışta yürütülmesi
- Dijital işlem ve raporlama

Gelecek Yıllar için Planlanan Hizmetler:

1. Jet İhale & OCCO İhale:

- B2B ve B2C araç ihale altyapısı
- Hızlı satış ve eşleşme mekanizması
- Dijital ihale yönetimi
- İşlem bazlı raporlama

2. OCCO Sigorta (Sigorta Yönlendirme Hizmetleri):

- Sigorta ürünlerine dijital yönlendirme
- Satış süreciyle entegre sigorta tetikleme
- Teklif ve yönlendirme süreçlerinin platform üzerinden yönetimi

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtimur Bulvarı No: 34, Kat: No:18
Açıközü My Network Ataköy - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 700 35 02
Bogaziçi Kurumlar V.D. 4270066700 Tic. Sic. No: 27108
Mersis No: 0833080069000001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. İhtimur Bulvarı No: 34, Kat: No: 30'A
Mattepe/İSTANBUL Tic. Sic. No: 27108
Kartal V.D. 833 060 0690
Mersis No: 0833080069000001

İlerleme Raporu:

- **2018-2020:** Adana Teknokent bünyesinde Tekbaş Teknoloji kurulmuş ve şirketin yazılım geliştirme faaliyetleri başlatılmıştır.
- **2021:** Otomotiv sektöründeki dijital dönüşümü hızlandırmak, süreçleri sadeleştirmek ve sektörü dijital finans teknolojileriyle buluşturmak amacıyla **OCCO Car** platformu hayata geçirilmiştir.
- **2022:** OCCO Car platformunda üye sayısı **400**'e ulaşmış, toplamda **1.894 adet taşıt kredisi** kullanılmıştır. Aynı yıl, üye satıcıların kredi kartı ile ödeme alabilmesini sağlayan **OccoPay sanal POS** modülü devreye alınmıştır.
- **2023:** Üyelik gelirlerinde bir önceki yıla kıyasla **%60 artış** sağlanmış, sanal POS işlem hacminde ise **%2.400 oranında** büyüme göstermiştir. Aynı yıl **Occo Ekspertiz** markası kurulmuş ve oto ekspertiz alanında faaliyetlere başlanmıştır.
- **2024:** Üye iş yeri sayısı **1.250**'ye ulaşmış, sanal POS işlem hacmi bir önceki yıla göre **%464 artış** göstermiştir.
- **2025:** **Auto Kale Oto Ekspertiz** markası satın alınarak, Türkiye genelinde **45 şube** ile operasyonel faaliyetler genişletilmiş, **toplamda 47** ekspertiz şubesine ulaşılmıştır.
- **2026:** 2026 yılı içerisinde **Jet İhale** modeliyle araç ihale süreçlerinin başlatılması planlanmaktadır.

OCCO Car'a Nasıl Katılabilirsiniz?

Web sitesi üzerinden kayıt: "<https://www.occocar.com/>" Adresinden kayıt formu doldurulup üye olunabilir.

Uygulama üzerinden kayıt: OCCO Car uygulaması ile kayıt formu doldurulup üye olunabilir.

Tekbaş Teknoloji'nin İş Modeli:

Tekbaş Teknoloji, OCCO markası altında, ikinci el otomotiv ticaretine yönelik ekspertiz, finansman, satış ve ödeme süreçlerini tek bir ekosistem altında bütünleştiren entegre bir yapı olarak konumlanmaktadır. Bu kapsamda Tekbaş Teknoloji, gelirlerini öncelikle **OCCO Car dijital platformunun** galeriler, bayiler ve kurumsal satıcılar tarafından kullanımına yönelik **abonelik gelirleri** ile platform üzerinde gerçekleşen satış ve ödeme işlemlerinden elde edilen **işlem bazlı komisyonlar** üzerinden sağlamaktadır. Buna ek olarak, **Auto Kale & OCCO Ekspertiz** markaları altında sunulan ekspertiz hizmetlerinden **komisyon ve franchise bazlı gelirler** elde edilmektedir. Mevcut gelir yapısına ilave olarak, ihale, finansman ve sigorta yönlendirme mekanizmalarının kademeli olarak devreye alınmasıyla, işlem hacmine bağlı komisyon gelirlerinin artırılması hedeflenmektedir.

Müşteri Segmentleri:

- İkinci el otomobil alım-satımı yapan galeriler ve yetkili/bağımsız bayiler.
- Çoklu araç satışı gerçekleştiren kurumsal filolar, leasing şirketleri ve ticari işletmeler.

İNFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Bulvarı No: 14, Kat: 10
Ağaçlar, Beşiktaş, İstanbul
Tic. Sic. No: 270935
Vergi No: 3450000000000000
Mersis No: 3450000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cezayirli Mah. F. Koca, Sk. No 33 A
Maltepe, İstanbul
Tic. Sic. No: 270935
Kartal V.D. 833 360 0690
Mersis No: 0833080069000000

- Aracını satmak isteyen, güvenilir ekspertiz ve şeffaf fiyatlama ihtiyacı bulunan bireysel kullanıcılar.

Tekbaş Teknoloji'nin Değer Önerisi:

- Ekspertizden satışa kadar uzanan süreçlerin tek platformda entegre edilmesi.
- Şeffaf ve standart veri akışı sayesinde doğru fiyat oluşumunun sağlanması.
- Satış süresinin kısaltılmasıyla likidite ve nakit akışının güçlendirilmesi.
- Operasyonel yükün azaltılması ve bayi başına verimliliğin artırılması.

Tekbaş Teknoloji'ye Nasıl Ulaşabilirsiniz (Kanallar)?

- Google Play Store ve App Store üzerinden OCCO Car mobil uygulamasını indirebilirsiniz.
- Web sitelerimizi ziyaret edebilirsiniz.
- Sosyal medya kanalları (LinkedIn, Instagram, Facebook, X) üzerinden “OCCO Global” ismi ile takip edebilirsiniz.
- Telefon yoluyla OCCO ekibiyle iletişime geçebilirsiniz.
- Ofisimizi ziyaret edebilirsiniz.

Tekbaş Teknoloji'nin Temel Kaynakları:

- İkinci el otomotiv ve dijital platform operasyonlarında deneyimli çekirdek ekip.
- Standartlaştırılmış ekspertiz raporlarından oluşan güçlü ve ölçeklenebilir ekspertiz veri tabanı.
- Türkiye geneline yayılmış fiziksel ekspertiz bayi ağı.
- Modüler ve entegre dijital platform altyapısı.
- Finans, ödeme ve sigorta entegrasyonlarını destekleyen iş ortaklığı ve entegrasyon yapısı.

Tekbaş Teknoloji'nin Temel Faaliyetleri:

- Ekspertiz operasyonları
- Dijital bayi ve stok yönetimi
- Araç satış ve ihale süreçleri
- Ödeme, finansman ve sigorta yönlendirme
- Platform işletimi ve veri yönetimi

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Hilmi Mah. Bulvarı No: 33 Kat: 9
Ağaçlar My Newworld Alışveriş Merkezi
Tepeköy / Beşiktaş / İstanbul
Tic. Sic. No: 270935 Şişli
Boğaziçi Kurumlar M. 4760000000000000
Mersis No: 0847000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Çarşı No: 33 Kat: 9
Maltepe / İstanbul / Türkiye
Kartal V.D. 812 081 0000
Mersis No: 0847000000000000

Tekbaş Teknoloji'nin Müşteri İlişkileri:

- Operasyonel faydaya dayalı uzun vadeli bayi ve galeri ilişkilerinin sürdürülmesi
- Kullanıcı geri bildirimleri doğrultusunda şeffaf ve erişilebilir iletişim kurulması
- Satış, finansman ve ekspertiz süreçlerinde uçtan uca destek sağlanması
- Dijital kanallar üzerinden bilgilendirme, yönlendirme ve kullanıcı etkileşiminin yürütülmesi

Tekbaş Teknoloji'nin Ana Ortakları:

- Yatırımcılar
- Müşteriler
- İş ortakları
- Teknoloji sağlayıcıları
- Çözüm Ortakları

Tekbaş Teknoloji'nin Gelir Akışları:

Gelir akışı, ikinci el otomotiv ticaretine yönelik sunulan entegre ürün ve hizmetler üzerinden oluşan; **düzenli (abonelik)** ve **işlem bazlı** gelir kalemlerini birlikte içeren bir yapıdan oluşmaktadır.

- **Ekspertiz gelirleri**, Auto Kale & OCCO Ekspertiz markaları altında sunulan ekspertiz hizmetlerinden elde edilen **komisyon ve franchise bazlı gelirlerden** oluşmaktadır.
- **OCCO Car yazılım abonelik gelirleri**, galeriler, bayiler ve kurumsal satıcılara sunulan dijital platformun kullanımına yönelik **abonelik modeli** üzerinden sağlanan düzenli gelirleri kapsamaktadır.
- **OCCO Pay sanal POS komisyon gelirleri**, platform üzerinden gerçekleştirilen ödeme işlemleri kapsamında alınan **işlem bazlı komisyonlardan** oluşmaktadır.
- **OCCO Finans taşıt kredisi yönlendirme gelirleri**, OCCO ekosistemi içerisinde gerçekleşen araç satışlarında kredi kullandırılmalarına yönelik yönlendirmeler üzerinden elde edilen **komisyon bazlı mevcut gelir kalemleri** arasındadır.
- **OCCO İhale (Jet İhale) işlem gelirleri**, Jet İhale ve OCCO İhale çözümlerinin devreye alınmasıyla birlikte, araç satış işlemlerinde **alıcı ve satıcılardan alınması planlanan işlem bazlı komisyonlar** yoluyla elde edilmesi öngörülen gelirlerdir.
- **OCCO Sigorta yönlendirme gelirleri** ise, OCCO ekosistemi içinde gerçekleşen araç satışlarında sigorta ürünlerine yapılacak yönlendirmeler üzerinden **komisyon bazlı olarak elde edilmesi planlanan** gelir kalemleri arasında yer almaktadır.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışlar Mah. İhtisar Bulvarı No 3 İç Kapı No 188
Açıközü My Newwork Akademi - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0216 652 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 47/100 220 11. S. No: 2081
Mersis No: 083300007810001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Milli Yokuşu Sk. No 30 A
Maslak/İSTANBUL /Tc 34 No: 134375-1
Kartal V.D. 333 080 0690
Mersis No: 083308006900001

Tekbaş Teknoloji'nin Maliyet Yapısı:

- Personel
- BT ve ürün maliyetleri
- Ar-Ge
- Satış ve pazarlama
- Genel yönetim

Tekbaş Teknoloji'nin Organizasyon Yapısı:

- Kurucu Ortak & CEO: Ege Baş
- Kurucu Ortak: Simge Baş
- Yönetim Kurulu Başkan Vekili & İmza Yetkilisi: Özkan Semirli
- COO: İrfan Sisli
- CPO: İlter Baykam
- CTO: Cem Baykam
- İş Geliştirme Müdürü: Rabia Çarkçı
- Full Stack Developer: Kadir Tereci
- Full Stack Developer: Buğra Tunçer

Tekbaş Teknoloji'nin Satış Stratejisi:

- **B2B:**

Hedef sektörler:

1. İkinci el otomobil galerileri
2. Yetkili ve bağımsız otomobil bayileri
3. Kurumsal satıcılar (filo, leasing şirketleri, şirket araç parkları)

Karar verici profili:

1. Galeri ve bayi sahipleri
2. Genel müdürler ve satış müdürleri
3. Kurumsal yapılarda operasyon ve filo yöneticileri

Temel karar kriterleri:

1. Araçların stokta kalma süresi

2. Satış hızı ve likidite ihtiyacı

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Hayrettin Bulvarı No:3 Kat: No:108
Açıköğüt My New York Apartmanı - İSTANBUL
Tic. Sic. No: 270935 / Şirket Sic. No: 270935
Büyükdere Kurumlar V.D. 41/100/2007/12462/08
Mersis No: 08330000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Filiz Sok. Kat: No: 30 A
Maltepe/İSTANBUL / T.C. Sic. No: 134375
Kartal V.D. 41/100/2007/12462/08
Mersis No: 08330000000000000000

3. Güvenilir ekspertiz ve şeffaf fiyat oluşumu
4. Operasyonel zaman ve maliyet tasarrufu

Satış döngüsü:

B2B satış süreci ortalama **2–6 hafta** arasında tamamlanmakta olup, genellikle aşağıdaki adımlarla ilerlemektedir:

1. İlk temas ve ihtiyaç analizi
2. Pilot kullanım (ekspertiz, OCCO Car ve/veya ihale süreçleri)
3. İlk işlemin gerçekleştirilmesi ve sonuçların gözlemlenmesi
4. Süreklilik ve yaygın kullanım

B2B satışlarda karar süreci, çoğunlukla ilk başarılı işlemin ardından hızlanmakta; ürün, ağırlıklı olarak anlatılarak değil, doğrudan kullanım deneyimiyle benimsenmektedir.

Kanal yaklaşımı:

1. **Doğrudan satış:**
 - a. Saha satış ekipleri
 - b. Mevcut bayi ve şube ilişkileri
2. **İş ortaklıkları ve ağ etkisi:**
 - a. Auto Kale Ekspertiz şube ağı
 - b. Mevcut OCCO ve OCCO Car kullanıcı referansları

Upsell & Cross-sell yaklaşımı:

Ekspertiz hizmeti ile başlayan müşteri ilişkisi, OCCO Car dijital platformu ve ihale çözümlerine doğru genişletilmektedir. Amaç, tekil ürün satışı değil, müşterinin OCCO ekosistemine dahil edilmesidir.

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMASYON
Cevizli Mah. Fırtına Sok. No: 1
Mattepe-İSTANBUL-TÜRKİYE
Kartal YD. 693 160 000
Mersis No: 08330000000000000000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Sarıyer Mah. İnönü Bulvarı No: 34 Kat: 8
Açıköğüt My Network Masera - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 692 72 75
Etiler Yabancı Kurumlar V.D. 47800670000000000000
Mersis No: 04100000000000000000

- **B2C:**

- **Hedef kullanıcı:**

1. Aracını satmak isteyen bireysel araç sahipleri
2. Alım-satım konusunda profesyonel olmayan, güven ihtiyacı yüksek kullanıcılar

Kanal karması:

1. **Organik kanallar:**

- a. Fiziksel şube ziyaretleri
- b. Tavsiye ve yönlendirmeler

2. **Dijital kanallar:**

- a. Arama motoru odaklı trafik (yüksek satış ve ekspertiz niyetine sahip kullanıcılar)
- b. Sosyal medya üzerinden bilinirlik ve güven odaklı içerikler

3. **Partner kanalları:**

- a. Bayi ve galeriler tarafından yönlendirilen bireysel satıcılar

Kampanya yaklaşımı:

İletişim dili ağırlıklı olarak “doğru fiyat, güvenilir ekspertiz ve hızlı satış” mesajı üzerine kuruludur. Dönemsel olarak;

1. Ücretsiz veya indirimli ekspertiz kampanyaları
2. Hızlı satış imkânı sunan ihale odaklı iletişim çalışmaları yürütülmektedir.

Büyüme döngüsü:

1. Güven oluşturan ilk temas (ekspertiz)
2. Satış sürecine yönlendirme
3. Memnuniyet sonrası tekrar kullanım ve tavsiye

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Eskişehir Mah. İhtilaller Bulvarı No: 3 İç Kapı No: 108
Ağrıoğlu My Newwork Apartmanı İSTANBUL
Tel: 0212 700 36 00 Fax: 0212 692 12 15
Borçluluk Kurumları V.D. 413036782 Tic. Sic. No: 27114
Mersis No: 04100007870000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Filyoskuş Sok. No: 33 A
Maltepe/İSTANBUL Tic. Sic. No: 134375-5
Kartal V.D. 3030603690
Mersis No: 0833080069000001

B2C segmenti, tek seferlik işlemlerden ziyade, markanın güven algısını güçlendiren ve B2B tarafındaki likidite havuzunu besleyen stratejik bir kanal olarak konumlandırılmaktadır.

1.3. Sektör ve Pazar Analizi

Grand View Research verilerine göre, küresel ikinci el otomobil pazarı 2024 yılı itibarıyla yaklaşık **1,9 trilyon USD** gelir büyüklüğüne ulaşmış olup, pazarın **2030 yılına kadar %6 bileşik yıllık büyüme oranı (CAGR)** ile büyümesi öngörülmektedir. Bu görünüm, ikinci el otomotiv ticaretinin küresel ölçekte yapısal ve sürdürülebilir bir büyüme alanı olduğunu göstermektedir.

Türkiye özelinde bakıldığında, TÜİK verilerine göre **2024 yılında devri yapılan motorlu kara taşıtı sayısı 10.689.113 adet** olarak gerçekleşmiştir. Bu rakam, Türkiye’de ikinci el araç pazarının işlem hacmi açısından oldukça yüksek bir büyüklüğe sahip olduğunu ortaya koymaktadır. Yıllık bu hacim, aylık ortalamada yaklaşık **891 bin araç devrine** karşılık gelmektedir.

2025 yılına ilişkin beklentiler de pazarın canlılığını desteklemektedir. Anadolu Ajansı’nda yer alan sektör temsilcisi değerlendirmelerine göre, **2025 yılı sonunda toplam motorlu araç alım-satım işlemlerinin 10,5 milyon adede** ulaşabileceği öngörülmektedir. Bu seviyenin, yaklaşık **7,5 trilyon TL** büyüklüğünde bir pazar hacmine işaret ettiği değerlendirilmektedir. Bu veriler, Türkiye ikinci el otomotiv pazarının işlem adedi bakımından yüksek frekanslı ve ölçeklenebilir bir yapı sunduğunu göstermektedir.

Araç parkının yapısı da pazardaki ihtiyaçları belirginleştirmektedir. TÜİK bültenlerine göre, 2024 yılında devri yapılan araçların **ortalama yaşı 12,2** seviyesindedir. Bu durum, ikinci el pazarda yaşlı araç oranının yüksek olduğunu; dolayısıyla **ekspertiz, güven ve şeffaflık ihtiyacının yapısal ve süreklilik arz eden bir gereksinim** olduğunu ortaya koymaktadır.

Araç kullanım yoğunluğu da bu ihtiyacı güçlendiren bir diğer faktördür. TÜİK’in 2024 yılı **taşıt-kilometre** verilerine göre, Türkiye’de motorlu kara taşıtları toplamda **382,87 milyar kilometre** yol katetmiştir. Bu büyüklük, araçların yoğun kullanımına bağlı olarak ikinci el satışlarda **durum tespiti, hasar geçmişi ve mekanik risklerin** kritik önem taşıdığını göstermektedir.

Pazar yapısı incelendiğinde, çok sayıda bayi ve galeri, farklı ekspertiz rapor standartları ile dağınık ilan ve finansman kanallarının bulunduğu **parçalı bir yapı** öne çıkmaktadır. Bu parçalı yapı; zaman, maliyet ve güven açısından verimsizlik yaratmakta; buna karşılık **ekspertiz, satış/ihale ve ödeme süreçlerini bir arada sunan entegre platform çözümleri** için güçlü bir fırsat alanı oluşturmaktadır.

Likidite ihtiyacı da sektörün temel dinamiklerinden biridir. Stok çevrim süresi, hızlı satış ve nakde dönüş ihtiyacı; özellikle **B2B satış ve ihale modellerini** ön plana çıkarmaktadır. 2025 yılına yönelik yüksek işlem hacmi beklentileri de bu dinamiği desteklemektedir.

Dijitalleşme oranları açısından bakıldığında ise, Amerika’da online araç satış platformları pazarın yaklaşık %20’sini, Avrupa’da %5–6’sını oluştururken, Türkiye’de bu oranın %1,5 seviyesinde kaldığı görülmektedir. Bu durum, Türkiye ikinci el otomotiv pazarında **dijitalleşme, platformlaşma ve ölçeklenebilir iş modelleri açısından önemli bir büyüme potansiyeli** bulunduğu işaret etmektedir.

Piyasa Yaklaşımı

Hedef pazar	Türkiye, Gürcistan, Romanya, Irak, Azerbaycan, Sırbistan
Hedef demografik segment	• İkinci el otomobil galerileri ve bayiler • Orta ve yüksek işlem hacmine sahip, profesyonel araç satıcıları • Çoklu araç satışı yapan kurumsal filolar ve ticari işletmeler • Aracını satarken güven, hız ve doğru fiyat arayan bireysel kullanıcılar
Pazarda ne kadar engel var?	• Güven ve marka algısının oluşturulmasının zaman alması • Ekspertiz ve bayi ağıının kurmanın yüksek yatırım gerektirmesi • Sektörel know-how’ın edinilmesinin kısa sürede mümkün olmaması • Veri birikiminin uzun vadeye yayılması ve kolay elde edilememesi

Strateji	- Mevcut ürün ve hizmetlerin derinleştirilmesi ve ekosistem içi çapraz kullanımın artırılması - Bayi ve galeri ağının genişletilmesiyle işlem hacminin kademeli olarak büyütülmesi - Ekspertiz, OCCO Car, finans ve sigorta hizmetlerinin birlikte kullanımının teşvik edilmesi - Mevcut teknolojik altyapı ve operasyonel kapasite üzerinden kontrollü ölçeklenme sağlanması
----------	--

Rakip Analizi

Stok programı	Stok Yönetimi	Satış Süreçleri	2. El Değerleme	Kredi / Finans	Sanal Pos	CRM / Müşteri Yönetimi	Raporlama & BI	İlan Sitelerine Entegrasyon	Mobil & Web Erişim
OCCO Car	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	YOK	VAR
Smart IQ	VAR	VAR	VAR	YOK	YOK	VAR	VAR	VAR	VAR
Zugo Guru	VAR	VAR	VAR	YOK	YOK	VAR	VAR	VAR	VAR

Ekspertiz	Detaylı Ekspertiz Hizmeti	Kurumsal Bayilik Yapısı	Merkezi Yazılım (CRM)	Sanal POS Tahsilatı	Kredi Kullandırımı	Sigorta işlemleri	Ekspertiz Dışı Kazanç
Auto Kale Oto Ekspertiz	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR
Otorapor	VAR	VAR	YOK	YOK	YOK	YOK	YOK
Pilot Garage	VAR	VAR	YOK	YOK	YOK	YOK	YOK
Dynobil	VAR	VAR	YOK	YOK	YOK	YOK	YOK
Auto King	YOK	VAR	YOK	YOK	YOK	YOK	VAR

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışçıl Mah. İhtilal Bulvarı No 34, Kat: No 18
Ağaçlar My Network Atasehir - İSTANBUL
Tel: 0212 700 36 00 Fax: 0212 692 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 410046787 Tic. Sic. No: 27108
Mersis No: 047400367800001

TEKİRAS TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Çarşı Mah. 2. Kat, No 33
Maltepe, İSTANBUL / TÜRKİYE
Kartal Y.D. 063 160 1697
Mersis No: 0833003300001

İhale	Galerici Ağı	Hızlı Satış	API / CRM	Komisyon Bilgisi Şeffaf	Entegrasyon (ihale, POS, kredide)	B2B & B2C araç ihaleleri
Occo İhale	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR	VAR
Autorola	VAR	YOK	VAR	YOK	YOK	YOK
Arabam.com	VAR	VAR	VAR	VAR	YOK	VAR
Otokoç	YOK	YOK	VAR	VAR	YOK	YOK
Sahibinden/Otobid	VAR	YOK	YOK	VAR	YOK	VAR
Otonet	VAR	YOK	YOK	YOK	YOK	YOK

Tekbaş Teknoloji Nasıl bir Satış Stratejisi İzleyecek?

Tekbaş Teknoloji'nin satış stratejisi, ikinci el otomotiv pazarında **yüksek işlem hacmine sahip profesyonel satıcıların** ekosisteme kademeli olarak dahil edilmesi üzerine kurgulanmıştır. Bu kapsamda ana odak, **B2B segmentte yer alan galeriler, bayiler ve kurumsal araç satıcılardır.**

Satış sürecinde **ekspertiz hizmeti giriş noktası** olarak konumlandırılmakta; bu temas üzerinden müşterilerin OCCO Car dijital platformuna yönlendirilmesi hedeflenmektedir. Ekspertiz ile başlayan ilişki, zaman içerisinde **stok yönetimi, satış süreçleri, ihale, finansman ve sigorta hizmetlerinin birlikte kullanımına** doğru genişletilmektedir.

Müşteri kazanımında **mevcut ekspertiz bayileri ve aktif kullanıcı ağı** önemli bir kanal olarak değerlendirilmekte; referans, saha ilişkileri ve operasyonel temaslar üzerinden yeni müşteri edinimi desteklenmektedir. Satış kararının hızlanmasında, **pilot kullanım ve ilk işlem deneyimi** kritik bir unsur olarak ele alınmaktadır.

B2C segment ise doğrudan büyüme odağı olarak değil, **B2B işlem hacmini ve likiditeyi besleyen destekleyici bir kanal** olarak konumlandırılmaktadır. Bu yapı sayesinde satış stratejisi; tek seferlik işlem yerine, **uzun vadeli kullanım ve ekosistem içi çapraz satış** yaklaşımına dayandırılmaktadır.

Türkiye ve Global Pazar Hedefleri

Türkiye Pazarı:

Türkiye pazarı, Tekbaş Teknoloji ekosisteminin büyüme ve ölçeklenme açısından ana odak alanı olarak konumlandırılmaktadır. İkinci el araç ticaretinin yüksek işlem hacmine sahip olduğu bu pazarda; galeriler, bayiler ve kurumsal satıcılar üzerinden ilerleyen, sürdürülebilir ve kademeli bir büyüme yaklaşımı benimsenmektedir. Mevcut operasyonel altyapı ve bayi ağı, Türkiye genelinde yayılımı destekleyecek şekilde yapılandırılmaktadır.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler, Maslak, Kat: 5, Kat: 5, Kat: 5
Açıközü My New York Etiler, Kat: 5
Tel: 0212 700 35 00 Faks: 0212 692 11 77
Sicil Sicil Kurumları YD 4 30 636177 T.C. No: 27100
Mersis No: 08330006900000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Filyal Sok. No: 30 A
Maltepe / İSTANBUL T.C. No: 134375-3
Kartal V.D. 833 380 0690
Mersis No: 08330800690000000000000000

Hedefler

- OCCO Car dijital platformunun **yaklaşık 3.500 aktif kullanıcıya** ulaşacak şekilde yaygınlaştırılması.
- Auto Kale Ekspertiz markası altında faaliyet gösteren bayilik ağının **150 lokasyon seviyesine** çıkarılması.
- **12-14 ay içinde**, OCCO İhale kanalı üzerinden gerçekleşen aylık işlem hacminin **2.000 araç seviyesine** ulaşması hedeflenmektedir.
- İhale ve fiyatlama altyapısının, **blockchain tabanlı bağımsız yapı** ve **AI destekli fiyat öneri sistemi** ile geliştirilmesi planlanmaktadır.
- Ekspertiz hizmetlerinin kapsama alanının genişletilmesiyle **lokasyon başına işlem hacminin artırılması**.
- Belirlenen operasyonel ölçeğe ulaşılması halinde, toplam gelir seviyesinin **mevcut duruma kıyasla 15 kat artırılması** öngörülmektedir.

Global Pazar:

Global pazara yönelik yaklaşım, Auto Kale Ekspertiz markasının **kontrollü ve seçici biçimde yurt dışına açılması** üzerine kurgulanmaktadır. Bu kapsamda, ikinci el araç ticaretinin aktif olduğu ve Türkiye ile ticari ilişkileri güçlü olan pazarlarda **ön fizibilite, tanıtım ve iş geliştirme faaliyetleri** yürütülmektedir. Global büyüme, ana iş modelini destekleyici ve opsiyonel bir genişleme alanı olarak ele alınmaktadır.

Hedefler:

- Gürcistan, Romanya, Irak, Azerbaycan ve Sırbistan gibi pazarlarda ekspertiz hizmetlerine yönelik talebin analiz edilmesi.
- İlgili ülkelerde ekspertiz noktaları açılmasına yönelik tanıtım, görüşme ve iş geliştirme çalışmalarının sürdürülmesi.
- Auto Kale Ekspertiz markası için yurt dışı bayilik ve distribütörlük modellerinin değerlendirilmesi.
- Yerel iş ortaklarıyla çalışılmasına imkân tanıyacak operasyonel ve sözleşmesel yapıların oluşturulması.
- Global açılımın, operasyonel sürdürülebilirlik ve marka bütünlüğü gözetilerek kademeli şekilde ele alınması.

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİF TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. 311 Yokuşu Sk. No: 33 A
Maltepe/İSTANBUL Tic Sic No: 134375-A
Kartal / D: 933 080 3690
Mersis No: 0633080069000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Mah. İhtisar Bulvarı No 3 Kat: 3 No: 188
Açıközü My Newwork Akışlar - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 692 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 470/056787 Tic Sic No: 270951
Mersis No: 0633080069000

Tekbaş Teknoloji'nin Avantajları:

- Uçtan uca entegrasyon
- Hızlı likidite
- Standart ekspertiz
- Şeffaf fiyatlama
- Tek platform
- Operasyonel verimlilik
- Ölçeklenebilir yapı

Sonuç:

Tekbaş Teknoloji'nin büyüme odağı öncelikli olarak Türkiye pazarıdır. Mevcut bayi, galeri ve ekspertiz ağı üzerinden ekosistemin derinleştirilmesi ve işlem hacminin artırılması hedeflenmektedir. Global pazarlara yönelik adımlar ise seçili ülkelerde, kontrollü ve opsiyonel bir genişleme yaklaşımıyla değerlendirilmektedir.

Gerçekleşen Rakamlarla Tekbaş Teknoloji

Tekbaş Teknoloji'nin OCCO Car dijital platformu, ikinci el araç ticareti yapan galeriler ve bayiler tarafından aktif olarak kullanılmakta; stok takibi, satış süreçleri ve finansal görünürlük açısından operasyonel bir yönetim aracı olarak konumlandırılmaktadır. Platformun kullanımının henüz sınırlı olduğu illerde kullanıcı tabanının genişletilmesine yönelik çalışmalar sürdürülmektedir. Ekspertiz tarafında ise OCCO ekosistemi, **Türkiye genelinde 30 ilde faaliyet gösteren 47 Ekspertiz bayisi** ile operasyonlarını yürütmekte olup, özellikle büyük şehirler dışında kalan lokasyonlarda bayilik ağının genişletilmesi hedeflenmektedir.

OccoPay - Ortalama Aylık İşlem Adedi	188,7
Ekspertiz - Ortalama Aylık Hizmet Adedi	2327,5
OccoKredi- Ortalama Aylık Kredi Adedi	4,6

OccoPay - İşlem Hacmi (2025 1.Mali Yarıyılı)	330.045.534 TL
Ekspertiz - Toplam Ciro (2025 1.Mali Yarıyılı)	55.731.804 TL
Aktif OCCO Car Kullanıcısı Galeri Sayısı	795
Aktif Ekspertiz Bayi Sayısı	47

[Yıllara göre Ciro, Faaliyet Giderleri ve Dönem Net Karı]

Yıl	Ciro	Faaliyet Giderleri	Dönem Net Karı
2020	59.600.156 TL	1.099.754 TL	752.771 TL
2021	32.347.422 TL	899.107 TL	552.558 TL
2022	152.774.725 TL	2.635.653 TL	158.697 TL
2023	96.959.183 TL	886.879 TL	290.461 TL
2024	416.280.182 TL	8.703.702 TL	-3.925.222 TL
2025*	50.318.296 TL	13.778.558 TL	10.371.648 TL

*2025 yılında cirodaki düşüş, kredi işlemlerinde uygulanan iş modelinin değişmesinden kaynaklanmaktadır. Önceki modelde kredi kullandırılan araçlar şirket üzerine alınıp satılırken, yeni modelde araçlar bilançoya alınmadan konsinye kredi yöntemiyle işlem yapılmaktadır.

SWOT ANALİZİ

Güçlü Yönleri

- Uçtan uca entegrasyon

- Yaygın fiziksel ekspertiz ağı

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışçılar Mahallesi Bulvarı No 3/1 Kat: 10
A330810 My Newwork Atasehir - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Faks: 0212 692 10 70
Borçlucu Kurumlar: D: 0212 692 10 70 F: 0212 692 10 70
İletişim: 0212 700 35 00

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC.
Cevizli Mah. Filizokuşa Sk. No 30 A
Maltepe/İSTANBUL Tc Sic No: 134871
Kartal Tic Sic No: 2690
Mersis No: 08330800000000000000

- Çoklu gelir kanalı
- Ölçeklenebilir yapı
- Operasyonel veri havuzu
- Sektör geçmişi ve tecrübesi
- Oluşturulan ekosistemde çapraz satış fırsatları

Zayıf Yönleri

- Türkiye odaklı operasyon
- Mevcutta sadece ikinci el araç pazarına hizmet verilmesi
- Finansman süreçlerinde partner bağımlılığı
- Ölçeklenme finansmanı ihtiyacı

Fırsatlar

- Sıfır araç bayilerine genişleme
- Avrupa/Orta Doğu pilot açılım
- Jet İhale & OCCO İhale ile doygunluğa ulaşmamış ihale pazarına erişim

Tehditler

- Güçlü ilan pazaryeri baskısı
- Ekspertiz zinciri rekabeti
- Regülasyon ve uyum maliyeti
- Kredi koşullarında daralma riski
- Bayi/franchise kalite standardı riski

Zayıf Yönleri Kuvvetlendirme Stratejisi

- Sağlanacak yatırım ile birlikte **operasyonel ölçeklenmenin hızlandırılması**, bayi ve kullanıcı ağının genişletilmesi ve platform kullanım yoğunluğunun artırılması hedeflenmektedir. Türkiye odaklı yapının dengelenmesi amacıyla, mevcut iş modelinin yurt dışı bayilik ve distribütörlük seçenekleri üzerinden kademeli olarak **test edilmesi**

planlanmaktadır. Mevcutta yalnızca ikinci el araç pazarına odaklanan hizmet yapısının, kurumsal müşteri segmentleri ve tamamlayıcı hizmetler aracılığıyla derinleştirilmesi öngörülmektedir. Finansman süreçlerindeki partner bağımlılığını azaltmak amacıyla, alternatif finans kuruluşlarıyla entegrasyonların artırılması ve çoklu iş ortaklığı yapısının güçlendirilmesi değerlendirilmektedir. Bu adımların, ölçeklenme finansmanı ihtiyacının daha kontrollü ve sürdürülebilir biçimde yönetilmesine katkı sağlaması beklenmektedir.

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Belirlenen tehditlerin yönetilmesine yönelik olarak, OCCO'nun rekabet avantajının tekil hizmetler yerine entegre ekosistem yaklaşımı üzerinden güçlendirilmesi hedeflenmektedir. Güçlü ilan pazaryerleri ve ekspertiz zincirleri karşısında, ekspertiz, satış, ihale ve finansman süreçlerinin birlikte sunulmasıyla farklılaşmış bir değer önerisi oluşturulması planlanmaktadır. Regülasyon ve uyum maliyetlerinin yönetilebilmesi amacıyla, süreçlerin standartlaştırılması ve merkezi kontrol mekanizmalarının güçlendirilmesi öngörülmektedir. Kredi koşullarında yaşanabilecek daralmaların etkisini azaltmak için, finansman tarafında çoklu iş ortaklığı yapısının korunması ve işlem bazlı gelir çeşitliliğinin artırılması hedeflenmektedir. Bayi ve franchise kalite standardı riskine karşı ise, denetim, eğitim ve performans izleme mekanizmalarının güçlendirilmesi planlanmakta; bu sayede marka bütünlüğünün ve hizmet kalitesinin sürdürülebilir biçimde korunması amaçlanmaktadır.

1.4. Kurucu Ortaklar, Önemli Etkiye Sahip Ortaklar ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

1.4.1. Kurucu Ortaklar Hakkında Bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Simge Baş	Yönetim Kurulu Başkanı	Satış ve Pazarlama	125.000	50
Ege Baş	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	Genel Yönetim, Teknoloji, Ürün Geliştirme	125.000	50
Toplam			250.000	100

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Hilmi İbrahim Bulvarı No 3/İç Kapı No 10
Ağaçlar - My Nework Ataşehir - İSTANBUL
Tic. Sic. No: 270035/001 Fax: 0216 692 17 79
E-posta: info@kurumlar.vd.471003787 Tic. Sic. No: 271091
Mersis No: 047600000000001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİF TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. 21. Sokak Sk. No 35 A
Masape İSTANBUL Tic. Sic. No: 34375-F
Kapasite V.D. 483 000 0690
Mersis No: 0833080069000000

1.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Simge Baş	A	25.000	10	15,79
Mehmet Simge Baş	B	62.500	25	26,32
Mehmet Simge Baş	C	37.500	15	7,89
Ege Baş	A	25.000	10	15,79
Ege Baş	B	62.500	25	26,32
Ege Baş	C	37.500	15	7,89

Ege Baş ve Simge Baş aynı zamanda Tekbaş Ticari Araçlar Pazarlama Limited Şirketi, Tekbaş Motorlu Araçlar Pazarlama Limited Şirketi ve Tekbaş Mobilite ve Ticaret Anonim Şirketi'nde pay sahibidirler. Ege Baş, Tekbaş Teknoloji'nin %80 oranında hissesine sahip olduğu Peliel Yazılım Hizmetleri Ticaret Anonim Şirketi'nin %20 oranında hissesine sahip ve Yönetim Kurulu Başkanı'dır.

1.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı (%)
			Birim	Toplam	
A	Nama	*	1	50.000	20
B	Nama	*	1	125.000	50
C	Nama	*	1	75.000	30

***İşbu Bilgi Formu'nun "4.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır.**

Şirket esas sözleşmesinin "Sermaye" maddesi uyarınca; Şirket sermayesi beher hisse 1 TL olmak üzere, 250.000 adet paya ayrılmış olup toplam 250.000 TL'dir.

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu'nun "4.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

TEKBAŞ TEKNOLOJİ MOTOMOTİV
Cevizli Mah. Eriyikçe Sk. No: 11
Maltepe/İSTANBUL Tc. Sic. No: 184
Kartal M.D. 833 060 755
Mersis No: 08330000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Haydarîpaşa Bulvarı No: 416 Kat: 10 181
Ağaçlar Mah. Nispetiye Aracılığı İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0216 695 12 75
Büyükdere Kurumlar M.D. 0830 066 787 Tc. Sic. No: 27109
Mersis No: 0830000700000

1.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler
1.5.1. Yönetim Kurulu Üyeleri Hakkında Bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Mehmet Simge Baş	Yönetim Kurulu Başkanı	06.06.2024	506 gün	125.000	50
Ege Baş	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	06.06.2024	506 gün	125.000	50
Özkan Semirli	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	06.06.2024	506 gün	0	0

Ekip üyeleri Hakkında Bilgiler

Ege Baş - Kurucu Ortak & CEO:

Ege Baş, Bilgi Sistemleri ve Teknoloji alanında eğitim almış olup, kariyerinde ikinci el otomotiv, yazılım geliştirme ve ürün mimarisi / pazar yeri odaklı çalışmalarda yaklaşık 20 yıllık deneyime sahiptir. Daha önce şirket bünyesinde büyüme, satış ve operasyon alanlarında aktif sorumluluklar üstlenmiştir. İngilizce ve İspanyolca olmak üzere iki yabancı dil bilmektedir.

Eğitim:

- **2002–2007:** Yeditepe Üniversitesi – Information Systems and Technology
- **2008–2009:** New York University – Marketing
- **2019- Devam Ediyor:** Anadolu Üniversitesi – Felsefe

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC.
Cevizli Mah. El Yakaşı S. No: 30 H
Maltepe/İSTANBUL Tic. Sic. No: 134575
Kartal V.D. 333 060 0690
Mersis No: 08330800690

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Bulvarı, İnönü Bulvarı No 3, Kat: 3, No: 188
Ağaçsuyu Mah. New York Atışhane, İSTANBUL
Tic. Sic. No: 2700 35000 Fax: 0212 692 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 4730636187 Tic. Sic. No: 271011
Mersis No: 083300036700011

Profesyonel Deneyim:

- **2007– Devam Ediyor:** Tekbaş Grup – Yönetim Kurulu Üyesi
- **2010– Devam Ediyor:** Roxform – Yönetim Kurulu Üyesi
- **2018– Devam Ediyor:** Peliel / Tekbaş Teknoloji – Co-Founder & CEO

Mehmet Simge Baş - Kurucu Ortak:

Mehmet Simge Baş, İşletme mezunu olup, 25 yılı aşkın profesyonel deneyime sahiptir. Kariyeri boyunca Tekbaş Şirketler Grubu bünyesinde satış, pazarlama ve üst düzey yönetim alanlarında sorumluluklar üstlenmiştir. İngilizce bilmektedir.

Eğitim:

- **1998–2002:** Çukurova Üniversitesi – İşletme
- **2003:** National University – MBA

Profesyonel Deneyim:

- **2002– Devam Ediyor:** Tekbaş Şirketler Grubu – Yönetim Kurulu Başkanı

Özkan Semirli - Yönetim Kurulu Başkan Vekili:

Özkan Semirli, 2001–2005 yılları arasında Ege Üniversitesi Uluslararası İlişkiler bölümünden mezun olmuş olup, sıfır ve ikinci el otomobil satış ve pazarlama alanlarında yaklaşık 20 yıllık deneyime sahiptir. Kariyeri boyunca satış, operasyon ve yönetim fonksiyonlarında aktif sorumluluklar üstlenmiş; otomotiv sektöründe farklı marka ve iş birimlerinde yöneticilik yapmıştır. Halihazırda Tekbaş Grup Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapmaktadır. İngilizce bilmektedir.

Eğitim:

- **2001-2005:** Ege Üniversitesi - Uluslararası İlişkiler

Profesyonel Deneyim:

- **2007:** Tekbaş Honda – Satış Sorumlusu
- **2010:** Tekbaş Honda - İkinci El Satış Sorumlusu & Satın Alma
- **2011:** Tekbaş Mitsubishi – Satış Müdürü
- **2018:** Tekbaş Genel Müdürlüğü
- **2022 - Devam Ediyor:** Tekbaş Grup – Yönetim Kurulu Üyesi

İNŞAAT YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Mah. İnönü Bulvarı No: 16 Kat: 18
Açıközü My Newwork Ataseminir - İSTANBUL
Tel: 0212 705 35 00 Fax: 0216 692 12 11
Tic. Sic. No: 27495
Mersis No: 0833080069000001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fil Yokuşu Sk. No: 30/A
Etiler Mah. İnönü Bulvarı No: 16 Kat: 18
Açıközü My Newwork Ataseminir - İSTANBUL
Tel: 0212 705 35 00 Fax: 0216 692 12 11
Tic. Sic. No: 27495
Mersis No: 0833080069000001

İrfan Sisli - COO (Operasyon Müdürü):

İrfan Sisli, Doğu Akdeniz Üniversitesi İletişim Fakültesi mezunu olup, iletişim, teknoloji ve dijital ürün geliştirme alanlarında 15 yılı aşkın deneyime sahiptir. Kariyeri boyunca medya, yazılım, UI/UX, proje yönetimi ve iş geliştirme disiplinlerinin kesişiminde çok sayıda projeye liderlik etmiştir. Web ve mobil ürünlerin uçtan uca geliştirilmesi, kullanıcı deneyimi tasarımı ve ölçeklenebilir dijital iş modelleri konularında derin tecrübeye sahiptir.

Otomotiv sektöründe oto ekspertiz, bayi yapılanmaları ve dijital dönüşüm projelerinde aktif roller üstlenmiş; saha operasyonları ile teknoloji ekipleri arasında köprü kuran bir yönetim yaklaşımı benimsemiştir. Halihazırda Tekbaş Teknoloji bünyesinde COO olarak, OCCO platformunun operasyonel kurgusu, iş modeli tasarımı, saha yayılımı ve büyüme stratejilerinden sorumludur.

Profesyonel Deneyim:

- **2022 - Devam Ediyor:** Tekbaş Teknoloji – COO
(OCCO platformunun operasyonel yapısı, bayi ve saha organizasyonları, iş modeli tasarımı ve büyüme stratejilerinin yönetimi)
- **2017–2022:** Yüreğir Oto Ekspertiz – Kurucu
- **2016–2017:** Havatar – Kurucu
(İnsansız hava aracı destekli tarımsal analiz ve raporlama hizmeti)
- **2013–2021:** Sisli Otomotiv – Kurucu Ortak
- **2012–2016:** Fikirevim / İhlas Medya Grubu – Dijital Proje & İş Geliştirme Yöneticisi
(Web ve mobil projelerin uçtan uca yönetimi, CRM ve iç sistemlerin geliştirilmesi, dijital ürün ve süreç tasarımı)
- **2011–2012:** Policom Technology – Broadcast Engineer
(Uluslararası yayın ve medya altyapı projelerinde sistem kurulumu ve operasyon yönetimi)
- **2008–2010:** 6 News – Motion Graphic Designer
- **2006–2008:** TGRT Haber – Dış Haber Editörü

İlter Baykam - CPO (Ürün Lideri):

İlter Baykam, Boğaziçi Üniversitesi Elektrik ve Elektronik Mühendisliği mezunu olup, ölçeklenebilir B2B platformlar ve iş kritik yazılım projeleri geliştirme alanlarında 15 yılı aşkın deneyime sahiptir. Kariyeri boyunca hem girişimci hem de kurumsal yapılarda üst düzey sorumluluklar üstlenmiş; ürün stratejisi, kurumsal müşteri yönetimi ve çok paydaşlı proje geliştirme konularında uzmanlaşmıştır. Microsoft ekosistemi ve kurumsal teknoloji çözümleri konusunda derin deneyime sahip olup, teknoloji ile iş hedeflerini hızlandıran ürünlerin geliştirilmesine odaklanmaktadır. İleri düzeyde İngilizce bilmektedir.

Profesyonel Deneyim:

- **2024– Devam Ediyor:** IVDIQ – Ürün Lideri
(Sağlık ve laboratuvar odaklı B2B platform)
- **2023– Devam Ediyor:** Tekbaş Teknoloji – Ürün Lideri
(Otomotiv sektörü için B2B yazılımlar)
- **2017–2022:** Microsoft – Dış Kaynak Proje Yöneticisi
(Büyük ölçekli kurumsal müşteriler için bulut, güvenlik ve uygulama platformları)
- **2017– Devam Ediyor:** Kekik Teknoloji – Ortak
(B2B platform geliştirme faaliyetleri)
- **2009–2016:** Ceviz Bilgi Teknolojileri – Kurucu Ortak
(Kurumsal müşteriler için Microsoft teknolojileriyle projeler)
- **2006–2009:** Bilge Adam Kurumsal – Kurumsal Müşteri Yöneticisi
(HP ve Intel gibi uluslararası tedarikçilerle proje geliştirme)

Cem Baykam – CTO (Teknoloji Lideri):

Cem Baykam, 2002–2006 yılları arasında Gazi Üniversitesi Fizik bölümünde eğitim almıştır. Yaklaşık 20 yıllık profesyonel deneyimi boyunca San Francisco ve Avusturya başta olmak üzere farklı ülkelerde teknoloji projeleri geliştirmiştir. Özellikle siber güvenlik, büyük veri işleme ve tahminsel modelleme alanlarında ölçeklenebilir sistemlerin tasarımı ve geliştirilmesi konusunda uzmanlaşmıştır.

Avusturya’da görev aldığı siber güvenlik şirketi, Avrupa’da ZITiS akreditasyonuna sahip olup, Cem Baykam bu yapı içerisinde güvenlik odaklı ileri seviye sistemlerin geliştirilmesinde aktif rol almıştır. Kariyerinin önceki dönemlerinde noddus.com bünyesinde reklam teknolojileri ve büyük veri temelli sistemler üzerinde çalışmış; şirketin daha sonra büyük ölçekli bir kuruma satılmasının ardından projeden ayrılmıştır.

Teknik tarafta ürün geliştirme, yazılım mimarisi ve uygulama katmanlarında derin uzmanlığa sahip olan Baykam, ağırlıklı olarak doğrudan üretim, problem çözme ve sistem tasarımı süreçlerinde aktif rol almayı tercih etmektedir.

Rabia Çarkçı – İş Geliştirme Müdürü:

Rabia Çarkçı, 1998–2002 yılları arasında Anadolu Üniversitesi İşletme bölümünden mezun olmuş olup, otomotiv sektöründe yaklaşık 20 yıllık deneyime sahiptir. Kariyerine Toyota markasıyla başlamış; ilerleyen yıllarda Opel ve Peugeot markalarıyla çalışarak sektördeki deneyimini genişletmiştir. CRM, müşteri deneyimi ve sadakati ile satış sonrası hizmetler alanlarında uzmanlaşmış; 2015 yılından itibaren iş geliştirme odağında yönetsel roller üstlenmiştir. 2025 yılı başında Tekbaş Grup bünyesine katılmıştır.

İNFO Yatırım Menkul Değerler A.Ş.
Barış Mah. İhtilal Bulvarı No:3 İç Kapı No:189
Açıközü My Network Akademi - İSTANBUL
Tel: 0212 709 30 00 Fax: 0216 694 00 75
Bölgeci Kurumlar V.D. 47300-087 Tic Sic No: 27 831
Mersis No: 047000007870001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Ceviz Mah. Fıyıkış S. No: 30 A
Menteşe/İSTANBUL Tic Sic No: 13487E-1
Kartal V.D. 633 080 0690
Mersis No: 083308006900000

Profesyonel Deneyim:

- **2007–2015:** Toyota Onatça – CRM Yöneticisi
- **2015–2025:** Toyota / Opel Onatça – İş Geliştirme Müdürü
- **2025–Devam Ediyor:** Tekbaş Grup – İş Geliştirme Müdürü

Kadir Tereci – Full Stack Developer:

Kadir Tereci, Çukurova Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünden mezun olup, yazılım geliştirme alanında profesyonel olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Akıcı düzeyde İngilizce bilmektedir. Öğrencilik yıllarında CENGA Öğrenci Kulübü'nde Eğitim Koordinatörü olarak çeşitli etkinlikler organize etmiş; IEEE bünyesinde ise yönetim kurulu üyesi olarak görev almıştır.

Kariyerine ML/DL Computer Vision Engineer olarak başlayan Tereci, ilerleyen dönemde web geliştirme alanına odaklanmıştır. Uçtan uca yazılım geliştirme süreçlerinde deneyim kazanmış; backend, frontend, bulut altyapıları ve yapay zekâ entegrasyonları konularında çalışmalar yürütmektedir.

Buğra Tunçer – Full-Stack Developer:

Buğra Tunçer, Çukurova Üniversitesi Bilgisayar Mühendisliği bölümünden mezun olup, yazılım geliştirme alanında profesyonel olarak çalışmalarını sürdürmektedir. Full-stack geliştirme konusunda deneyimli olan Tunçer, web tabanlı uygulamaların frontend ve backend katmanlarında aktif rol almaktadır. İyi düzeyde İngilizce bilmektedir.

Profesyonel Deneyim:

- **2020– Devam Ediyor:** Peliel – Full-Stack Developer

1.5.2. Yöneticiler ve temsilciler hakkında bilgiler

Şirket ortaklarından IT mezunu Ege Baş, sıfır otomobil bayileri ve ikinci el otomobil satıcılarının karşılaştığı operasyonel ve dijital sorunlara çözüm üretmek amacıyla iki kişilik bir yazılım ekibiyle çalışmalara başlamıştır. Otomotiv sektöründe 36 yılı aşkın deneyime sahip Tekbaş'ın sektörel bilgi birikimiyle birlikte, 2021 yılında geliştirilen yazılımlar temel alınarak ikinci el otomotiv ticaretine yönelik uçtan uca entegre bir sistem olan OCCO markası hayata geçirilmiştir.

OCCO'nun stratejik yönetim ve temsil yapısında Simge Baş ve Özkan Semirli yer almakta olup, şirketin kurumsal yapılanması, büyüme stratejileri ve uzun vadeli vizyonunun şekillendirilmesine katkı sağlamaktadırlar.

OCCO'nun kuruluşunun ardından, ekspertiz ve ikinci el otomotiv sektöründe uzun yıllara dayanan tecrübeye sahip İrfan Sisli, 2022 yılında COO olarak ekibe katılmıştır. Teknik ekip ise; siber güvenlik ve yazılım alanında 15 yıllık deneyime sahip, post-quantum encryption implementasyonları üzerine çalışmaları bulunan Cem Baykam (CTO) ile ürün ve proje yönetimi alanlarında Microsoft danışmanlığı geçmişi bulunan İlter Baykam (CPO) liderliğinde yapılandırılmıştır. Şirket, 4 deneyimli yazılımcı ve 1 iş analistinden oluşan çekirdek teknik kadrosuyla Tekbaş Teknoloji bünyesinde faaliyetlerini sürdürmektedir.

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri ve Temsilcileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Simge Baş	Yönetim Kurulu Başkanı (Münferiden Temsile Yetkili)	Satış & Pazarlama	125.000	50
Ege Baş	Yönetim Kurulu Başkan Vekili (Münferiden Temsile Yetkili)	Bilişim Teknolojileri & Yönetim	125.000	50
Özkan Semirli	Yönetim Kurulu Başkan Vekili (Münferiden Temsile Yetkili)	Satış & Pazarlama	0	0

1.6.1. Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2024	31.12.2025
Dönen Varlıklar	3.897.033	18.849.201

Hazır Değerler	808.024	15.189.175
Ticari Alacaklar	613.115	1.017.283
Diğer Alacaklar	1.519.604	157.167
Stoklar	944.785	2.478.120
Diğer Dönen Varlıklar	11.506	7.456
Duran Varlıklar	7.115.826	2.988.163
Ticari Alacaklar	16.174	12.903
Mali Duran Varlıklar	98.018	98.018
Maddi Duran Varlıklar	5.476.329	1.411.679
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	1.121.697	1.391.067
Gelecek Yıllar Gider/Gelir Tahakkukları	403.607	74.496
Kısa Vadeli Yükümlülükler	10.999.680	11.415.037
Mali Borçlar	2.470.994	8.032.709
Ticari Borçlar	233.426	2.356.777

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Barbaros Mah. İhlalpur Bulvarı No:3 İr. Kat: no:188
Ataöğüz My. New York Ataşehir - İSTANBUL
Tel:0212 700 36 00 Fax: 0216 692 12 75
Bogazici Kurumlar V.D. 4310/160365 Sic. no: 27558
Mersis No:0410003978700001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Barbaros Mah. İhlalpur Bulvarı No:3 İr. Kat: no:188
Ataöğüz My. New York Ataşehir - İSTANBUL
Tel:0212 700 36 00 Fax: 0216 692 12 75
Bogazici Kurumlar V.D. 4310/160365 Sic. no: 27558
Mersis No:0410003978700001

Diğer Borçlar	8.154.111	412.353
Alınan Avanslar	500	330.743
Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	140.650	749.870
Borç ve Gider Karşılıkları	-	-467.415
Özkaynaklar	13.179	50.679
Ödenmiş Sermaye	1.095.855	1.133.355
Kar Yedekleri	143.634	143.634
Geçmiş Yıllar Karları	2.698.912	2.698.912
Geçmiş Yıllar Zararları	-	-3.925.222
Net Dönem Karı/Zararı	-3.925.222	6.976.052
AKTİF/PASİF TOPLAMI	11.012.859	12.238.672

Gelir Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2024	31.12.2025

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Hilmi İzzet Bulvarı No: 34 Kat: 14
Ağarçay Mahallesi Nispetiye/Beşiktaş (İSTANBUL)
Tic. Sic. No: 270900 Şişli/Beşiktaş (İSTANBUL)
Tic. Sic. No: 270900 Şişli/Beşiktaş (İSTANBUL)
Tic. Sic. No: 270900 Şişli/Beşiktaş (İSTANBUL)
Tic. Sic. No: 270900 Şişli/Beşiktaş (İSTANBUL)

TEKBAŞ TEKNOLOJİ VE MOTİVİTİC. A.Ş.
Cevizli Mahallesi Hilmi Yokuşu Sk. No: 30 A
Maribepe/İSTANBUL Tic. Sic. No: 134375-E
Kartal V.D. 836780 0690
Mersis No: 0833080069000001

Net Satışlar*	414.062.427	34.196.420
Satışların Maliyeti	-409.876.09	-13.174.610
Faaliyet Giderleri	-8.703.703	-13.778.558
Esas Faaliyet Karı/Zararı	-4.517.369	7.243.253
Diğer Faaliyet Gelirleri (Net)	974.063	3.124.318
Finansman Giderleri	-41.225	-
Olağandışı Gelir Ve Karlar	-340.692	4.078
NET KAR/ZARAR	-3.925.222	10.371.648

*2025 yılında cirodaki düşüş, kredi işlemlerinde uygulanan iş modelinin değişmesinden kaynaklanmaktadır. Önceki modelde kredi kullandırılan araçlar şirket üzerine alınıp satılırken, yeni modelde araçlar bilançoya alınmadan konsinye kredi yöntemiyle işlem yapılmaktadır.

Finansal Oranlar		
Hesap Kalemleri (TL)	31.12.2024	31.12.2025
(İlişkili taraflardan olan ticari olmayan alacaklar) / (Tüm Alacaklar)	%30,44	-
(İlişkili taraflardan olan ticari olmayan alacaklar) / (Aktif Toplamı)	%5,94	-

1.7. Hukuki Durum

Dava /Takibat /Uyuşmazlık konusu (İlgili mevzuat hükümlerine yer verilecektir.)	Dava /Takibat /Uyuşmazlık değeri (TL ya da ilgili yabancı para)	Dava /Takibat /Uyuşmazlık açılma tarihi	Şirketin konumu (Davalı/davacı)	Dava /Takibat /Uyuşmazlıkta geline son aşamanın özeti
Ayıplı Maldan Kaynaklanan Dava	103.000 TL	10.09.2024	Davalı	Devam ediyor
İş Davası	Kısmi açılıyor değeri dava sonunda belli oluyor.	17.12.2024	Davalı	Devam ediyor

Tekbaş Teknoloji İkinci El Motorlu Kara Taşıtlarının Ticareti Hakkında Yönetmelik hükümlerine göre yetkilendirilmiştir.

2. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Kampanya Hakkında Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	17.000.000 TL Hedeflenen fon tutarı 17.000.000 TL olup %20 ek satış ile birlikte 20.400.000 TL olacaktır. Hedeflenen fonun asgari 6.500.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada GSYF tarafından karşılanacaktır.
Kampanya Sayfası	:	https://www.startupburada.com/tekbasteknoloji
Kampanya Süresi	:	21 Gün

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışlar Mah. İnönü Bulvarı No: 31, Kat: 10, 08
Ağaçlar My New York Ataköy - İSTANBUL
Tel: 0212 700 38 00 Faks: 0212 692 12 15
Boğaziçi Kurumlar V.D. 409936787 Tic. Sic. No: 27200
Mersis No: 041300397870001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ HİTOMU
Cevizli Mah. E. Yolu No: 11
Mattepe, İSTANBUL, T.C. No: 1342
Kartal V.D. 835 700 066
Mersis No: 08330800

Başlangıç Tarihi	:	25.02.2026
Bitiş Tarihi	:	18.03.2026
Çıkarılacak Payların:		Önemli Not: Kampanya’da hedeflenen fonun ek fonlama dahil, kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir. Kampanya sonunda yatırım yapan katılımcılar için nama yazılı B ve C grubu paylar ihraç edilecektir. Sermaye artırımını öncesi mevcut tüm paylar A grubu paylara dönüştürülecektir. (Mevcut pay sahiplerinden yatırım yapan olması halinde mevcut pay sahiplerine A grubu mevcut pay gruplarından paylar ihraç edilecektir.) B grubu paylar kampanyaya yatırım taahhüdü veren Hedef Portföy Yönetimi Anonim Şirketi Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu adına çıkarılacaktır. C grubu paylar kitle fonlaması yatırımcıları adına çıkarılacaktır. A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu’nun “4.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler” bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket’e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir. Kampanya’da C grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.
Nominal Değeri	:	Önemli Not: Bu Kampanya’da %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. Çıkarılacak payların beher nominal değeri 0,058 TL ile 0,070 TL arasında olacaktır. Toplam nominal değeri 986.000 TL ile 1.428.000 TL arasındadır. Kampanyaya 250.000 TL - 500.000 TL arasında yatırım yapan yatırımcılara yaptıkları toplam yatırım tutarının %10’u kadar ilave bedelsiz pay, kampanyaya 500.000 TL ve üzerinde yatırım yapan yatırımcılara yaptıkları toplam yatırım tutarının %20’si kadar ilave bedelsiz pay verilecektir.

		Bedelsiz paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut ortakların paylarından oransal olarak düşecektir.
Satış/İhraç Fiyatı	:	Tekbaş Teknoloji Otomotiv Ticaret Anonim Şirketi'nin paya dayalı kitle fonlaması kampanyasında pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir. Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesi ışığında hesaplama yapılmaktadır. 1 TL pay satış fiyatı baz alındığında her bir payın değeri 1 TL nominal değerli payların yatırım sonrası (post-money) 297.000.000 TL şirket değeri üzerinden pay başına değeri ek fonlamanın gerçekleşip gerçekleşmemesine bağlı olarak 14,38 TL ile 17,22 TL aralığında oluşacak ve 1 TL nominal fiyat ile satışa sunulan paylara karşılık verilecek pay adedi 0,058 TL ile 0,070 TL arasında olacaktır. Kitle fonlaması kampanyasında satışa sunulacak payların Toplam nominal değeri 986.000 TL ile 1.428.000 TL arasında olup 17.000.000 adet pay ek fonlama ile birlikte 20.400.000 adet pay satışa sunulacaktır. Yukarıda verilen bilgiler ışığında Tekbaş Teknoloji Otomotiv Ticaret Anonim Şirketi adlı Girişim Şirketinin Birim Pay Satış Fiyatı 1 TL'dir.

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
 Cevizli Mah. F. Yolu Şiş. No 30 A
 Maltepe/İSTANBUL Tic Sic No: 134375-E
 Kartal Şiş. No 080 0690
 Mersis No: 083308006900000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
 Barışçıl Mah. İsmet Paşa Bulvarı No 33 Kat: 10/10
 Ağaçgözü My Network Alışveriş Merkezi
 Tel: 0212 700 30 00 Fax: 0212 691 12 75
 Bulvarı Kurumlar V.D. 4 00036787 M. Sic. No: 27408
 Mersis No: 08330007200000

Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	: Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 500.000 <i>(bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir)</i> Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 2.000.000 <i>(bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir)</i> Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirinin %10'u olarak uygulanabilir. -Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari bir pay bedeli 1 TL ve azami 500.000 TL yatırım yapabilir. -Toplanacak fon 9.000.000 Türk Lirasını <i>(bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir)</i> aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.
--	---

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.
 Çevizli Mah. Fıyık Sok. No: 33 A
 Marpetli/İSTANBUL/ Türkiye
 Karta: 43 333 060 0690
 Mersis No: 08330800690000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
 Barışçıl Mah. Nispetiye Bulvarı No: 33, Kat: 9, 186
 Ağaçgözü My Network Kat: 9 - İSTANBUL
 Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 642 12 75
 Borsacı Kurumlar V.D. 4730558787 / Ş. Sic. No: 27108
 Mersis No: 04710007870000

Fon Kullanım Yeri	Toplanan fonun aşağıdaki şekilde kullanılması öngörülmektedir. • 5.000.000-7.000.000 TL arası Personel Giderleri 18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası, • 7.500.000-11.000.000 TL arası Satış & Pazarlama Giderleri 18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası, • 800.000-1.500.000 TL arası AR-GE ve Yazılım Geliştirme 18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası, • 800.000 - 1.500.000 TL arası Genel Yönetim Giderleri 18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası, • 400.000-1.100.000 TL arası Sabit kıymet harcamaları 18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası, • 250.000 TL Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri • 1.562.000 TL ile - 1.851.000 TL arası Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.
----------------------------------	---

2.2. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Girişim şirketi tarafından paya dayalı kitle fonlaması kampanyası yürütülmesine karar verilmesinin temel gerekçesi; şirketin bugüne kadar ağırlıklı olarak özkaynak ve grup içi kaynaklarla finanse edilmiş olan büyüme sürecinin, daha geniş bir yatırımcı tabanına açılarak sürdürülebilir ve dengeli bir sermaye yapısı ile devam ettirilmesidir. Paya dayalı kitle fonlaması modeli, şirketin uzun vadeli büyüme hedefleri ile uyumlu, borçlanma baskısı yaratmayan ve yatırımcılarla ortaklık temelli bir ilişki kurulmasına imkân tanıyan bir finansman yöntemi olarak değerlendirilmiştir.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER
Bakırçay Mah. İnönü Bulvarı No: 11 Kat: 11
Ağaçgözü My Newwork Binası - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 800 12 77
Sicil Sicil Kurumu V.D. 278006787
İstanbul Ticaret Sicil No: 278006787

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Etiler Yolu No: 30 A
Masape/İSTANBUL/TC Sicil No: 278006787
Kartal V.D. 278006787
Mersis No: 0833080069000001

42

- 5.000.000-7.000.000 TL arası
Personel Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 7.500.000-11.000.000 TL arası
Satış & Pazarlama Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 800.000-1.500.000 TL arası
AR-GE ve Yazılım Geliştirme
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 800.000 - 1.500.000 TL arası
Genel Yönetim Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 400.000-1.100.000 TL arası
Sabit kıymet harcamaları
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 250.000 TL
Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri
- 1.562.000 TL ile - 1.851.000 TL arası
Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli

Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.

Şirketin 250.000 TL'lik sermayesinin 250.000 TL'si pay sahipleri tarafından ödenmiştir.

Tebliğ'in 17'nci maddesi gereğince; STARTUP BURADA Platformu, yatırımcılar tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini kampanya süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve emanet yetkilisine iletir. Fonların toplanması, toplanan fonların emanet yetkilisi nezdinde platform adına açılan hesapta bloke edilerek, fonlanan şirkete aktarılması ve/veya söz konusu fonların ve varsa nemalarının yatırımcılara iade edilmesi emanet yetkilisi tarafından sağlanır.

Yatırımcılar tarafından fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içinde cayma hakkına yönelik bildirimin platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Cayma hakkı kullanımının Platform tarafından emanet yetkilisine iletilmesini takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi tarafından fon tutarının iadesi için gerekli işlemler yerine getirilir.

Hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, 48 saatlik cayma hakkı süresinin tüm yatırımcılar bakımından sona ermesi şartıyla kampanya süresi erken sonlandırılabilir.

Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından fonlanan şirketin yönetim kurulu sorumludur.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışlar Mah. İhtilamı Bulvarı No: 3, Kat: 8
Açıközü Mah. Newwork Masetur - 574 060
Tel: 0212 701 35 00 - Faks: 0216 692 14 75
Etiler/Beşiktaş Kurumları V.D. 4/3006787 - K.Ş. No: 27318
Mersis No: 08330067870000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV Tİ.
Cevizli Mah. Etiler Yolu, Sk. No: 33 -
Maltepe/İSTANBUL T.C. No: 134578
Kartal V.D. 333 660 369
Mersis No: 08330800690000000000000000

Toplanacak fonların hangi amaçlarla kullanılacağına ilişkin olarak Tebliğ'in 21'inci maddesinin birinci fıkrası uyarınca hazırlanan rapor ekte sunulmaktadır.

2.4. Kar Tahmin ve Beklentileri

Uyarı: Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Şirketin kar tahmin ve beklentileri; geçmiş yıllardaki operasyonel veriler, mevcut pazar koşulları ve bu kampanya ile sağlanacak fonun yaratacağı ölçek ekonomisi dikkate alınarak hazırlanmıştır.

a) Geçmiş Dönem ile Gelecek Beklentilerinin Karşılaştırılması ve Stratejik Değişim

Tekbaş Teknoloji, 2020-2024 yılları arasındaki dönemi ağırlıklı olarak teknolojik altyapının kurulması, ürün-pazar uyumunun test edilmesi ve Ar-Ge süreçlerinin tamamlanması üzerine kurgulanmıştır. Bu dönem, şirketin net kâr marjlarında dalgalanma yaratmıştır.

Geçmiş dönem finansal verileri incelendiğinde;

- Şirketin kuruluş ve ilk faaliyet dönemini kapsayan 2020 yılında 752.771 TL seviyesinde olan net kârın, iş modelinin teknoloji odaklı bir yapıya evrilmesi ve Ar-Ge harcamalarının artmasıyla 2021 yılında 552.558 TL bandında seyrettiği,
- Operasyonların ve bayi ağıının genişlemeye başladığı 2022 yılında ise 158.697 TL seviyesine gerilediği görülmektedir.

Şirket bu dönemlerde kısa vadeli operasyonel kârlılıktan ziyade, pazar payını artırmaya ve ölçeklenebilir bir platform (OCCO Ekosistemi) yaratmaya odaklanmıştır. Bu büyüme stratejisinin ve artan operasyonel maliyetlerin bir sonucu olarak 2024 yılı için yaklaşık -3,9 Milyon TL seviyesinde bir net zarar görülmüştür.

Ancak, pivotlama sürecinin tamamlanması ve geliştirilen işlem bazlı gelir modellerinin (OCCO Car Abonelik, Ekspertiz, OCCO Pay, OCCO Finans) olgunlaşmasıyla birlikte şirket mali yapısında güçlü bir dönüşüm gerçekleşmiştir. İş modelinin oturması ve artan işlem hacimlerinin katkısı ile 2025 senesinde ibre kârlılığa dönmüş ve 10.371.648 TL seviyesinde Net Kâr oluşturulmuştur. Bu tablo, şirketin Ar-Ge ve pazar yatırımlarının sonucunu almaya başladığını ve sürdürülebilir kârlılık fazına geçtiğini doğrulamaktadır.

Gelecek projeksiyonlarında ise strateji; "altyapı kurulumu"ndan "ticari ölçeklenme"ye evrilmektedir. Yatırım sonrası dönemde, Auto Kale Ekspertiz şube sayısının artırılması, OCCO İhale sisteminin devreye girmesi ve OCCO Pay işlem hacimlerinin yükselmesiyle birlikte, gelir modelinin işlem bazlı ve yüksek marjlı bir yapıya kavuşması hedeflenmektedir.

b) Kar Beklentilerini Destekleyen Temel Varsayımlar ve Analizler

Kar tahminleri oluşturulurken hayali senaryolar yerine; aktif bayi sayısı, ekspertiz işlem adetleri ve ortalama komisyon oranları gibi somut göstergeler baz alınmıştır. Buna göre:

1. Gelir Çeşitliliği: Gelirler tek bir kaleme dayalı olmayıp; OCCO Pay komisyonları, Ekspertiz hizmet gelirleri, İhale komisyonları, Kredi/Sigorta yönlendirme gelirleri ve OCCO Car aboneliklerinden oluşan 5 ana dikey üzerine kurgulanmıştır.

2. **Ölçeklenme:** Ekspertiz lokasyon sayısının projeksiyon döneminde 47'den 120'ye, Occo İhale yıllık işlem adedinin ise 1.200'den 15.750 adede çıkacağı varsayılmıştır.

3. **Maliyet Yönetimi:** Personel giderleri yıllık ortalama %25 maaş artışı ve ekibe katılacak yıllık ortalama 24 yeni personel varsayımıyla hesaplanmış; genel gider artışları enflasyon beklentileriyle (Yıl 1: %35, Yıl 5: %15) uyumlu hale getirilmiştir.

4. **Vergisel Durum:** Kurumlar vergisi oranı projeksiyon dönemi boyunca %25 olarak sabit kabul edilmiştir.

c) Finansal Projeksiyonlar ve Vergi Öncesi Kar Tahminleri

Aşağıdaki tabloda yer alan veriler, yatırımın gerçekleşmesi durumunda şirketin önümüzdeki 5 yıllık performans beklentisini (Değerleme Raporu verilerine dayanarak) özetlemektedir. Tabloda görüleceği üzere, operasyonel yatırım harcamaları nedeniyle ilk iki yılın zararlı kapanması, ancak oluşan hacimle birlikte 3. yıldan itibaren güçlü bir karlılık dönemine girilmesi öngörülmektedir.

Finansal Kalemler (TL)	1.Yıl (Tahmini)	2.Yıl (Tahmini)	3.Yıl (Tahmini)	4.Yıl (Tahmini)	5.Yıl (Tahmini)
Net Satışlar	60.162.000	175.159.500	410.714.100	812.046.844	1.380.723.664
Brüt Kar	37.602.000	125.308.500	314.762.400	654.667.219	1.140.587.014
FAVÖK	-17.238.000	-6.391.500	45.668.100	242.385.094	524.600.914
Vergi Öncesi Kar/Zarar	-17.238.000	-6.391.500	45.668.100	242.385.094	524.600.914
Vergi Gideri (%25)	0	0	11.417.025	60.596.273	131.150.228
Net Kar/Zarar	-17.238.000	-6.391.500	34.251.075	181.788.820	393.450.685

Kaynak: Değerleme Raporu, Gelir-Gider Projeksiyonları

İNFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Mah. Plazma Bulvarı No: 3 Kat: 9
Ağaçlı My Network Ateşleri (İSTANBUL)
Tic. Sic. No: 270015 Fax: 0212 216 69 12 75
Boğaziçi Kurumlar V.D. 40003787 Tic. Sic. No: 270015
Mersis No: 08330000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fii Yokuşu Sk. No: 30 A
Maltepe/İSTANBUL Tic. Sic. No: 134875-B
Kartal M.D. 08330000000000000000
Mersis No: 08330800690000000000

d) Değerlendirme ve Sonuç

• **Karlılığa Geçiş:** Şirket, elde edilecek fonu büyüme (satış & pazarlama ve personel) için kullanacak olup; bu harcamaların etkisiyle ilk iki yıl operasyonel zarar (negatif FAVÖK) öngörülmektedir. Ancak 3. yıl itibarıyla "başabaş noktası" aşılarak 45,6 Milyon TL seviyesinde Vergi Öncesi Kara ulaşılması beklenmektedir.

• **Uzun Vadeli Hedef:** 5. yıl sonunda cironun 1,3 Milyar TL seviyesine, FAVÖK marjının ise %38 seviyesine ulaşması hedeflenmektedir. Bu artışın temel kaynağı, sabit maliyetlerin ciroya oranla azalması ve yüksek işlem hacminin getirdiği verimliliklerdir.

Bu tahminler; makroekonomik koşullar, yasal düzenlemeler ve pazar rekabetindeki değişikliklere bağlı olarak farklılık gösterebilir. Yatırımcıların bu projeksiyonları, Bilgi Formu'nun "Risk Faktörleri" bölümü ile birlikte değerlendirmeleri önerilir.

Kampanyanın başarılı sonuçlanmasıyla aşağıdaki gelir kalemleri planlanmaktadır:

- OCCO İhale - İhale işlem gelirleri
- OCCO Sigorta - Sigorta ürünleri yönlendirme gelirleri

2.5. Geçmiş Kitle Fonlaması Kampanyaları

2.5.1 Başarılı Sonuçlanan Kitle Fonlama Kampanyaları Hakkında Bilgiler

Uyarı: Burada ifade edilen “ başarılı sonuçlanan kampanya” ifadesi karlı bir yatırımı ifade etmemektedir. Buradaki başarıdan kasıt hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihi veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanmış olmasıdır.

YOKTUR.

2.5.2 Başarısız Sonuçlanan Kitle Fonlama Kampanyaları Hakkında Bilgiler

YOKTUR.

2.5.3 Halihazırda Devam Eden Kitle Fonlaması Kampanyaları

YOKTUR.

3. RİSK FAKTÖRLERİ

Uyarı: İşbu bilgi formu çerçevesinde çıkarılacak paylara ilişkin fonlanan şirketin yatırımcılara karşı olan yükümlülüğü herhangi bir kamu kuruluşu tarafından garanti altına alınmamış olup, yatırım kararının, girişim şirketinin finansal durumunun analiz edilmesi suretiyle verilmesi gerekmektedir.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler 6. Mah. İhtisar Bulvarı No: 34, Kat: 6/1 8F
Açıközü Mh. Nispetiye A.Ş. Şehir - İSTANBUL
Tel: 0212 700 35 00 Faks: 0212 692 12 75
Beyazıt Kurumlar V.D. 07900000000000000000
Mersis No: 08330081000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİLERİ A.Ş.
Cevizli Mah. Fıyık Bulvarı No: 33
Mattepe/İSTANBUL
Kartal V.D. 08330081000000000000
Mersis No: 08330081000000000000

3.1. Girişim şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

- Yazılım geliştirme ve ürün iyileştirme süreçlerinde gecikme yaşanması riski
- Operasyonel ölçeklenme sürecinde organizasyonel ve yönetsel zorluklar
- Nitelikli insan kaynağının sürdürülebilir şekilde temin edilememesi riski
- Kullanıcı sayısı ve işlem hacmine bağlı gelirlerde dalgalanma riski

3.2. Sektöre İlişkin Riskler

- Makroekonomik dalgalanmaların ikinci el otomotiv talebini olumsuz etkilemesi
- Faiz oranları ve finansmana erişim koşullarındaki değişiklikler
- Sektörde artan rekabet ve fiyat baskısı
- Mevzuat ve regülasyonlarda meydana gelebilecek değişiklikler

3.3. Paylara İlişkin Riskler

- Payların ikincil piyasada sınırlı likiditeye sahip olması
- Gelecekte yapılabilecek yatırım turlarında pay seyrelmesi riski
- Kâr dağıtımının ertelenmesi veya yapılmaması ihtimali
- Pay değerinin şirket performansına bağlı olarak değişkenlik göstermesi

3.4. Diğer Riskler

- Mücbir sebep niteliğindeki olayların operasyonları etkilemesi
- Vergi, teşvik ve kamu politikalarındaki değişikliklerin maliyetlere etkisi

4. PAYLAR VE SATIş ESASLARI

4.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

4.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın başarılı sonuçlanması halinde, toplanan fon karşılığı nama yazılı B ve C grubu paylar ihraç edilecektir. Sermaye artırımı öncesinde mevcut payların tamamı A grubu paylara

dönüştürülecektir. (Mevcut pay sahiplerinden yatırım yapan olması halinde mevcut pay sahiplerine A grubu mevcut pay gruplarından paylar ihraç edilecektir.)

B grubu paylar kampanyaya yatırım taahhüdü veren Hedef Portföy Yönetimi Anonim Şirketi Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu adına çıkarılacaktır.

C grubu paylar kitle fonlaması yatırımcıları adına çıkarılacaktır.

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu'nun "4.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

Kampanya'da C grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.

Önemli: Bu kampanyada %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır.

Kampanyada **17.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amaçlanmaktadır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **20.400.000 TL**'ye kadar artırılabilir.

Çıkarılacak payların beher nominal değeri 0,058 TL ile 0,070 TL arasında olacaktır. Toplam nominal değeri 986.000 TL ile 1.428.000 TL arasındadır.

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Simge Baş	A	25.000	10	15,79
Mehmet Simge Baş	B	62.500	25	26,32
Mehmet Simge Baş	C	37.500	15	7,89
Ege Baş	A	25.000	10	15,79
Ege Baş	B	62.500	25	26,32
Ege Baş	C	37.500	15	7,89
Toplam		250.000	100	100

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMATİK A.Ş.
Cevizli Mah. Fiyatlı Sokak No: 30 A
Mahepe/İSTANBUL T.C. Şirket No: 348754
Kartal V.D. 81000000000
Mersis No: 08330000000000000000

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtilal Bulvarı No: 34, Kat: 10, 88
Aloğlu My Network Ofisleri - 35740000
Tel: 0212 700 36 00 Fax: 0212 695 12 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 47500000000000000000
Ticaret Sic. No: 27400000000000000000

Başarılı Kampanya Sonrası Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı

(Ek Fonlama Olmadan)

**Fonlama miktarı ve önceki yatırımcılar ve yeni yatırımcıların yatırım tutarları ve hak kazanacakları bedelsiz paylar hesaplanmadığından aşağıdaki tablodaki sayı ve oranlar yaklaşık olarak hesaplanmıştır.*

Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ege Baş	A	8.094.299,97	46,92	48,49
Mehmet Simge Baş	A	8.094.299,97	46,92	48,49
Hedef Portföy Yönetimi A.Ş. Startup Burada GSYF (Nitelikli Yatırımcı)	B	452.400,06	2,62	1,80
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcı	C	609.000	3,54	1,22

Başarılı Kampanya Sonrası Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı

(Ek Fonlamalı)

**Fonlama miktarı ve önceki yatırımcılar ve yeni yatırımcıların yatırım tutarları ve hak kazanacakları bedelsiz paylar hesaplanmadığından aşağıdaki tablodaki sayı ve oranlar yaklaşık olarak hesaplanmıştır.*

Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Ege Baş	A	9.565.500	46,32	48,26
Mehmet Simge Baş	A	9.565.500	46,32	48,26

Hedef Portföy Yönetimi A.Ş. Startup Burada GSYF (Nitelikli Yatırımcı)	B	546.000	2,64	1,84
Nitelikli ve Nitelikli Olmayan Yatırımcı	C	973.000	4,72	1,64

4.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİCARET ANONİM ŞİRKETİ'nin paya dayalı kitle fonlaması kampanyasında pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir.

Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesi ışığında hesaplama yapılmaktadır.

1 TL pay satış fiyatı baz alındığında her bir payın değeri 1 TL nominal değerli payların yatırım sonrası (post-money) 297.000.000 TL şirket değeri üzerinden pay başına değeri ek fonlamanın gerçekleşip gerçekleşmemesine bağlı olarak 14,38 TL ile 17,22 TL aralığında oluşacak ve 1 TL nominal fiyat ile satışa sunulan paylara karşılık verilecek pay adedi 0,058 TL ile 0,070 TL arasında olacaktır.

Kitle fonlaması kampanyasında satışa sunulacak payların Toplam nominal değeri 986.000TL ile 1.428.000 TL arasında olup 17.000.000 adet pay ek fonlama ile birlikte 20.400.000 adet pay satışa sunulacaktır.

Yukarıda verilen bilgiler ışığında **TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİCARET ANONİM ŞİRKETİ** adlı Girişim Şirketinin Birim Pay Satış Fiyatı 1 TL'dir. **"Paylar Türk Lirası cinsinden satışa sunulacaktır."**

4.1.3. Hak, Yükümlülük ve Kısıtlamalar Hakkında Bilgiler

Yatırım yapan yatırımcılar için nama yazılı B ve C grubu paylar ihraç edilecektir. Sermaye artırımları öncesinde mevcut payların tamamı A grubu paylara dönüştürülecektir. (Mevcut pay sahiplerinden yatırım yapan olması halinde mevcut pay sahiplerine A grubu mevcut pay gruplarından paylar ihraç edilecektir.)

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu maddede açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

B grubu paylar kampanyaya yatırım taahhüdü veren Hedef Portföy Yönetimi Anonim Şirketi Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu adına çıkarılacaktır.

C grubu paylar kitle fonlaması yatırımcıları adına çıkarılacaktır.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barış İhsan İhsan Bulvarı No: 10, Kat: 10. Et.
Ağaçlı My Network Atılımı - İSTANBUL
Tel: 0212 700 30 00 Faks: 0212 692 10 75
E-posta: info@infoyati.com.tr
Mersis No: 0833000690000001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Devlet Meydanı, Fıstıkçısı Sk. No: 30/A
Fatih/İSTANBUL, Türkiye
Kartal V.D. 033 060 0690
Mersis No: 0833000690000001

Kampanya'da C grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.

Tebliğ'in 16'ncı maddesinin 3'üncü fıkrasında; "Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz" denilmiştir.

Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmamaktadır.

Pay Devir Yasağı

A Grubu pay sahiplerinin, B grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahibinin yazılı izni olmaksızın, sahip oldukları Paylar üzerinde Takyidat tesis etmeleri veya sahip oldukları Payları, birbirlerine, diğer Pay Sahipleri'ne veya üçüncü kişilere devretmeleri Sözleşme'nin imza tarihinden itibaren 3 (üç) yıl geçerli olmak üzere kesinlikle yasaktır.

Öncelikli Alım Hakkı ve Prosedürü

A veya B Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi biri ("Teklif Eden") sahip olduğu Payların bir kısmını veya tamamını satmak veya herhangi bir şekilde devretmek istediği yahut üçüncü bir şahıstan ("Alıcı") iyi niyetli bir teklif ("Teklif") aldığı takdirde; öncelikli olarak diğer A veya B Grubu Pay Sahipleri'ne ("Teklif Edilenler") yazılı bir bildirim göndererek, devre ilişkin önemli koşulları içeren bir devir teklifinde bulunacaktır ("Devir Teklifi"). Devir Teklifi ayrıca Yönetim Kurulu'na da iletilecektir.

Devir Teklifi'nde (i) Payların adedi ve teklif edilen satış fiyatı, (ii) Teklif şartları (satışa konu Payların nominal değeri, satış koşulları ve herhangi bir Alıcı'nın mevcudiyeti halinde, Alıcı ile yapılacak anlaşmanın şartlarını içermesi zorunludur) (iii) Alıcı'nın adı-soyadı ve/veya ticaret ünvanı, tebligat adresi ve makul ölçüde talep edilecek diğer bilgileri, (iv) Alıcı'nın Teklif'e konu Paylara yönelik olarak yapılan Şirket değerlemesi ve (v) Diğer Pay Sahipleri tarafından makul şekilde talep edilecek her türlü belgeler ve bilgiler yer alacaktır.

Teklif Eden, Payları, herhangi bir Alıcı'nın varlığı halinde, Alıcı tarafından yapılan Teklif'te belirtilen fiyat ve koşullarla teklif etmek zorundadır. Devir Teklifi'nin tebellüğ edildiği tarihten itibaren 30 (otuz) İş Günü ("Kabul Süresi") içinde Teklif Edilenler Devir Teklifi'ni yazılı olarak reddeder ya da Kabul Süresi'nin sonuna kadar teklif edilen Payları devralacaklarını bildirmezlerse, Teklif Eden, Teklif Edilenler'in almadığı Payların tamamını Devir Teklifi'nde yer alan Alıcı'ya devretmekte serbest olacaktır. Bu devrin Kabul Süresi'ni takip eden 3 (üç) ay içinde gerçekleştirilmemesi halinde; yeniden işbu maddede belirtilen ön alım sürecine uygun olarak diğer Pay Sahipleri'ne ihbarda bulunulması gerekir.

Teklif Eden satış konusu Payları Alıcı'ya ancak aşağıdaki şartlarla devredebilir; (i) Teklif Eden'in teklif edilen Payları devrettiği fiyat, koşul ve hükümlerin Devir Teklifi'ndeki fiyat, koşul ve hükümlerden Teklif Edilenler aleyhine farklı olmaması ve (ii) Alıcı'nın işbu Sözleşmeye taraf olmayı yazılı olarak kabul ve teyit etmesi gerekir.

Teklif Eden tarafından, Devir Teklifi'nde belirtilenden daha fazla Payın satışının söz konusu olması halinde, satış aynı fiyat ve şartlarla gerçekleştirilecek olsa dahi, Devir Teklifi'nde yer

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışlar Mah. İnönü Bulvarı No: 16 Kat: 6
Açıközü Mh. Nispetiye Atasehilan Kat: 6
Tel: 0212 730 38 00 Fax: 0212 730 38 01
Büyükdere Kurumlar Bld. 473006787
Tic. Sic. No: 27758

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMASYON
Cevizli Mah. Filyal Kış. Sk. No: 33
Maltepe/İSTANBUL Şişli No: 1347
Kartal V.C. 033 761 761
Mersis No: 08330081

almayan tutarda Payın ayrıca Teklif Edilenler'e işbu maddedeki prosedür takip edilerek teklif edilmesi zorunludur.

Birden fazla A veya B Grubu Pay Sahibi'nin Kabul Süresi içerisinde Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde öncelik, Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan diğer Pay Sahipleri'ne ait olacaktır. Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan Pay Sahipleri'nden birkaçının Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde; bu Pay Sahipleri, sahip oldukları Paylarla orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler. Bu grupta yer alan A veya B Grubu Pay Sahipleri'nin Devir Teklifi'ni kabul etmemesi halinde, diğer grup Pay Sahipleri, Payları ile orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler.

Satışa Katılma Hakkı

A veya B Grubu Pay Sahipleri'nin Öncelikli Alım Hakkı saklı kalmak kaydıyla, münhasıran A Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi birinin üçüncü kişilerden Öncelikli Alım Hakkı ve Prosedürü altında gösterilen şekilde bir Teklif alması ve Devir Teklifi'ni B Grubu Pay Sahipleri'ne iletmesini takiben, B Grubu Pay Sahipleri Kabul Süresi içinde Öncelikli Alım Hakkını kullanmak yerine, Teklif'i alan A Grubu Pay Sahipleri'nin üçüncü kişilere yapacağı satışa hisseleri oranında katılma hakkını ("Satışa Katılma Hakkı") kullanabilir.

B Grubu Pay Sahipleri'nin Satışa Katılma Hakkı'na konu pay oranının hesaplanmasında, Teklif konusu hisselerin A Grubu Pay Sahipleri'nin toplam hissesine oranı esastır. Başka bir deyişle, örnek olarak, Teklif konusu payların A Grubu Pay Sahipleri'nin toplam payına oranı 10% ise, B Grubu Pay Sahipleri de kendi paylarının 10%'u oranında Satışa Katılma Hakkı'nı kullanabilirler. Satışa Katılma Hakkı'nın kullanımında B Grubu Pay Sahipleri arasındaki durum ise, bunların kendi aralarındaki oransal dağılıma göre belirlenir. Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak istemeyen B Grubu Pay Sahibi, Satışa katılma Hakkı'nı diğer B Grubu Pay Sahibi'ne devredebilir.

Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak isteyen B Grubu Pay Sahipleri, Kabul Süresi içinde, satışa katılma yönündeki açık iradelerini yazılı olarak ("Satışa katılma İhbarı") Teklif'in muhatabı olan A Grubu Pay Sahipleri'ne bildirirler.

Bir Satışa Katılma İhbarının verilmesi halinde Teklif'in muhatabı olan A Grubu Pay Sahipleri payların üçüncü şahsa devir işlemine, eğer potansiyel üçüncü şahıs (alıcı), Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da Teklif İhbarında belirtilen koşullarla ve belirtilen fiyattan satın almayı kabul ederse devam etme hakkına sahip olacaktır.

Üçüncü şahıs potansiyel alıcının, Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da işbu madde hükmüne göre satın almayı kabul etmemesi halinde Teklif uyarınca pay devri yapılamaz ve Tarafların bu durum nedeniyle birbirlerinden herhangi bir talep hakları olmaz.

Öncelikli Satma Hakkı

Yukarıdaki Satışa Katılma Hakkı'na ilaveten ve aynı hükümlere tabi olarak, A Grubu Pay Sahipleri'nin, paylarının tüm Şirket paylarının %50'sinin üzerinde bir miktarına tekabül edecek miktardaki kısmına ilişkin Teklif alması veya şirket kontrolünün bir veya birden fazla Teklif ve/veya işlem sonucu el değiştirmesi sonucunu doğuracak olması halinde, B Grubu Pay

Barbaros Mah.İhtilalci Bulvarı No:11, Kat:10 Tor
Ağaçlı My New York Atlas 333 - İSTANBUL
Tel:0212 700 35 00 Fax: 0216 692 11 75
Boğaziçi Kurumlar Menkul Değerler A.Ş. Sic. No: 27105
Mersis No: 04730037870001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMASYON
Cevizli Mah. Fıyıkçeşme Sk. No: 30
Marmara Etiler - Beşiktaş - İstanbul
Kat: 5 V. 033 360 3697
Mersis No: 0833080008

Hisse Opsiyon Planı

A Grubu Pay Sahipleri, özellikle Kilit Personeller ile Şirket için kilit önemde oldukları Şirket Yönetim Kurulu tarafından belirlenmiş bulunan Şirket çalışanlarına kendi Payları üzerinde bir alım hakkı (=call option) tanımak metodu ile, opsiyon hakkı verilen kişilerde toplam %15 oranında bir pay sahipliği oluşturacak üst sınıra kadar opsiyon hakları tanıyabilecektir. Bu madde hükmü pay devrini Kurucu aleyhine sınırlayan maddelerin bir istisnası olacaktır.

4.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

4.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar <https://startupburada.com> paya dayalı kitle fonlama platformunun internet sitesi üzerinden veya doğrudan kampanya linki <https://www.startupburada.com>'a tıklayarak kampanya sayfasına giderek yatırım yapabilirler.

Hedeflenen fonun asgari 6.500.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada GSYF tarafından karşılanacaktır.

Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 500.000 (bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 2.000.000 (bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirinin %10'u olarak uygulanabilir.

Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari 1 TL ve azami 500.000 Türk Lirası yatırım yapabilir.

Toplanacak fon 9.000.000 Türk Lirasını (bu tutar 2026 yılı için belirlenmiştir) aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.

Her pay satın alım işlemi öncesi; Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni ve her bir kampanyaya ilişkin onaylı bilgi formunun, fon sağlama talebinin iletilmesinden önce okuyup anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Yatırımcılar tarafından fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içinde cayma hakkına yönelik bildirimin platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Cayma hakkı kullanımının Platform tarafından emanet yetkilisine iletilmesini takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi tarafından fon tutarının iadesi için gerekli işlemler yerine getirilir.

Varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, 48 saatlik cayma hakkı süresinin tüm yatırımcılar bakımından sona ermesi şartıyla kampanya süresi erken sonlandırılabilir.

Bilgi formunda yapılan ekleme ve değişikliklerin yatırım komitesi tarafından onaylanarak yayımlandığı tarihten önce ödeme emrini veren yatırımcılar açısından cayma hakkı süresi ekleme ve değişikliğin bilgilendirme anından itibaren yeniden başlar.

Kampanya süresinde, varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, platformca bilgi formunda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde belirlenen dağıtım listesi dikkate alınarak bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesi platformun ilgili listeyi emanet

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMASYON
Gevizli Mah. Filizokuşu Sk. No:30 A
Manisa/İSTANBUL Tic Sic No : 13435-5
Kartal/İD: 033 060 0690
Mersis No: 083308006900000155

Kampanya'nın başarılı olup olmasına bakılmaksızın, MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanyada en başta talep edilen fonun binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), toplanan fon tutarının binde 5'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kredi Kartı ile yapılan pay alım ödemelerinde %3,48 oranında işlem ücreti ödeme hizmeti sunan kuruluşça işlem esnasında yatırımcılara yansıtılacaktır. Ödeme Sistemleri Kullanım Ücreti olarak kesilen bu tutar Kampanya'nın başarılı şekilde tamamlanıp tamamlanmamasından bağımsız olarak yatırımcılara iade edilmeyecektir.

Kampanyaların platformda listelenmesi için başvuru esnasında 100.000 TL (BSMV Dahil) Listeleme Ücreti Proje Sahibi tarafından İfo Yatırım'a ödenir.

5.1. Genel Bilgiler

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barışcadı Mah. İhtilamur Bulvarı No 3 İç Kapı No 186
Ağaçdağı Mh. Newwork At. Şişli İSTANBUL
Tel: 0212 709 35 00 Faks: 0212 615 12 75
borsayici.kurumlar.VD: 473136787 E-Posta: 0627 131
11655500047600008730001

TERBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİF TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Hilal Yokuşu Sk. No: 30 A
Manisa/İSTANBUL Tic Sic No: 134575-E
Kartal/İD No: 330800690
Mersis No: 08330800690000056

		(egaranti I-II, doggo I-II, mapplico, pazardan, meetthemusic, mutlumesaj, otokonfor)
Başarısız Kampanya Sayısı	:	Yok.
Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	:	61.993.043 TL
Telefon Numarası	:	444 46 36 (0212 700 35 00)
İnternet Sitesi	:	https://startupburada.com

5.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hedef Holding Anonim Şirketi	B	291.661.051,23	30,37	26,64
Hedef Portföy Kuzey Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (Hisse Senedi Yoğun Fon)	B	87.956.653	9,16	8,03
Hedef Portföy Doğu Hisse Senedi Serbest (TL) Fon (Hisse Senedi Yoğun Fon)	B	79.287.101,9	8,26	7,24
Hedef Portföy Birinci Hisse Senedi (TL) Fonu (Hisse Senedi Yoğun Fon)	B	49.896.148,45	5,2	4,56
Sibel Gökalp	A	13.250.333	1,38	13,49

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Ofis Mah. İhsanî Duman No 3 Kat: No 189
Ağaçtepe Mah. New York Mascha " İSTANBUL
Tic. Sic. No 272 700 35 00 Fax: 0216 692 12 75
Boğaziçi Kartımlar V.D. 475836787 Tic Sic No 27105
Mersis No: 0476001507810001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Çerizli Mah. Çiğirli Yokuşu Sk. No 60 A
Marabey İSTANBUL Tic Sic No 134375-8
Kartal V.D. 283 060 0690
Mersis No: 083308006900007

Tacettin Vural	Yönetim Kurulu Üyesi	11.08.2025			
----------------	----------------------	------------	--	--	--

5.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri

Yatırım Komitesi Üyeleri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Bülent Kırımlı	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		
Ender Şahin	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		
Haluk Lap	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı, Üst Düzey Yönetici		
Kerem Özten	Yatırım Komitesi Üyesi	Hukuk ve Girişimcilik, Avukat		
Serkan Usanmaz	Yatırım Komitesi Üyesi	Kurumsal Finansman ve Değerleme, Üst Düzey Yönetici		

5.5. Kampanya İnceleme Sonuçları

Tekbaş Teknoloji A.Ş., otomotiv sektöründe dijitalleşme, finansal teknolojiler ve operasyonel verimlilik alanlarında faaliyet gösteren, OCCO markası altında entegre çözümler sunan bir teknoloji şirkettir. Şirket; oto galeri yönetimi yazılımı, ekspertiz hizmetleri, sanal POS ödeme altyapısı, otomobil kredi ve finansmanı, sigorta yönlendirme hizmetleri ile araç ihale hizmetlerini tek bir ekosistem altında birleştirmeyi hedeflemektedir.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Etiler Mah. İnönü Bulvarı No: 34 Kat: 11 068
Ağrı Mah. My Newpark İşletme 15740 Sokak
Tel: 0212 700 85 00 Fax: 0212 892 44 75
Büyükdere Kurumlar V.D. 06800000000000000000
Mersis No: 08330000000000000000

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fıyıcıoğlu Sk. No: 10 A
Maltepe/İSTANBUL Tic Sic No: 134375-1
Kartal V.D. 08330000000000000000
Mersis No: 08330800690000000000

Şirket, Adana Teknokent bünyesinde kendi yazılım şirketini kurarak faaliyetlerine başlamış; 2021 yılında OCCO Car platformunu hayata geçirmiştir. 2022 yılı itibarıyla platformdaki üye sayısı 400'e ulaşmış, aynı yıl içerisinde 1.894 adet taşıt kredisi kullandırımı gerçekleştirilmiş ve OCCO Pay sanal POS modülü devreye alınmıştır. 2023 yılında üyelik gelirlerinde %60, sanal POS gelirlerinde ise %2.400 oranında artış kaydedilmiştir. Aynı yıl OCCO Ekspertiz markası ile oto ekspertiz sektöründe faaliyetlere başlanmıştır. 2024 yılında üye iş yeri sayısı 714'e ulaşmış, sanal POS ciro gelirleri bir önceki yıla göre %110 artış göstermiştir. 2025 yılı itibarıyla Auto Kale Oto Ekspertiz markasının satın alınmasıyla birlikte, Türkiye genelinde 47 şube ile faaliyet sürdürülmektedir. Aynı yıl içerisinde Jet İhale markası ile araç ihale faaliyetlerine başlanması planlanmaktadır.

Halihazırda sunulan hizmetler kapsamında; OCCO Car oto galeri yönetimi yazılımı, OCCO Ekspertiz ve Auto Kale merkezlerinde oto ekspertiz hizmetleri, OCCO Pay sanal POS ödeme hizmetleri ve otomobil kredi ve finansman hizmeti aktif olarak sunulmaktadır. 2026 yılına yönelik olarak ise Jet İhale & OCCO İhale hizmetlerinin Türkiye geneline yaygınlaştırılması, ekspertiz tarafında kurumsal anlaşmaların artırılması ve ekspertiz hizmetleri için yurt dışı distribütörlük yapısının oluşturulması planlanmaktadır.

Kampanya kapsamında sağlanacak fonun; operasyonel ölçeklenmenin hızlandırılması, teknoloji altyapısının güçlendirilmesi, bayi ve kullanıcı ağının genişletilmesi ile planlanan yeni hizmetlerin hayata geçirilmesinde kullanılması öngörülmektedir.

- 5.000.000-7.000.000 TL arası
Personel Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 7.500.000-11.000.000 TL arası
Satış & Pazarlama Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 800.000-1.500.000 TL arası
AR-GE ve Yazılım Geliştirme
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 800.000 - 1.500.000 TL arası
Genel Yönetim Giderleri
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 400.000-1.100.000 TL arası
Sabit kıymet harcamaları
18.04.2026 – 18.04.2027 tarihleri arası,
- 250.000 TL
Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri
- 1.562.000 TL ile - 1.851.000 TL arası
Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli

Yatırım kararı verilmesinde dikkate alınması gereken hususlar arasında; şirket faaliyetlerinin ağırlıklı olarak Türkiye pazarında yoğunlaşması, finansman ve kredi süreçlerinde iş ortaklarına

bağımlılık, ekspertiz ve franchise ağının büyümesine bağlı olarak kalite ve operasyonel standartların sürdürülebilirliğinin sağlanması gerekliliği ile otomotiv ve finans sektörlerine ilişkin regülasyon ve makroekonomik koşullar yer almaktadır. Ayrıca, kredi koşullarında yaşanabilecek daralmaların işlem hacmi ve gelirler üzerinde etkili olabileceği değerlendirilmiştir.

Tebliğ'in 11 inci maddesinin altıncı fıkrası kapsamında yapılan inceleme sonucunda, kampanyanın platformda yayımlanmasına engel teşkil edecek bir husus tespit edilmemiştir. Tebliğ'in 9 uncu maddesinin sekizinci fıkrası çerçevesinde, yatırım komitesi üyeleri tarafından kampanyanın platformda yayımlanmasına ilişkin herhangi bir şerh konulmamıştır.

Yatırım Komitesi tarafından yapılan inceleme, Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nda yer alan bilgilerin tutarlı, anlaşılabilir ve Kurulca belirlenen bilgi formu standartlarına göre eksiksiz olduğu tespit edilmiştir.

Yapılan değerlendirme sonucunda, (i) Girişim Şirketinin paya dayalı kitle fonlaması yoluyla fon toplama kampanya başvurusunun kabulüne ve (ii) Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nu onaylanmasına karar verilmiştir.

5.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikamız, 12.07.2021 tarihindeki Info Yatırım Yönetim Kurulu kararına istinaden kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır. Başvurularda paylaşılan tüm bilgi ve belgelerin doğru olduğu kabul edilir. Gerekli durumlarda verilen bilgi ve/veya belgeleri tevsik edecek ek belgeler istenir.

Platform'a başvuran Girişimci veya Girişim Şirketi'ne Info Yatırım gerek görmesi halinde derhal bir Proje Danışmanı atanır. Proje Danışmanı'nın Info Yatırım tarafından öngörülen maliyeti Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından karşılanır. Info Yatırım tarafından gerek görülmesi halinde Girişimci veya Girişim Şirketi'nin başvuru konusu ile ilgili bağımsız denetim, inceleme, değerlendirme veya danışmanlık için gerekli hizmetler de Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından alınacaktır.

İlk değerlendirme bu aşamada yapılır ve ilgili mevzuatta belirtilen duruma uygun olmayan başvurular bu aşamada reddedilir. Bu durum gerekçelerin belirtildiği bir e-posta ile başvuru sahibine bildirilir. Ön onayı geçen başvuru sahipleriyle ise Proje Danışmanı'nın yönlendirmeleri ile Yatırım Komitesi'ne sunulmak üzere gerekli bilgi ve belgeleri hazırlar.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü
- Girişiminin Kategorisi

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barış İhsan Mahallesi Bulvarı No: 3 Kat: 3/1 85
Ağaçlısı My Newwork A1 Kat: 11/11 11/11
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 691 12 75
E-posta: bilgi@infoyati.com.tr
Mersis No: 0833080069000001

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. 5. Yokuşu Sk. No: 30 A
Maraslı (İSTANBUL) T.C. Sic. No: 134875-8
Kartal T.C. D. 0833 080 0690
Mersis No: 0833080069000001

- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global)
- Müşteri sayısı
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıttıcı bilgiler
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıttıcı bilgiler
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler
- Mevcut Durum Raporu
- SWOT Analizi
- Aldığı devlet destekleri
- Aldığı Yatırımlar
- Beş yıllık İş Planı
- Fizibilite Raporu
- Pazar Analizi
- Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi
- Beş Yıllık Yatırım Bütçesi
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren)
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (9.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %5)
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)
- Girişimci veya Girişim Şirketi ortakları ve kilit çalışanları tarafından işe belirli bir süre devam etmeye ilişkin taahhünameler (gerekli olması halinde temin edilecek ve Bilgi Formu'nda belirtilecektir.)

Yatırım Komitesi başvuran projenin kampanya kararını verirken Proje Danışmanı tarafından hazırlanan bilgi formu, fizibilite formu ve varsa diğer belgeler ve raporlarında yer alan bilgileri kullanır, değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- i)Öncelikle başvuruların ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar.
 - ii)Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu'na ek olarak Yatırım Komitesi'nin bilgi ve tecrübesi.
 - iii)Teknoloji Faaliyeti ve/veya bir Üretim Faaliyeti olmasına ve özellikle inovasyon içermesine dikkat edilir.
 - iv)Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durum Bilgi Formu'nda belirtilir.
 - v)Proje'nin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir.
 - vi)Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerinin Kampanya süreçlerine dahil edilmesine özen gösterir.
 - vii)İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder.
 - viii)Son olarak istihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir.
- Değerlendirme Politikasının tam metnine <https://www.startupburada.com/degerlendirme-politikamiz> linkinden ulaşabilirsiniz.

5.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Girişim şirketi ve ilişkili taraflar ile platform ve ilişkili taraflar arasında doğrudan veya dolaylı herhangi bir ilişki bulunmamaktadır. Info Yatırım Menkul Değerler A.Ş. 'Geniş Yetkili Aracı Kurum' olarak SPK mevzuatı çerçevesinde faaliyet göstermektedir. Sermayesinin yüzde 68,49'unu temsil eden paylar #INFO koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir. <https://infoyatirim.com/yatirimci-iliskileri/>

TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Filyal Sok. No: 10 -
Maltepecil/İSTANBUL /T.C. No: 134175
Kartal / T.C. 833 061 0690
Mersis No: 0833080069000000

5.8. Kurulca Alınan Yatırım ve Tedbir Kararları

YOKTUR.

INFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Barbaros Mah. İhtilalci Bulvarı No: 34 Kat: No: 186
A Blok 3. Kat My Newyork Alışveriş Merkezi
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 692 12 75
Büyükdere Kurumlar Yolu 47 Kat: No: 27100
Mersis No: 0474003318000000

INFO YAKIN MENKUL DEGERLER A.S.
Barbaros Mah. İnönü Bulvarı No: 34, Kat: 10
Ağaçlı Mah. Nispetiye / Ağaçlı - İstanbul
Tel: 0212 700 35 00 Fax: 0212 69 42 75
E-posta: Kunturk.MD@infoyakin.com.tr
Mersis: 0810003678700000

- TEKBAŞ TEKNOLOJİ OTOMOTİV TİC. A.Ş.
Cevizli Mah. Fii Yokuşu Sk. No: 30/A
Maltepe/İSTANBUL T.C. Sic. No: 134375-5
Kartal V.D. 343 060 0690
Mersis No: 0633080069000001