



Evcil hayvan sahiplerine güvenli ve
profesyonel hizmetler sağlayan
Türkiye'nin ilk mobil uygulaması!



EKİP



MEHMET OĞUL GÜRSOY

CEO

Saint Benoit Lisesi
Koç Üniversitesi



ÖMERCAN DEDE

CHRO

Saint Joseph Lisesi
Galatasaray Üniversitesi



CANSU TOKUÇ

CMO

Saint Joseph Lisesi
Galatasaray Üniversitesi



CEM DOĞANCI

COO / CFO

College Alpin Beau Soleil
Northeastern University



BARIŞ KARAN

CTO

İzmir Saint Joseph Lisesi
Koç Üniversitesi



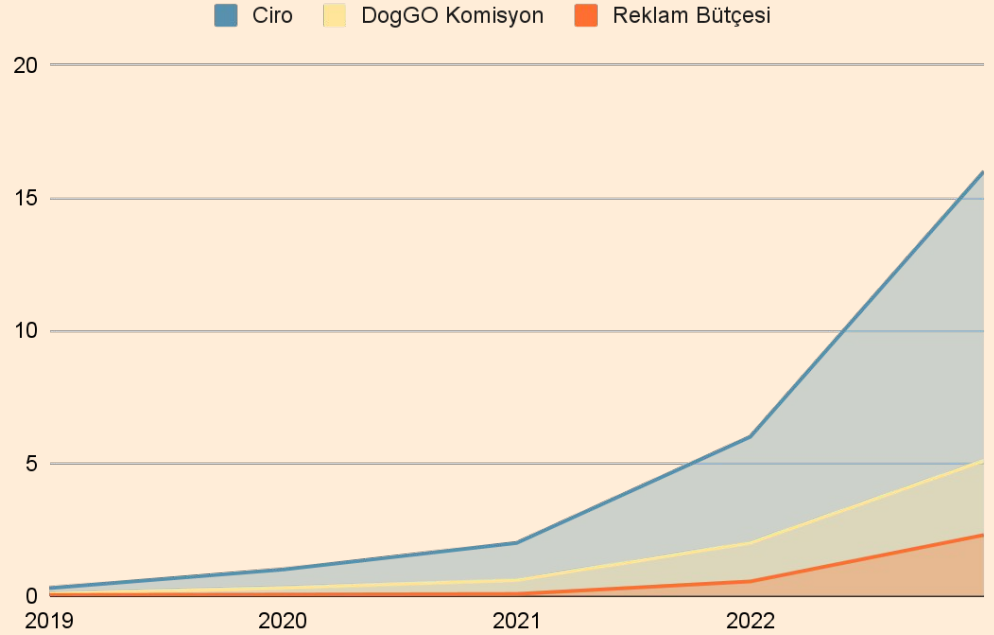
MEHMET EMİR ÇAĞAN

Co-Founder / Strateji

Nişantaşı Işık Koleji
Bilgi Üniversitesi

GENEL BÜYÜME

	CİRO	DogGO KOMİSYON	REKLAM BÜTÇESİ
2019	0.3	0.1	0.04
2020	1	0.3	0.058
2021	2	0.6	0.08
2022	6	2	0.55



PROBLEM TANIMLARI

- **Günlük hayatlarında evcil hayvanlarının temel ihtiyaçlarını karşılamakta zorlanan, zaman bulamadıkları için hayatları kısıtlanan kişilerin varlığı**
- **Vakit darlığı sebebiyle ihtiyaçların -olması gerektiği gibi- karşılanmaması**
- **Yalnızlaşma ve bireyselleşme döneminde hayatına ortak olacak bir arkadaş ihtiyacı ve maddi/manevi sebeplerden cesaret edememe problemi**



BUGÜNÜN ÇÖZÜMLERİ NEDEN İŞLEMİYOR?

1

Parçalanmış Pazar
ve Lokal Hizmet
Sağlayıcıları

2

Kişiselleştirilmemiş
Hizmet

3

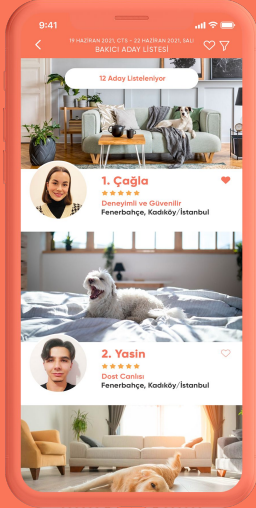
Primitif Online
Penetrasyon

4

Kurumsal Hizmet
Eksikliği



DogGO ÇÖZÜMLERİ

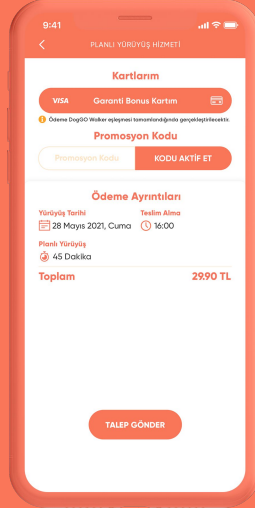


Eğitilmiş Walker
Akıllı Eşleşme

1



Dijital
Altyapı

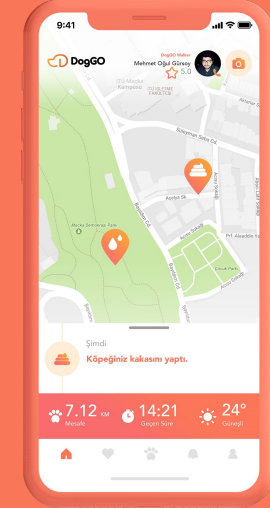
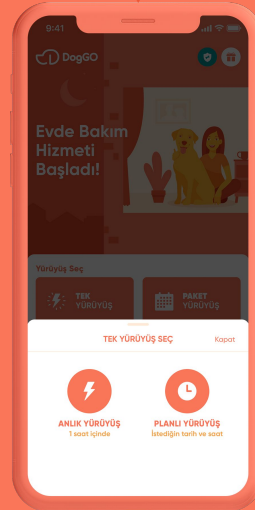


iyzico
a PayU company
ile Kolay
Ödeme Sistemi

3



Acil İhtiyaçlara
Cevap Verebilme
Kabiliyeti



Hizmet Takip
İmkânı

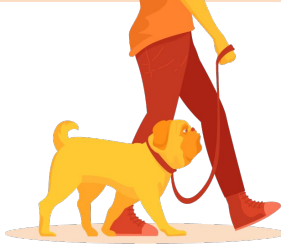
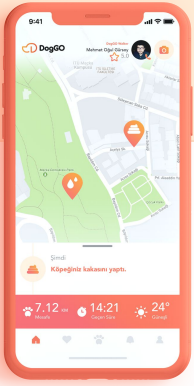
5



Kurumsal
Muhatap



ÜRÜN VE HİZMETLER



HER TALEBE UYGUN YÜRÜYÜŞ HİZMETİMİZ



**Anlık
Yürüyüş**



**Planlı
Yürüyüş**



**Kendi
Paketim**



**Hazır
Paket**



Dostunun kilo ve karakterine uygun DogGO Walker



Bire bir yürüyüş



30-45-60 dakika yürüyüş süresi



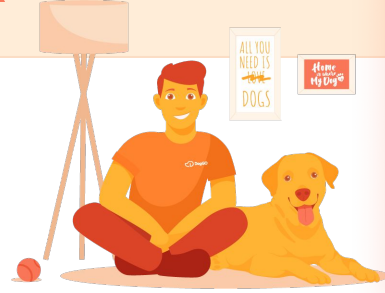
Harita üzerinden yürüyüş takibi



Kaka, çiş bildirimi ve fotoğraf talebi



Yürüyüş Raporu



EVDE BAKIM HİZMETİMİZ



**Kendi Evinde
Bakım**



**Bakıcı Evinde
Bakım**



Talebe uygun, aday bakıcılar arasından seçme olanağı



Günde en az iki yürüyüş



Uyanma, mama, su, yürüyüş, oyun, uyku vb. bildirimler



Hizmet esnasında mesaj imkanı



Fotoğraf Talebi



Bakım raporu

SAYILARLA DogGO

+160k

Sign Up

+4.5k

Aktif
Müşteri

55k+

Köpek
Profili

%95

Hizmet
Karşılama

Uygulama Üzerinden Alınan
Feedbacklere göre

%98.2

Müşteri Memnuniyeti

9500

Walker

1000

Haftalık Aktif
Walker

800

Sitting/Boarding Ev
Sayısı

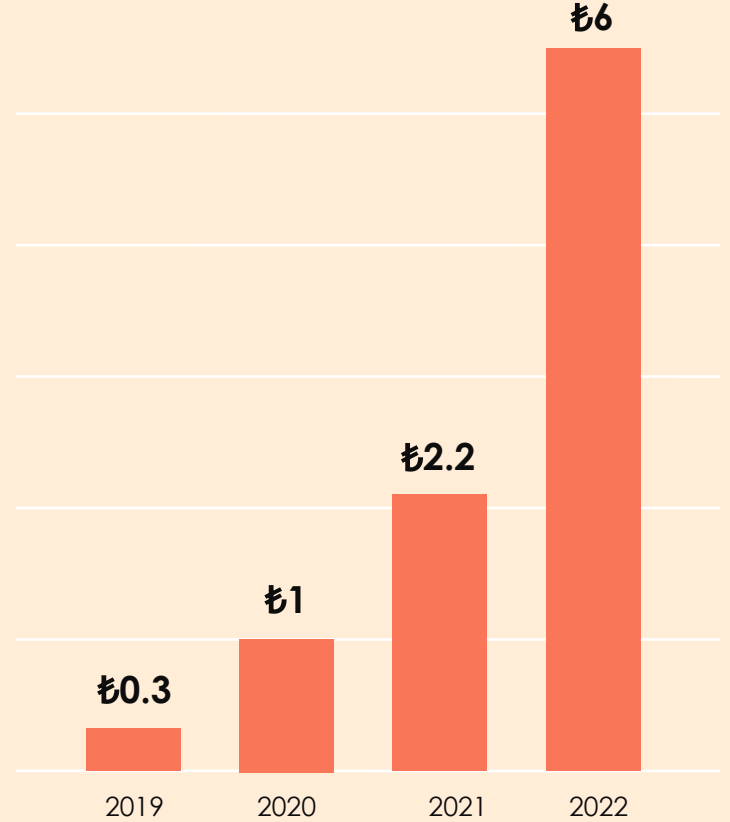
+200k

Total
Hizmet





%85+

Tekrarlanan
Rezervasyon

SENELİK CİROLARIMIZ



KARŞILAŞTIRMA

	Eğitimli Walkerlar	Mobil Uygulama Altyapısı	Müşteri Temsilciliği	Anlık Hizmet Sunma İmkânı	Kurumsal Destek	Hizmet Sırası Süreç Takibi
 DogGO	✓	✓	✓	✓	✓	✓
 PetSurfer	✗	✗	✗	✗	✗	✗
 armut	✗	✓	✓	✗	✓	✗
 Wag!	✗	✓	✓	✓	✓	✓
 Rover	✗	✓	✗	✗	✓	✓

Petlerin Önemi Aileler İçin Artıyor!



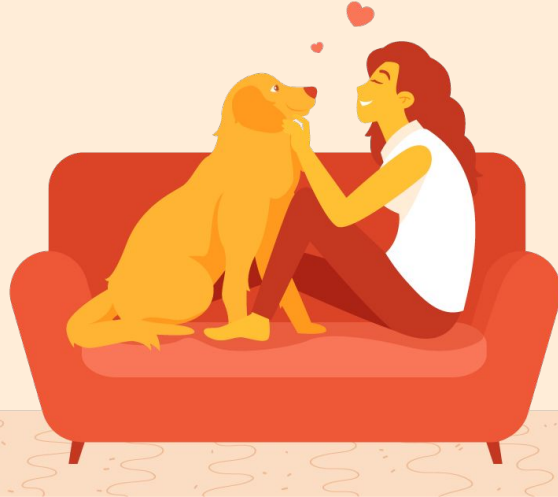
**İhtiyaçların
Önceliklendirilmesi**



**Petlere Yapılan
Harcamanın
Artması**



**Pet Sahiplenme
Oranının Artması**



GLOBALE AÇILIM

%100
VETERİNER VE MAMA

%35.2
KUAFÖR VE TAKSİ

%25
YÜRÜYÜŞ VE
BAKIM

BÜTÜN İLLER

%35.2
1,444,608.00

**KÖPEK VE KEDİ
POPÜLASYONU**

- İSTANBUL
- ANKARA
- İZMİR

%25
1,026,000.00

**KÖPEK VE KEDİ
POPÜLASYONU**

- İSTANBUL
- ANKARA
- İZMİR

NERELERDEYİZ?

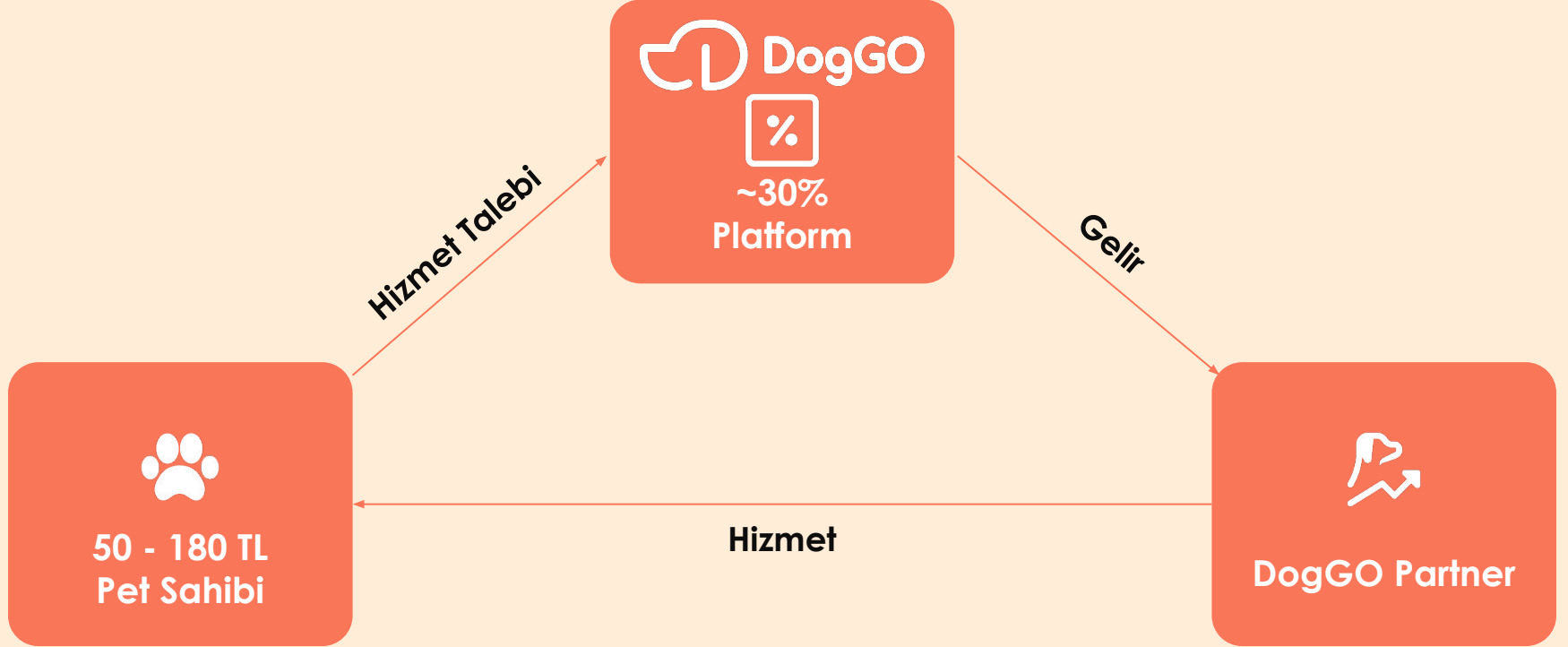


YURTDIŐI PLANLARI

Yüksek potansiyel, daha az rakip

	Tier 1			Tier 2			Tier 3		
	İngiltere	Almanya	İtalya	Fransa	İspanya	Polonya	Romanya	Çekya	Macaristan
Pet Ownership Rate (Cat)	27%	26%	21%	31%	11%	33%	47%	22%	34%
Pet Ownership Rate (Dog)	23%	21%	25%	20%	26%	42%	42%	41%	34%
GDP Per Capita (000 Euros)	37.3	41.5	29.7	35.96	26.4	13.87	11.53	21	14.3
Internet Penetration Rate	95%	91%	74%	87%	88%	78%	72%	84%	79%
Rekabet	Yüksek	Orta	Orta	Orta	Orta	Düşük	Düşük	Düşük	Düşük
Nüfus (Milyon)	56	83	60	67	47	38	20	10.6	9.7

İŞ MODELİ



DogGO ZAMAN ÇİZELGESİ



VERİLEN HİZMETE GÖRE - ATM

VAR OLAN HİZMETLER

KÖPEK GEZDİRME

KÖPEK BAKIM
(MÜŞTERİ EVİ)

KÖPEK BAKIM
(BAKICI EVİ)

KEDİ BAKIM
(MÜŞTERİ EVİ)

KEDİ BAKIM
(BAKICI EVİ)

PLANLANAN HİZMETLER (2022)

KÖPEK
KREŞ

KEDİ
KREŞ

VETERİNER
(LOJİSTİK)

VETERİNER
(DANIŞMANLIK)

Pet Taksi

Pet Kuaför

PROJELENDİRİLECEK OLAN HİZMETLER

KEDİ OYUNCAK
(KUTU)

KÖPEK OYUNCAK
(KUTU)

KÖPEK
MAMASI

KEDİ
MAMASI

KÖPEK WELLNESS
CARE ÜRÜNLERİ

KEDİ WELLNESS
CARE ÜRÜNLERİ

DogGO Yatırım Sonrası ZAMAN ÇİZELGESİ



MULTIPLE GROWTH VECTORS

Yeni Müşteri Katılımı ve
Müşteri Memnuniyetinin
Sağlanması



Farklı Pet Türlerine Özel
Hizmetlerin Geliştirilmesi
ve Hizmet Çeşitliliğinin
Arttırılması



Uluslararası
Pazara
Açılma



B2B

KURUMSAL İNDİRİMLER

trendyol.com

n11.com

gittigidiyor
ebay şirkettir

KOLEKTIF HOUSE

AKBANK

BOYNERGRUP

BORUSAN

TÜRKİYE BANKASI

Deloitte.

QNB
FINANSBANK

LC Waikiki

BUNDLE

KURUMSAL ŞİRKETLER



Köpek sahibi şirket çalışanları için toplu yürüyüş ve bakım satın alımları



FİZİKSEL KARTLAR

Dijital alışkanlıkları olmayan ve lokal mağazalardan alışveriş yapma alışkanlığını sürdüren köpek ailelerine ulaşabilmek adına konumlandırılacak toplu yürüyüş ve bakım kartlarıdır. İçlerinde, her birine özel kod bulunur.

Pet Shop, Veteriner, Pet Cafe, Barınak, Pet Bakım Ürün markaları, Pet Sigorta Şirketleri, ortak pazar mecraları (Getir, Banabi, N11, Gittigidiyor vb.)

ÜYE AVANTAJ KURUMLARI

ZU
Bi
ZU

vodafone

juno

DogGO

B2C

MÜŞTERİ KAZANIM STRATEJİSİ



Dijital Reklamlar (Instagram, Google)
%70 %30
"Targeting dog owners by interests"



WOM

Kullanıcı deneyimlerinin kalitesi sayesinde köpek aileleri birbirine tavsiyede bulunur.



Website Form yöntemiyle potansiyel kullanıcılar elde edilir.

UYGULAMA İÇİ MÜŞTERİ YOL HARİTASI (IN-APP MESAJLAR VE PUSH BİLDİRİMLER)



Potansiyel Aramaları

Kullanıcılar Sign Up ve Köpek ekleme etaplarından sonra potansiyel sınıfına girer ve aramalarla ihtiyaçları tespit edilir.



Meet & Greet

Tanışma Fırsatı butonu ile hizmetler hakkında bilgi verilir; kullanıcı ihtiyacı tespit edilir ve ücretsiz deneme teklif edilir.



Ücretsiz Deneme

DogGO kullanıcılarının ilk yürüyüş hizmetleri ücretsiz gerçekleşir.



E-mail Pazarlaması

İlk hizmet alımı Call-To-Action'ları, kampanyalar ve köpekler hakkında yardımcı içerikler



Sosyal Medya Pazarlaması



İçerik Pazarlaması



İş Birlikleri



Etkinlikler

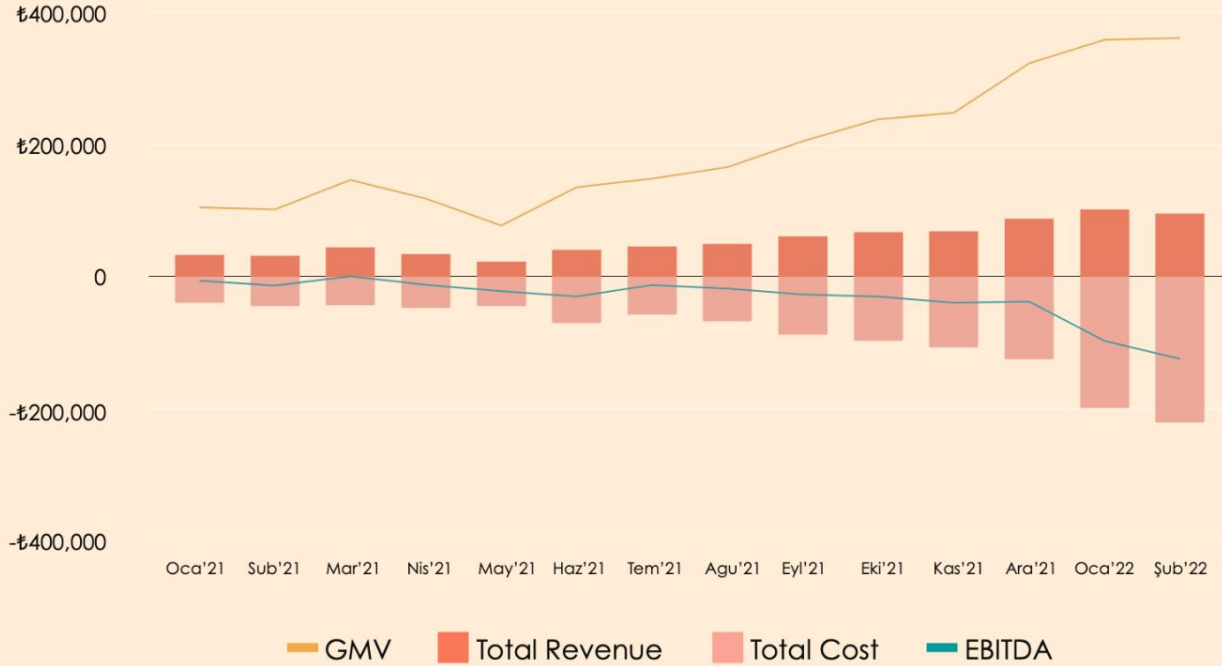


Tavsiye Programları (Walkercode / Ownercode)

DogGO kullanıcıları uygulamadaki kendi kodlarını DogGO üyesi olmayan başka bir köpek ailesiyle paylaşarak iki tarafa da ücretsiz yürüyüş kazandırabilir. Ayrıca Walkerlar kendi kodlarıyla müşteri katarak para kazanabilir ve bu kullanıcılara ücretsiz yürüyüş kazandırabilir.

FİNANSAL

2021-2022 Şubat Gerçekleşme



Toplam	
GMV	2.7M TL
Gelir	782K TL
Gider	-1.2M TL
EBITDA	-475k TL



TEŞEKKÜR EDERİZ

