

Güçlü Yönler

- 1 Ocak itibariyle iş fikrimiz, Türkiye'de yasal mevzuatlara uygun hale geldi.
- Pazarı (Domaini) iyi bilen kurucu ekibe sahibiz.
- Teknik ve iş geliştirme alanında güçlü danışman kadrosuna sahibiz. (Yiğit Çallı & Ahmet Aygün)
- egaranti, merkezinde datayı konumlandırıyor.
- 25.000\$ 'lık AWS kredisi
- 200.000 ₺ Tübitak Bigg 1512 Desteği
- İtü Çekirdek 5. dönem Girişimi

Zayıf Yönler

- Yazılım geliştirmede bütçemiz düşük olduğu için yavaş ilerliyoruz.
- Yavaş ilerlemenin bir diğer sebebi, bizimle aynı iş modeline sahip doğrudan rakibimizin olmaması. (Servvis Mobil App)

S

W

O

T

Fırsatlar

- Tübitak 1507 ve 1707 desteği alınabilecek olması.
- egaranti kurucu ortağı Sinan Peksoy'un sektördeki firmalarla olan bağlantıları, potansiyel müşterilerimizi oluşturuyor.
- Devletin, garanti belgelerinin dijital formda verilmesini zorunlu hale getirmesi. (e-fatura gibi)
- egaranti, UNDP standartlarına uygun çözüm sağladığı için Birleşmiş Milletler tarafından hibe alabilir.
- Ağaç kesimini önleyerek karbon ayak izini azaltır ve daha sürdürülebilir bir hayata katkı sağlar.

Tehditler

- Clyde ve Mulberry girişimleri Amerika pazarında ilerliyorlar. Diğer pazarlar için tehdit oluşturuyor.
- Türkiye pazarında kaynağı ve network'ü olan bir rakibin çıkması.
- Büyük Tüketici Elektroniği firmaları sayılıdır. Bu firmaları bünyesine katan firma rekabeti uzun süreli kazanacak olandır.