

DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ

“DogGO”

PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

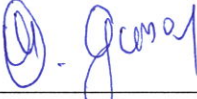

Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)’nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ (“DogGO”)**’nun ihtiyaç duyduğu **4.500.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **5.400.000 TL**’ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **İFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER ANONİM ŞİRKETİ (“STARTUP BURADA” veya “İFO YATIRIM”)** tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **STARTUP BURADA** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 27/10/2022 tarihli kararıyla 0 olumsuz oya karşı 7 olumlu oy ile onaylanmış olup, Kurul’un onay veya iznine tabi değildir.

Yatırımcıların DogGO’ya yönelik fon sağlama taleplerini, 31/10/2022 ile 29/12/2022 tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://platform.startupburada.com/projects> adresli kampanya sayfası üzerinden **STARTUP BURADA**’ya iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.


6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu’nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.


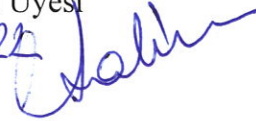

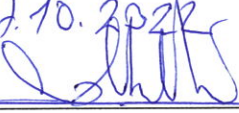



Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA TİC. A.Ş. Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Mehmet Oğul Gürsoy Yönetim Kurulu Başkanı Tarih: 27/10/2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Cem Doğançlı Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tarih: İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ
PAZARLAMA VE TİC. A.Ş.
Mersis No:0302082654000001
Kadıköy V.D.:3020826540

İFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Müşteriler Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
Tel:0212 319 25 00 0212 324 84 26
Faks:0212 319 25 00 0212 324 84 26
E-Posta:info@ifo.com.tr 478 003 6787
Mersis No:0302082654000001

Cansu Tokuç Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Tarih: 27.10.2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
---	-----------------------------

STARTUP BURADA Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Olduğu Kısım
Bülent Kırımlı Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27.10.2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ender Şahin Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27/10/22 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Ender Varlık Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27/10/2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Gökhan Özer Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27.10.2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Haluk Lap Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27.10.2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Kerem Özten Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27.10.2022 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI
Serkan Usanmaz Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 27.11.22 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI

INFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuştepe Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No: 14
Kat: 9 Mecidiyeköy / Beşiktaş / İSTANBUL
Tel: 0212 319 26 00 / 0212 324 84 26
E-Posta: info@infoinvest.com.tr / 78 003 8787
Mersis No: 0818 0008 7878 0011

UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir. Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

1. ÖZET

Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Ünvanı	:	DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA TİC. A.Ş.
İşletme Adı	:	DogGO
Merkez Adresi	:	Moda, Caferaga Mahallesi, General Asım Gündüz Caddesi, Altıncan Apartmanı No: 69/7, Kadıköy/İSTANBUL
Telefon Numarası	:	(0216) 706 1364
İnternet Sitesi	:	www.doggoapp.com

Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Ünvanı	:	İFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
İşletme Adı	:	STARTUP BURADA
Merkez Adresi	:	Mecidiyeköy Yolu Cad. V Plaza No:14 Kat:8-9 Mecidiyeköy-Şişli / İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	:	25.11.2021
Telefon Numarası	:	444 46 36 (0212 700 35 00)
İnternet Sitesi	:	https://platform.startupburada.com

Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	4.500.000 TL Hedeflenen fon tutarı 4.500.000 TL olup %20 ek satış ile birlikte 5.400.000 TL olacaktır. Hedeflenen fonun asgari 1.600.000 TL'sı Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu tarafından karşılanacaktır. Hedeflenen fonun asgari 700.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı İsmail Doğan, asgari 600.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli
-----------------------	---	---

Morsis No:0478 003 870 0011
Dogaziçi Kurumları M.D. 478 003 6787
Tel:0212 319 20 00 Faks:0212 319 8 26
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli / İstanbul
Kuştepe Mah. General Asım Gündüz Caddesi No:14
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
İFO

		yatırımcı Murat Çekirdek, asgari 300.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Bahtiyar Erden, asgari 510.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Doğukan Işık Turan tarafından karşılanacaktır.
Kampanya Sayfası	:	https://platform.startupburada.com/projects
Kampanya Süresi	:	60 Gün
Başlangıç Tarihi	:	31.10.2022
Bitiş Tarihi	:	29.12.2022 Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.
Çıkarılacak Payların		
Türü	:	Nama yazılı A, B ve C ve D grubu pay ihraç edilecektir. A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu'nun 5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir. Kampanya'da D grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.
Nominal Değeri	:	Önemli Not: Bu Kampanya'da %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır. 1 TL nominal fiyat ile satışa sunulan paylara karşılık verilecek pay adedi 0,103 TL ile 0,124 TL arasında olacaktır. Kitle fonlaması kampanyasında satışa sunulacak payların toplam nominal değeri 465.341 TL ile 668.864 TL arasındadır. Kampanyaya 300.000 TL üzerinde yatırım yapan yatırımcılara yatırım yaptıkları toplam yatırım tutarının %37.5'i kadar ilave bedelsiz pay verilecektir. Bedelsiz paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut kurucu ortakların paylarından oransal olarak düşülecektir.
Satış/İhraç Fiyatı	:	4.500.000 adet pay satışa sunulacak olup %20 ek satış ile birlikte toplamda 5.400.000 adet pay satışa sunulacaktır. Çıkarılan payların birim satış fiyatı 1 TL'dir.
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları	:	- Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 68.100 (bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 272.400 (bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirinin %10'u olarak uygulanabilir.

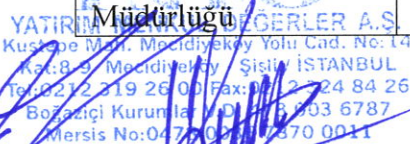
	<p>-Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari bir pay bedeli 1 TL ve azami 68.100 TL yatırım yapabilir.</p> <p>-Toplanacak fon 1.362.000 Türk Lirasını <i>(bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir)</i> aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.</p>
Fon Kullanım Yeri	<p>Toplanan fonun aşağıdaki şekilde kullanılması öngörülmektedir;</p> <ul style="list-style-type: none"> - 2.590.640 TL'si Personel Giderleri 01.01.2023 – 31.12.2023 tarihleri arası, - 1.126.682 TL'si Pazarlama Giderleri 01.01.2023 – 31.12.2023 tarihleri arası, - 226.598 TL'si Ofis Giderleri 01.01.2023 – 31.12.2023 tarihleri arası, - 74.917 TL'si Proje Giderleri 01.11.2022 – 31.12.2023 tarihleri arası, - 100.000 – 150.000 TL'si Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri 01.11.2022 – 31.12.2023 tarihleri arası, - 320.000 TL – 400.000 TL'si Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli 01.11.2022- 30.01.2023 tarihleri arası,

2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

2.1. Genel Bilgiler

Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	DOGGO İNTERNET HİZMETLERİ PAZARLAMA TİC. A.Ş.
İşletme Adı	:	DogGO
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	Moda, Caferağa Mahallesi, General Asım Gündüz Caddesi, Altıncan Apartmanı No: 69/7, Kadıköy/İSTANBUL
Kuruluş Tarihi	:	09 Ocak 2018
Sermayesi	:	50.000 TL
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul Ticaret Odası


DOGGO
YATIRIM HİZMETLERİ A.Ş.
 Kustabe Mh. Mecidiyeköy Yolu Cad. No: 14
 Kat: B-9, Mecidiyeköy Şişli İSTANBUL
 Tel: 0212 319 26 00 Fax: 0212 319 24 84 26
 Boğaziçi Kurumlar Odası No: 15 903 6787
 Mersis No: 0477 000 1370 0011

Ticaret Sicil Numarası	:	117778-5 Oda Sicil No: 1107639
Mersis No	:	0302-0826-5400-0001
Vergi Dairesi	:	Kadıköy Vergi Dairesi
Vergi No	:	3020826540
Telefon Numarası	:	(0216) 706 1364
İnternet Sitesi	:	www.doggoapp.com

2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Şirketin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetleri şunlardır:

1. Kedi ve köpeklerin belirli kriterlere göre seçilmiş ve oryante edilmiş yürüyüşçüler tarafından gezdirilmesi.
2. Kedi ve köpeklere bakım, pansiyon, kreş ve mama tedariği hizmeti.
3. Pet Taksi ve Pet kuaför hizmeti
4. Kedi ve köpeklere fiziksel ve online olarak veterinerlik hizmetleri
5. Kedi ve köpek için kutuda oyuncak hizmeti
6. Kedi ve köpek için wellness care (iyi hissetme) ürünleri sunmak.
7. Pet Sigorta aracılık faaliyetleri yapmak

DogGO nedir?

Evcil hayvan sahiplerine güvenli ve profesyonel köpek gezdirme ve bakım hizmetleri sunan Türkiye'nin ilk pet bakım platformudur.

DogGO eğitilmiş köpek gezdiricileri ve bakıcılarını yürüyüş ve bakım ihtiyaçlarına çözüm arayan ailelerle bir araya getirerek güvenilir bir hizmet sunmayı hedeflemektedir.

DogGO hangi problemleri çözmek için kurulmuştur?

- Günlük hayatlarında evcil hayvanlarının temel ihtiyaçlarını karşılamakta zorlanan, zaman bulamadıkları için hayatları kısıtlanan kişilerin varlığı.
- Vakit darlığı sebebiyle ihtiyaçların -olması gerektiği gibi- karşılanmaması
- Yalnızlaşma ve bireyselleşme döneminde hayatına ortak olacak bir arkadaş ihtiyacı ve maddi/manevi sebeplerden cesaret edememe problemi



Varolan Çözümler Neden Yeterli Değil?

1. Parçalanmış pazar ve lokal hizmet sağlayıcıları
2. Kişiselleştirilmemiş hizmet
3. Hizmet sağlayıcıya ulaşım zorluğu
4. Kurumsal hizmet eksikliği

DogGO bu problemleri hangi yöntemlerle çözmeyi planlıyor?

- Eğitimli yürüyüşçü ile akıllı ve kişiselleştirilmiş eşleşme
- Dijital Altyapı
- Güvenli ve kolay ödeme sistemi
- Acil İhtiyaçlara hızlı cevap verebilme kabiliyeti
- Hizmet Takip İmkânı (Pet'in nerede olduğunu takip edebilme imkanı)
- Kurumsal Güvenilir İletişim Noktası

DogGO'nun sağladığı faydalar:

- Kısıtlı zamanı olan hayvan sahiplerine zaman kazandırması
- Hayvan sahiplerinin, evcil hayvanlarını güvenebilecekleri kişilere bırakabilmesi.
- Zamansal müsaitliği olan hayvanseverlere ek gelir imkânı sunması.
- Sunulan hizmetlerle Pet'lerin hayat kalitesini artırması

DogGO'yu rakiplerinden ayırtıran özellikler nelerdir?

DogGO'yu rakiplerine göre öne çıkaran özellikleri

- Oryante edilmiş yürüyüşçülerden oluşması
- Müşteri temsilcisi olması
- Anlık hizmet vermesi
- Teknolojik altyapısı
- Müşteri odaklı kişiselleştirilmiş deneyimler oluşturması yönlerinden ayırmaktadır

ÜRÜN & DEĞER TABLOSU

Problem	<ul style="list-style-type: none">• Evcil hayvana uygun şekilde bakmak için zaman ve bilgi eksikliği.• Evcil hayvanlarla ilgilenecek güvenilen birinin olmaması.
Çözüm	<ul style="list-style-type: none">• Tüketici güvenini ve memnuniyetini sağlamak ve sürdürmek için oryante edilmiş yürüyüşçü ve bakıcılardan oluşan ve devamlı geliştirilen bir evcil hayvan hizmetleri pazaryeri.
Öneri	<ul style="list-style-type: none">• Kurumsal bir hizmet sağlayıcıdan serbest zaman ve güvenilir hizmetler.• Bakıcılar için sürekli iş akışı ve eğitim akışı.
Platform/Ürün	<ul style="list-style-type: none">• Google Play Store

	<ul style="list-style-type: none">• App Store• Mobile App
Özellikler	<ul style="list-style-type: none">• Anında ve planlanan yürüyüşler• Fotoğraflar ile takip edebilme• Konumu görebilme• Bakıcı seçimi• Bakıcı evi veya Müşteri evinde bakım• Güvenli ve kolay ödeme yöntemi• Hizmetleri evcil hayvan taksisi ve kuaförlük hizmetlerine genişletmeyi planlıyoruz.• Pet Sigorta aracılık faaliyetleri yapmak
Farklı Özelliği	<ul style="list-style-type: none">• Onaylanmış ve eğitimden geçmiş yürüyüşçü ve bakıcı ekibi.• B2B ortaklıkları• Hizmet teklifleri kapsamı

DogGO teknolojisi ve sunduğu hizmetler:

Müşteri Segmentasyonu & Müşteri Yol Haritası

(Akıllı Müşteri Segmentasyonu: Kişiselleştirilmiş Müşteri Yolculuğu Stratejileri)

Yürüyüşçü Sıralaması (Otomatik gezdirici & bakıcı seçimi):

Gezdiricilerin istekliliği, tecrübesi ve hizmet kalitesine göre

Köpek Segmentasyonu:

60 farklı köpek bilgisi ile köpeklerin zorluk sınıflandırmasının tespit edilmesi

İlçe ve Semt Bazlı Segmentasyon – Arz Talep Tahminlemesi : Toleranslı

24.000'in üzerinde takipçisi olan sosyal medya hesapları ve aylık olarak 30.000'in üzerinde trafik alan web sitesi aracılığıyla devamlı müşteri analizi yapıp, ihtiyaçlar anlaşılmaya çalışılmaktadır. Müşteri memnuniyet ölçümlenmeleri için önemli bir gösterge olan uygulama içi geri bildirim değerlendirmelerinde %98 tam memnuniyet sağlandığı DogGO tarafından ifade edilmiştir.

DogGO Ürün ve Hizmetleri

1. Yürüyüş Hizmetleri: Bu hizmetler ile kişiselleşmiş evcil hayvan-yürüyüşçü eşleşmesi, süreyi ayarlama, harita üzerinden takip etme ve fotoğraf talebinde bulunma sağlanır.

a. Anlık yürüyüş

b. Planlı yürüyüş

c. Paket yürüyüşü

2. Evde Bakım Hizmetleri: Bu hizmetler ile isteğe uygun bakıcıyı seçme, fotoğraf talebi, bakıcı ile çevrimiçi mesajlaşma, anlık bildirim ve bakım raporu sağlanır.

a. Kendi evinde bakım

DOGGO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kestepçe Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:9 Mecidiyeköy / ŞİŞLİ / İSTANBUL
Tel:0212 319 25 00 / 0212 324 84 26
Bogaziçi Kurumlar Yatırım A.Ş. 003 6787
Mersis No:0478003678700011

b. Bakıcı evinde bakım

PLANLANAN HİZMETLER

1. Pet Kreş Hizmeti

Pandemi döneminde pet sahipleri, petleri ile uzun süre beraber geçirmiş ancak normalleşme döneminde ofise dönüşlerle beraber, pet sahipleri isteyken petlerinin kaliteli ve ihtiyacına uygun zaman geçirmesini istemektedir. DogGO, gelişen bu rutin ihtiyaçlar için kreş hizmetini geliştirmeyi planlamaktadır.

a. Köpek Kreş

Gün içinde köpeğinin yalnız kalmasını istemeyen köpek sahipleri için kurgulanmıştır. Gün boyu bakım ve gezdirme hizmeti sunulması planlanmaktadır.

b. Kedi Ziyaret

Günün belli saatlerinde, kedi ailelerinin ihtiyaçlarını karşılamak amacıyla kurgulanmıştır. Hizmet sırası boyunca, mama-su yenilenmesi, kum temizlenmesi ve aktivite ihtiyacı sağlanması planlanmaktadır.

2. Pet Taksi

Gerek normal taksi eksikliği, gerek bu taksilerin pet taşıma (şehir içi - şehir dışı) konusunda aktif bir rol almaması nedeniyle kurgulanmıştır.

Halihazırda sektörde olan şirketlerin de hem fiyat hem de hizmet kalitesi standartlarını sağlama ve dijitalleşme alanında eksiklerinin olduğu göz önüne alınca DogGO'nun bu alanda öncü firma olması planlanmaktadır.

İş Modeli:

a. B2B2C :Halihazırda bu hizmeti veren şirketlerin sisteme dahil edilmesi

b. B2C : Gerekli belgeleri sağlayan ve eğitimleri geçen bireysel hizmet sağlayıcıların sisteme dahil edilmesi.

3. Pet Kuaför

Pet sahiplerinin, dijitalleştirilmiş bir ortamda, standartı denetlenen hizmet sağlayıcılar tarafından Bakım ve Kuaför hizmetleri alabileceği bir pazaryeri yaratılması hedeflenmektedir.

Birçok cins için sağlık ve bakım açısından da önemli role sahip olan Bakım ve Kuaför hizmetleri, pandemiyle beraber artan önemiyle, Armut.Com 2021 raporunda, en çok tercih edilen pet bakım ürünü olarak dikkat çekmiştir.

DogGO akademide video üzerinden eğitimler verilir. Çözülen quizler ve eğitim müfredatı mevcuttur.

3. Pratik Oryantasyon

Köpek eğitmeniyle ile farklı kilo ve karakterden köpeklerle beraber köpek gezdirmeye dair her detayın öğretildiği aşamadır.

Bu aşamaları geçen kişiler birer **DogGO yürüyüşçü** olurlar.

Ev Pratiği, Bakım talimatnameleri, video eğitimi ve quizleri ile detaylı ilk yardım eğitimlerinden oluşan Bakım Oryantasyonu'nu başarıyla geçen DogGO yürüyüşçüleri birer **DogGO Bakıcısı** olur

İş Modeli:

DogGO güvenli ve profesyonel hizmet almak isteyen hayvan sahipleri ile boş zamanını ek gelire çevirmek isteyen kişileri buluşturan bir platformdur.

İş modeli ise platformdan alınan komisyon ve reklam gelirleri üzerinedir.

Müşteri Segmenti

DogGO'nun kullanıcı demografik özelliklerine ve petlerine yönelik farklı segmentleri mevcuttur.

- Köpek sahibi çalışanları olan kurumsal şirketler
- Petlerine yeteri kadar zaman ayıramayan pet aileleri
- Petleriyle şehir içi/dışı seyahat etme konusunda zorluk yaşayan pet aileleri
- Tatil, iş seyahati vb sebeplerle şehir dışına giden ve petleri için güvenilir bakım hizmeti ihtiyacı olan pet aileleri
- Petlerinin banyo, kuaför gibi bakım alanlarında ihtiyaçlarını gidermek isteyen pet sahipleri
- Petlerinin genel sağlık durumları hakkında veteriner danışmanlık almak isteyen pet aileleri
- Petlerinin temel aşı, parazit tedavisi, kan alma, tırnak kesimi, pansuman, çiplenme, yurtdışı vize hizmetleri gibi alanlarda güvenilir ve hızlı ulaşılır veteriner danışmanlığı ve hizmetine ihtiyaç duyan pet sahipleri
- Petleri için, gelişen sigorta sektöründe fiyat ve kapsam araştırması yapmak isteyen ve petine uygun sigorta arayışında olan pet sahipleri örnek verilebilir.

Değer Önerisi

- Evcil hayvan sahipleri için zaman kazancı
- Hayvan sahipleri, evcil hayvanlarını DogGO'nun işe alım politikası sayesinde güvenebilecekleri yürüyüşçü ve bakıcılara emanet etmesi.
- Elde edilen veriler sayesinde yürüyüşçü ve evcil hayvan arasında doğru eşleşme olması

İNFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Nispetiye Mah. Mecidiyeköy Yolu No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 Fax:0212 319 24 84 76
Bağaziçi Kurumlar V.D. 0310316787
Mersis No:0478 0036 1870 0011

- Hayvan bakıcıları ve yürüyüşçüler için ek gelir fırsatı
- Süreç şeffaflığı ve acil durumlarda anında ulaşılabilecek kurumsal muhatap

Kanallar

- Google Play Store
- App Store
- Online pazarlama aktiviteleri (Google ads, Instagram, içerik pazarlama, etkinlikler)
- Websitesi

Temel Kaynaklar

- Yürüyüşçü ve bakıcı veritabanı
- Pet Bakımı Know How

Temel Faaliyetler

- İstanbul'da birçok ilçede mevcudiyet.
- Ürün ve servis tasarımı
- Pazarlama faaliyetleri
- Yazılım geliştirme
- Heyecanlı ve hayvanseverlerden oluşan yürüyüşçü ve bakıcı oluşturmak için işe alım süreçleri.

Müşteri İlişkileri

- Güvenilir yürüyüşçü ve bakıcı oluşturmak için harcanan ekstra özen.
- Güvenliğin her zaman önceliklendirilmesi
- 7/24 destek
- Online & Dijital

Ana ortaklar

- Sistemdeki yürüyüşçüler
- Yatırımcılar
- Teknoloji sağlayıcıları

- Sigorta firmaları

Gelir Akışları

- Platform üzerinden gerçekleşen işlemlerden komisyon geliri (Ortalama %30; Gezdirmeye ve bakım)
- Reklam gelirleri

Maliyet Yapısı

- Ürün geliştirme
- Pazarlama harcamaları
- Yönetimsel giderler

Organizasyon Yapısı

Mehmet Oğul Gürsoy: Genel Müdür

Ömercan Dede: İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Cem Doğancı: Finans ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Barış Karan: Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Cansu Tokuç: Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

DogGO Nasıl bir Satış Stratejisi izleyecek?

DogGO'nun stratejisi 2'ye ayrılıyor.

1. **B2B** (İki şirket arasındaki satış işlemi ifade eden bir iş modelidir.)
2. **B2C** (Firmadan Tüketicieye satış işlemi ifade eden bir iş modelidir.)

1. B2B :

- **Kurumsal indirimler:** Trendyol, Boyner, GSK, Turkcell, Yves Rocher gibi anlaşmalı olduğumuz ulusal/uluslararası şirketlerde kurumsal indirimler.
- **Bundle:** Köpek sahibi şirket çalışanları için toplu yürüyüş ve bakım satın alımları
- **Fiziksel kartlar:** Dijital alışkanlıkları olmayan ve lokal mağazalardan alışveriş yapma alışkanlığını sürdüren köpek ailelerine ulaşabilmek adına konumlandırılacak toplu yürüyüş ve bakım kartlarıdır. İçlerinde, her birine özel kod bulunur. Pet Shop, Veteriner, Pet Cafe, Barınak, Pet Bakım Ürün markaları, Pet Sigorta Şirketleri, ortak pazar mecraları (Getir, Banabi, N11 vb.) gibi hizmetler bulunur.
- **Üye avantaj kurumları:** Vodafone, ZUBİZU, Multinet gibi anlaşmalı şirketlerden yapılacak alışverişlerde çeşitli avantajlar.

2. B2C :

a. Dijital reklamlar, WOM Etkisi ve Website form yöntemleriyle müşterilere ürünü tanıtip müşteri tabanının genişletilmesi hedeflenmektedir.

• **WOM Etkisi:** WOM (Word of Mouth) yani ağızdan ağıza pazarlama, kitlelerin bir ürün ya da olayı birbirlerine aktararak yayması durumunu ifade eder.

Alınan olumlu geri dönüşler ve kullanıcı deneyimlerinin kalitesi sayesinde köpek aileleri ürünü birbirlerine tavsiye etmektedir.

• **Dijital Reklamlar (Instagram, Google):** Köpek sahiplerini ilgi alanları tespit edilip hedef odaklı dijital pazarlama ile müşteri tabanı oluşturma. Reklamların yaklaşık %55'i Facebook / Instagram geri kalan yaklaşık %40 'ının ise Google üzerinden yapılması planlanmaktadır. Ek olarak TikTok ve LinkedIN üzerinden yapılacak reklamlar da yüzdeyi tamamlayacaktır. Ek olarak Influencer Marketing paralel olarak ilerleyecektir.

• Website Form yöntemiyle potansiyel kullanıcılar elde edilir.

b. Uygulamayı indiren müşterilere “Uygulama İçi Müşteri Yol Haritası” ile çeşitli öneriler sunulmaktadır.

• Meet & Greet (Karşılama ve selamlama): Hoş geldin hizmeti olarak da adlandırılabilir bu hizmette tanışma fırsatı butonu ile hizmetler hakkında bilgi verilir; kullanıcı ihtiyacı tespit edilir ve ücretsiz deneme teklif edilir.

• Ücretsiz Deneme: DogGO kullanıcılarının ilk yürüyüş hizmetleri ücretsiz gerçekleşir.

• Potansiyel Aramaları: Kullanıcılar kaydolma ve köpek ekleme etaplarından sonra potansiyel sınıfına girer ve aramalarla ihtiyaçları tespit edilir.

• E-mail Pazarlaması: İlk hizmet alımı, kampanyalar ve köpekler hakkında yardımcı içerikler

• Tavsiye Programları (yürüyüşçücode / Ownercode): DogGO kullanıcıları uygulamadaki kendi kodlarını DogGO üyesi olmayan başka bir köpek ailesiyle paylaşarak iki tarafa da ücretsiz yürüyüş kazandırabilir. Ayrıca yürüyüşçü'ler kendi kodlarıyla müşteri katarak para kazanabilir ve bu kullanıcılara ücretsiz yürüyüş kazandırabilir.

Bunların yanında çeşitli işbirlikleri, etkinlikler, sosyal medya pazarlaması ve içerik pazarlaması gibi yöntemlerle müşteri sayısının artırılmasına devam edilmesi planlanmaktadır. Evcil hayvan dükkanları ve veterinerler gibi uygun yerlerdeki banner reklamlarla ek bir satış kanalı oluşturulmaya çalışılacaktır.

2.3. Sektör ve Pazar Analizi

Futuremarketinsight verilerine göre küresel evcil hayvan bakım pazarı, 2022'de 199 Milyar ABD Dolar büyüklüğünde olacak ve 2031 yılına kadar %6,1'lik yüksek bir yıllık büyüme oranı ile 338,5 Milyar ABD Dolarına ulaşacak. (Evcil-Der) verilerine göre Türkiye pazarı yılda ortalama yüzde 15 büyüyor. Net bir istatistik olmamasına rağmen kedi, köpek, kuş, akvaryum gibi evcil hayvanların mama dışında bakım, aksesuar, veterinerlik hizmetleri, pet otelleri ve kuaförleri gibi masrafları da eklenince pet sektörü Türkiye'de yıllık 1 milyar dolar hacime ulaşıyor. Özellikle büyük şehirlerde 14 milyon hanede evcil hayvan beslendiği tahmin ediliyor. Türkiye genelinde 5 bin 500 pet mağazası ve 2.000 pet kliniğinin yanı sıra hayvan çiftlikleri, barmaklar ve pet otelleri faaliyet gösteriyor.

Piyasa Yaklaşımı

Hedef pazar	Türkiye
Hedef demografik segment	<ul style="list-style-type: none">• Evcil hayvan sahipleri• Köpek sahibi çalışanları olan kurumsal şirketler. Petlerine yeteri kadar zaman ayıramayan pet sahipleri. Petleriyle şehir içi veya şehir dışı seyahat etme konusunda zorluk yaşayan pet sahipleri. Tatil, İş seyahati vs sebebiyle şehir dışına çıkmak zorunda olup, petleri için güvenilir bakım hizmeti ihtiyacı olan pet sahipleri. Petlerinin banyo, kuaför gibi bakım alanlarında ihtiyaçlarını gidermek isteyen pet sahipleri. Petlerinin genel sağlık durumları hakkında veteriner danışmanlık almak isteyen pet sahipleri.Petlerinin temel aşı, parazit tedavisi, kan alma, tırnak kesimi, pansuman, çiplenme, yurtdışı vize hizmetleri gibi alanlarda güvenilir ve hızlı ulaşılır veteriner danışmanlığı ve hizmetine ihtiyaç duyan pet sahipleri. Petleri için, gelişen sigorta sektöründe fiyat ve kapsam araştırması yapmak isteyen ve petine uygun sigorta arayışında olan pet sahipleri..
Pazarda ne kadar engel var?	Orta düzeyde
Strateji	<ul style="list-style-type: none">• Köpeklerle başlanan yolculuğa kedi pansiyonlarını da ekleyerek müşteri kitlesini genişletmeyi hedefliyoruz.• İstanbul'da başlanan çalışmalara İzmir ve Ankara başta olmak üzere genişletmek.

	. Sunulacak yeni hizmetlerin platforma katılmasıyla beraber, cross sell imkanı ve hedeflenen müşteri segmentlerinin artırılması.
--	--

Rakip analizi

Şirket Adı	Armut	Wag	Rover
Kuruluş yılı	2011	2014	2011
Genel Merkez'in bulunduğu ülke	Türkiye	Amerika Birleşik Devletler	Amerika Birleşik Devletler
İlk turda aldığı yatırım	\$1 M - 2014	\$2.5 M - 2015	\$3.4 M - 2012
Toplam aldığı yatırım	\$6.2 M	\$361.5 M	\$360.9 M
Değerleme			
Çalışan sayısı	+230	+2300	+100

- **Toplam 4 000 000 kedi ve köpek popülasyonu içerisinde %25'lik kesimi** İstanbul, Ankara ve İzmir'de yürüyüş ve bakım hizmeti alabilecek hedef pazar 1 026 000'dir.
- **Toplam 4 000 000 kedi ve köpek popülasyonu içerisinde %35'lik kesimi** yürüyüş ve bakım hizmetinin yanında **kuaför ve taksi** hizmeti alabilecek hedef pazar 1 446 000'dir
- Bu hizmetlere Veteriner ve Mama hizmeti eklenince tüm illerde hedef popülasyonun tamamına ulaşılmış olunuyor.

Bu operasyonları başarıyla gerçekleştirip lokal pazarda güçlü bir marka oluşturduktan sonra hedefimiz global pazara açılma. Rakiplerimiz kısmında bahsettiğimiz Wag ve Rover bugüne kadar 350'şer Milyon doların üzerinde yatırım aldılar.

Global Pazar rekabete göre **3'e** ayrılıyor.

1. Polonya, Romanya, Çekya, Macaristan gibi balkan ve doğu Avrupa ülkeleri;

- Yüksek hayvan sahiplenme oranı ile internete ulaşım kolaylığı ve nüfus miktarlarından dolayı rekabetin **düşük** olduğu bir pazar.

2. İtalya, Fransa, İspanya gibi merkezi Avrupa ülkeleri;

- Nüfusun biraz daha fazla olmasından daha fazla fırsat bulunan bu pazarda internete ulaşım kolaylığı ve gelir açısından rekabetin **orta** düzeyde olduğu bir pazardır.

3. İngiltere ve Almanya gibi merkezi Avrupa ülkeleri;

- İnternet penetrasyon oranı ve GDP(Gayri safi yurtiçi hasıla)'nın oldukça yüksek olduğu bu grup nüfus ve hayvan sahiplenme oranları incelendiğinde rekabetin **yüksek** olduğu bir pazardır.

GERÇEKLEŞEN RAKAMLARLA DogGO

DogGO şuan **İstanbul**'da **24** ilçede yürüyüş ve bakım hizmeti veriyor. DogGO'nun hedefi, en yakın zamanda **Ankara** ve **İzmir** açılımları yapıp farklı pet türlerine özel hizmetlerin geliştirilmesi ve hizmet çeşitliliğinin artırılmasıdır. Bunları yaparken yeni müşteri katılımı ve müşteri memnuniyetinin sağlanması en önemli öncelik olacaktır. Türkiye pazarında belli bir büyüklüğe ulaştıktan sonraki hedef ise uluslararası pazara açılma ve globalde ülkemizi temsil etmek yönündedir.

Bugüne kadar DogGO'ya kaydolan kişi sayısı	130.000.'in üzerinde
Bugüne kadarki toplam hizmet sayısı	200.000'in üzerinde
Aktif müşteri sayısı	4200'ün üzerinde
Sisteme kaydolan köpek sayısı	55.000'in üzerinde
Hizmet Karşılama Oranı	%95
Uygulama üzerinden alınan geri dönüşlere göre memnuniyet oranı	%98.2
Sistemdeki yürüyüşçü sayısı	9000
Haftalık aktif yürüyüşçü sayısı	1300
Tekrarlanan Rezervasyon	%85

Yıllara göre Ciro, Komisyon ve Reklam bütçesi

	CİRO	DogGO Komisyon	Reklam Bütçesi
2019	0.3 Milyon TL	0.1 Milyon TL	0.04 Milyon TL
2020	1 Milyon TL	0.3 Milyon TL	0.058 Milyon TL
2021	2.2 Milyon TL	0.6 Milyon TL	0.08 Milyon TL
2022	6 Milyon TL	2 Milyon TL	0.55 Milyon TL

• **2019**'dayken **34.ayda 40.000** yürüyüşe ulaşırken bu rakam **2020**'de **22.ay**'a ve **2021**'de **12. ay**'a kadar inmiştir.

1 yıllık projeksiyondaki performans göstergeleri

Performans göstergeleri	Şuan	1 yıl sonra
Müşteri artışı (Aylık)	16.50%	17%
Uygulamayı kullanmayı bırakanların oranı	14.99%	12%
Müşteri Tutma Oranı	29.00%	30.00%
İlk hizmeti alanların tekrarlanma oranı	81%	85%

2.hizmeti alanların 3.ye alma oranı	90.20%	93%
Hizmetteki artış	14.93%	15%
NPS	97%	97%

1 yıllık projeksiyonda aylara göre müşteri sayıları

1	573
2	706
3	1007
4	1147
5	1213
6	1429
7	1601
8	1831
9	2015
10	2284
11	2584
12	2822

SWOT ANALİZİ -

Güçlü Yönleri

- Marka Kimliği & Güvenirliği
- Yüksek Müşteri Tutma Oranı
- Operasyonel Açıdan Benzersiz Olma
- Oturmuş Müşteri Kitlesi
- Dağıtım Kanalları
- Ek Gelir İmkânı Sunması
- Ücretsiz Tanışma Yürüyüşü Hizmeti
- Anlık hizmetler
- Müşteri destek sistemi
- Kontrol edilmiş ve eğitilmiş yürüyüşçüler

Zayıf Yönleri

- Tek Şehirde Hizmet Verilmesi
- Sermaye ve Nakit Akışı
- Sadece Kedi ve Köpek Alanında Hizmet Sunulması
- Teknolojik Altyapı

Fırsatlar

- Hızlı Büyüyen Sektör
- Platform Olma Alanı
- Farklı Hizmet Bölgeleri
- Farklı Hizmet Çeşitleri
- WOM(Word of Mouth) Etkisi: Hizmeti kullanan kişilerin başkalarına olumlu şekilde tavsiye etmesi.

Tehditler

- Regülasyon Değişimi
- Rekabet
- Enflasyon ve Ülkenin Dalgalı Finansal Yapısı
- Operasyonel Riskler
- Sezonsallık

Zayıf Yönleri Kuvvetlendirme Stratejisi

- İstanbul dışında Ankara ve İzmir açılımları yapılacak.
- Alınan yatırım ile Sermaye ve Nakit Akışı güçlendirilecek.
- Hizmet gamı Pet Kreş, Pet taksi, Pet Kuaför gibi hizmetlerle genişletilecek

Tehditleri Ortadan Kaldırma Stratejisi

- Soğuk havalarda yürüyüşlerin azalmasından kaynaklı “Sezonsalılık” tehditi için pet kreş,veteriner destek gibi gelir sağlayacak başka projelerin hayata geçirilmesi.
- Regülasyon Değişimi konusuna hızlı adapte olabilmek için sektör ve trendler yakından takip edilmektedir.

2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

2.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Oğul Gürsoy	Genel Müdür	Genel Yönetim	16.200 TL	32.40%
Ömercan Dede	İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	İnsan Kaynakları ve Yetenek Yönetimi	11.900 TL	23.80%
Cem Doğançlı	Finans ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Finans ve Operasyon	11.900 TL	23.80%
Barış Karan	Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Teknoloji, Ürün geliştirme	7.000 TL	14.00%

Cansu Tokuç	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Genel Müdür Yardımcısı			2.000 TL	4%
-------------	---	--	--	-------------	----

Ekip üyelerinin CV'lerinin yazımı

Mehmet Oğul Gürsoy:

Saint Benoit Lisesi ve Koç Üniversitesinde eğitim görmüş olan Mehmet Oğul Gürsoy üniversite döneminde Deloitte'ta, Royal Bank of Scotland ve kurulum aşamasında Dine&Pay adlı startup'ta stajlar yapmıştır. Mezuniyetinden hemen akabinde DogGO'yu kuran Mehmet Oğul Gürsoy genel müdür olarak ürünün canlıya çıkması, ekip büyümesi gibi birçok projeye liderlik etti. Finansal teknolojilere ilgi duyan Mehmet Oğul Gürsoy akıcı şekilde İngilizce ve Fransızca konuşmaktadır.

İş Deneyimi

Haziran 2017 – Halen ; DogGo – Kurucu Ortak & CEO
Ağustos 2016 – Dine and Pay – Stajyer / Sisteme restoran katılımı
Ağustos 2015 ; Deloitte – Denetim Stajyeri
Kasım 2013 – Ocak 2014 ; Royal Bank of Scotland – Stajyer

Ömercan Dede:

Üniversite döneminde Sinema, Fotoğraf ve Sosyal Bilimler kulüplerinde aktif rol oynayan Ömercan Dede Doggo'ya kurucu ortak olarak katılmadan önce Toros Yem, Scorp ve Terra Dış Ticaret'te iş ve staj deneyimleri elde etmiştir. Saint Joseph Lisesinden mezun olan ve Galatasaray Üniversitesi Siyasal Bilimi bölümünde eğitim gören Ömercan Dede akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

İş Deneyimi:

Haziran 2017 – Halen ; DogGo – Kurucu Ortak & İK Genel Müdür Yardımcısı
Temmuz 2015 – Ağustos 2015 ; Toros Yem – Pazarlama Asistanı
Ekim 2014 – Eylül 2015 ; Scorp – İçerik ve Topluluk Uzmanı
2014-2015 ; Terra Dış Ticaret – Satış Asistanı

Cem Doğançrı:

Northeastern Üniversitesi'nde Makine Mühendisliği lisans eğitiminin yanında Ekonomi yandalı yapan Cem Doğançrı, İsviçre'de College Alpin Beausoleil'den Uluslararası Bakalorya Programı ile mezun olmuştur. Eğitimine Bahçeşehir Üniversitesi'nde MBA(İşletme yüksek lisansı) ile devam etmektedir. Ford, Renault ve Bosch'ta iş deneyimi olan Cem Doğançrı akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

İş Deneyimi:

Haziran 2017 – Halen ; DogGo -Kurucu Ortak & Finanstan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı
Eylül 2014 – Aralık 2014 ; Bosch – Lojistik uzmanı
Eylül 2013 – Aralık 2013 ; Ford – Üretim uzmanı (Almanya Köln ofisinde)

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuskuşu Mah. Mecidiyeköy Yolu Kat: 8 B. Mecidiyeköy - SİĞİRCI
TEL: 0212 319 26 00 FAKS: 0212 324 84 26
Bağışçı Kurumları A.Ş. 003 8787
Mersis No: 0875003178700011

Temmuz 2012 - Renault ; Metroloji Laboratuvarı Stajyeri
Temmuz 2010 - Ford ; Takım ve Kalıp stajyeri

Barış Karan:

İzmir Saint Joseph Lisesi ve Koç Üniversitesi elektrik-elektronik mühendisliği mezunu olan Barış Karan üniversite döneminde Siemens, Renault ve SKT A.S.'de stajlar yapmıştır. Mezuniyetinden sonra Microsoft'a Veri Analisti olarak başlayan Barış Karan ardından Deloitte'da yönetim danışmanı olarak çalışmıştır. Temmuz 2018'den beri kurucu ortak ve teknolojiden sorumlu genel müdür yardımcısı olarak çalışan Barış Karan'ın Fotoğrafçılık, rugby ve basketbola özel ilgisi vardır. Akıcı şekilde İngilizce ve Fransızca konuşmaktadır.

İş Deneyimi:

Temmuz 2018 – Halen ; DogGo - Kurucu Ortak & CTO
Ağustos 2017 - Temmuz 2018 ; Deloitte – İş Analisti
Ocak 2017 - Temmuz 2017 ; Microsoft – Veri Analisti
Haziran 2015 - Temmuz 2015 ; Siemens – Stajyer
Haziran 2014 - Temmuz 2014 ; Renault Group – Stajyer
Haziran 2013 - Temmuz 2013 ; SKT A.S.– Stajyer

Cansu Tokuç:

DogGO'nun kurucu ortaklarından Cansu Tokuç üniversite döneminde İstanbul Modern Müzesi'nde, Mey İçki'de Pazarlama ve Coca-Cola İçecek'de İnsan Kaynakları stajları yapmıştır. İstanbul Kültür Sanat Vakfı 'nda asistanlık deneyimi olan Cansu Tokuç, Duru Tiyatrosu'nda Yardımcı Yönetmen ve oyuncu olarak çalışmıştır. Sanata ve sinemaya özel ilgisi olan Cansu Tokuç aynı zamanda edebiyatla ilgilenip, şiir/yazı yazar. Saint Joseph ve Galatasaray Üniversitesi İletişim Fakültesi'nden mezunu Cansu akıcı düzeyde İngilizce ve Fransızca bilmektedir.

İş Deneyimi:

Haz 2017 – Halen ; Doggo - Kurucu Ortak & CMO
Nisan 2017 - Haziran 2017 - Mey İçki – Pazarlama Stajyeri
Nisan 2017 - İKSV: İstanbul Kültür Sanat Vakfı – Konaklama Asistanı
Haziran 2016 - Dine & Pay - Stajyer
Aralık 2013 - Ağustos 2016 - Duru Tiyatro – Yardımcı Yönetmen
Eylül 2015 - Ekim 2015 - Coca-Cola İçecek – İnsan Kaynakları Stajyeri
Ekim 2014 - Scorp İçerik ve Topluluk Uzmanı
Haziran 2014 - Eylül 2014 - İstanbul Modern – Pazarlama Asistanı

Mehmet Emir Çağan:

DogGO'nun kurucu ortaklarından olan Mehmet Emir Çağan, kariyerine Sözcü Digital Network'de Dijital Envanter Satış Müdürü olarak başlamıştır. Sonrasında aynı firmada Satış & İş Geliştirme Direktörü olarak devam etmiştir. Ayrıca Taboola'da Yayıncı Müşteri Yöneticisi olarak deneyim kazanmıştır. Temmuz 2017'de Doggo ekibine katılan Mehmet Emir Çağan, şuanda Doggo'da Kurucu Ortak & Strateji görevine devam etmekte ve Taboola'da Yayıncı İş birlikleri Direktörü olarak görev almaktadır.

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kusilye Mah. Mecidiyeköy Yo. Cad. No:14
Kat:9 Mecidiyeköy - Sisli - İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 Fax:0212 324 34 26
Boğaziçi Kurumlar Yat. A.Ş. 0036787
Mersis No:047300367870011

İş Deneyimi:

Nisan 2022 – Halen; Taboola / Yayıncı İş birlikleri Direktörü

Temmuz 2017 – Halen; Doggo - Kurucu Ortak & Strateji

Aralık 2017 – Mart 2020; Taboola / Yayıncı Müşteri Yöneticisi-Türkiye

Şubat 2016 – Ekim 2017; Sözcü Digital Network / Programatik Satış & İş Geliştirme Direktörü

Aralık 2013 – Şubat 2016; Sözcü Digital Network / Dijital Envanter Satış Müdürü

2.5.2. Yöneticiler hakkında bilgiler

Lise ve üniversiteden sınıf arkadaşları olan kurucu ortaklar Mehmet Oğul Gürsoy, Ömercan Dede ve Cansu Tokuç tarafından kurulan girişime önce serbest çalışan daha sonra Teknoloji ekibi lideri olarak Barış Karan katılmıştır. Finans ekibine liderlik eden Cem Doğancı ise şirketin kurulmasından kısa bir süre sonra ekibe dahil olmuştur.

Fikrin çıkış noktası ise kurucu ekibin kendi evcil hayvanlarıyla zamansal kısıttan dolayı az zaman geçirmesi ve olması gerektiği gibi bakım yapamaması olmuştur.

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Mehmet Oğul Gürsoy	Genel Müdür	Finans ve denetim	16.200 TL	32.40 %
Ömercan Dede	İnsan Kaynaklarından sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	İnsan Kaynakları ve Yetenek yönetimi	11.900 TL	23.80 %
Cem Doğancı	Finans ve Operasyondan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Mühendislik	11.900 TL	23.80 %
Barış Karan	Teknolojiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Bilişim Teknolojileri	7.000 TL	14.00 %
Cansu Tokuç	Pazarlamadan sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Pazarlama	2.000 TL	4%
Mehmet Emir Çağan	Stratejiden sorumlu Genel Müdür Yardımcısı	Strateji	1.000 TL	2%

İNTELLİ YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kusteppe Mah. Mecidiyeköy
Kat: 9-9 Mecidiyeköy
Tic. Sic. No: 219 26 00
Boğaziçi Kurumlar M.Ş.
Mersis No: 0478 0010 00011

2.6. Finansal Bilgiler

2.6.1. Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2021	30/06/2022
Dönen Varlıklar	429.089,56	545.368,35
Nakit ve Nakit Benzerleri	59.333,13	73.640,86
Ticari Alacaklar	25.015,99	25.529,52
Stoklar	321.336,79	371.781,89
Diğer Dönen Varlıklar	20.173,97	71.186,40
Duran Varlıklar	73.254,42	101.126,06
Maddi Duran Varlıklar	1.350,00	47.318,54
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	62.027,21	43.930,31
Gelecek Yıllara Ait Giderler	9.877,21	9.877,21
Kısa Vadeli Yükümlülükler	1.005.349,21	1.589.600,17
Finansal Borçlar	0	-125.222,17
Ticari Borçlar	179.847,97	271.184,80
Diğer Borçlar	681.957,79	1.287.903,97
Alınan Avanslar	32.530,00	34.030,00
Ödenecek Vergi ve Diğer Yükümlülükler	111.013,45	121.703,57
Uzun Vadeli Yükümlülükler	0	0
Finansal Borçlar	0	0
Ticari Borçlar	0	0
Diğer Borçlar	0	0
Özkaynaklar	-503.005,23	-943.105,76
Ödenmiş Sermaye	50.000 TL	50.000,00
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	120.323,94	60.883,08
Net Dönem Karı/Zararı	-493.564,37	440.100,53
AKTİF/PASİF TOPLAMI	502.343,98	646.494,41

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2021	30/06/2022
Hasılat	551.996,74	736.173,84
Satışların Maliyeti	463.563,17	808.256,32
Faaliyet Giderleri	-345.025,55	-366.787,63
Esas Faaliyet Karı/Zararı	-256.591,98	-438.870,11
Finansman Giderleri (net)	4.464,24	1.230,42
Vergi Giderleri	0	0
NET KAR/ZARAR	-493.564,37	-440.100,53

DogGO'nin TFRS'ye göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.

DOGGO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kültürçe Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli - İSTANBUL
Tel:0212 319 20 00 Fax:0212 319 24 84 26
Borçlucu Kurumlar: 0212 319 20 00
Mersis No:047300187800011

DogGO'nun sermayesi 50.000 TL olup, bir start-up olan şirket faaliyetleri sonucunda satış ve pazarlama giderleri aktifleştirilememiş ve dönem zararları oluşmuştur. 30.06.2022 itibariyle DogGO'nun özsermaye tutarı -943.105,76 TL'dir ve DogGO sermayesinin tamamını kaybetmiştir. DogGO'nun marka değeri, yazılım ve uygulama değerinin ciddi bir değer arz ettiği değerlendirilmekle birlikte, TTK m. 376 anlamında herhangi bir bilanço düzenlenmemiştir. Kitle Fonlama Kampanyasının başarıya ulaşmasını müteakip sermaye arttırımı ile DogGO'nun TTK m. 376 statüsündeki durumu sona erecektir.

DogGO, faaliyetleri için mevcut ortakları olan Mehmet Oğul Gürsoy, Ömer Can Dede, Cem Doğançı ve Barış Karan'dan borçlanmış olup ortakların DogGO'dan olan ve sermayeye eklenebilir alacakları 30.06.2022 itibariyle 1.039.198,37 TL tutarına ulaşmıştır. Ayrıca, sermayeye eklenebilir alacaklar haricinde ortakların DogGO adına yaptığı ödemeler sebebiyle 225.194,11 TL diğer alacakları mevcuttur. Ortaklar Mehmet Oğul Gürsoy, Ömer Can Dede, Cem Doğançı ve Barış Karan 1.039.198,37 TL sermayeye eklenebilir alacakların ödenmesini DogGO'dan talep etmeyeceklerini, 225.194,11 TL diğer alacakların ödenmesini müteakip DogGO'ya nakden borç vereceklerini, kitle fonlama kampanya sürecinin tamamlanmasını müteakip bu alacaklarının sermayeye ilavesi ve sermaye arttırımı sonucu B, C, ve D Grubu pay sahipleri nezdinde herhangi bir seyrelme yaratmadan bedelsiz olarak pay devrinde bulunmak için için DogGO'ya ve STARTUP BURADA'ya yönelik taahhütte bulunmuş olup, konu tutarın bir sermaye avansı olarak değerlendirilmesi ile sermaye arttırımı öncesinde de TTK m. 376 durumu ortadan kaldırılmaktadır.

2.6.2. Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler

Şirket kurucu ortaklar tarafından 50.000 TL ile kurulmuştur. Şirket bilançosu ve gelir/gider tablosu 30.06.2022 tarihi itibariyle düzenlenmiştir. Şirket kısa vadede kitle fonlaması ile orta ve uzun vadede ise yürüyüşçü komisyonları ve yeni eklenecek pet taksi, pet kreş ve veteriner destek gibi hizmet gelirleriyle nakit akışı oluşturmayı planlamaktadır. Şirketin fonlarının kullanımına ilişkin herhangi bir kısıtlama yoktur. Şirketin borçlanma ihtiyacı bulunmamaktadır. Mevcut yükümlülüklerini karşılamak için yeterli işletme sermayesi vardır.

DogGO, faaliyetleri için mevcut ortakları olan Mehmet Oğul Gürsoy, Ömer Can Dede, Cem Doğançı ve Barış Karan'dan borçlanmış olup ortakların DogGO'dan olan ve sermayeye eklenebilir alacakları 30.06.2022 itibariyle 1.039.198,37 TL tutarına ulaşmıştır. Ayrıca, sermayeye eklenebilir alacaklar haricinde ortakların DogGO adına yaptığı ödemeler sebebiyle 225.194,11 TL diğer alacakları mevcuttur. Ortaklar Mehmet Oğul Gürsoy, Ömer Can Dede, Cem Doğançı ve Barış Karan 1.039.198,37 TL sermayeye eklenebilir alacakların ödenmesini DogGO'dan talep etmeyeceklerini, 225.194,11 TL diğer alacakların ödenmesini müteakip DogGO'ya nakden borç vereceklerini, kitle fonlama kampanya sürecinin tamamlanmasını müteakip bu alacaklarının sermayeye ilavesi ve sermaye arttırımı sonucu B, C, ve D Grubu pay sahipleri nezdinde herhangi bir seyrelme yaratmadan bedelsiz olarak pay devrinde bulunmak için için DogGO'ya ve STARTUP BURADA'ya yönelik taahhütte bulunmuş olup, konu tutarın bir sermaye avansı olarak değerlendirilmesi ile sermaye arttırımı öncesinde de TTK m. 376 durumu ortadan kaldırılmaktadır.

2.7. Hukuki Durum

Şirketin iş ve işleri için hukuki bir engel bulunmamaktadır.

Şirketin Vergi ve SGK borcu bulunmamaktadır.

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuşçeski Mah. Mecidiyeköy Cad. No:14
Kat:8-5 Mecidiyeköy İSTANBUL
Tel:0212 319 25 00 Fax:0212 374 84 25
Büyükdere Kurumlar Ofisi No:178 003 6787
Mersis No:C47800015078700011

Şirket yönetim kurulu üyelerinin bilgisi dahilinde Şirket leyh ve aleyhine açılmış dava ve/veya icra takibi, idari soruşturma, idari para cezası bulunmamaktadır.

Şirketin kullandığı domainler doggoapp.com Şirket adına kayıtlıdır.

Şirketin marka tescili DogGO olarak Şirket adına kayıtlıdır.

Şirketin teknoloji altyapısı şirketin varlığı üzerindedir. Mevcut geliştirmelerin tümü şirket bünyesinde yapılmaktadır.

Şirket'in sermaye kaybı bulunmakla birlikte mevcut pay sahiplerinin alacaklarının sermayeye ilavesine dair taahhütleri ile TTK m. 376 statüsü ortadan kaldırılmaktadır.

3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

- Kitle fonlaması ile yatırım almak DogGO'ya her açıdan hız kazandıracaktır. Sadece ihtiyacı olan finansal kaynak değil; aynı zamanda yüzlerce yatırımcının DogGO'ya güvendiğini göstererek çalışmalarda daha hızlı işbirliklerine de girilebilecektir.
- Ürünün önemli değer önerisi de tüketiciler içindir. Ürünü oluştururken de geliştirirken de her zaman topluluğa üye olan kişilerden geri bildirim alınmış, her zaman tüketicilerle yüz yüze konuşarak onların problemlerine ve beklentilerine göre ürün şekillendirilmiştir. Bu sebeple DogGO tarafından kitleler üzerinden ve kitle fonlama sistemi ile yatırım alınmasına karar verilmiştir.

Kampanyanın başarılı sonuçlanmasıyla aşağıdaki gelir kalemleri planlanmaktadır:

- Pet Kreş Hizmeti
- Pet Taksi Hizmeti
- Pet Kuaför Hizmeti
- Veteriner Ziyaret Hizmeti
- Veteriner Video Danışmanlık
- Sigorta Pazaryeri hizmeti

3.2. Fon Kullanım Yeri

Toplanan fonun aşağıdaki şekilde kullanılması öngörülmektedir;

- 2.590.640 TL'si
Personel Giderleri
01.01.2023 – 31.12.2023 tarihleri arası,
- 1.126.682 TL'si
Pazarlama Giderleri
01.01.2023 – 31.12.2023 tarihleri arası,

Gelir-Gider Tablosu TL 000	3.Ç								
	2020	2021	2022	2022	2023	2024	2025	2026	2027
Gelirler	320	584	906	1.469	8.820	24.322	57.704	103.632	189.941
Yürüyüş gelirleri	315	534	806	1.209	7.074	20.397	48.064	78.260	116.894
Bakım gelirleri	4	50	100	151	665	2.171	6.815	21.388	67.125
Reklam gelirleri	0	0	0	110	231	387	751	1.336	2.742
Diğer ek hizmet gelirleri	0	0	0	0	849	1.367	2.074	2.648	3.179
Giderler	-446	-835	-2.133	-2.844	-12.807	-18.689	-32.655	-45.989	-76.535
Pazarlama giderleri	-59	-84	-405	-540	-3.450	-5.301	-12.758	-21.996	-41.583
Personel giderleri	-328	-683	-1.547	-2.063	-7.932	-12.186	-18.423	-22.097	-32.498
Ofis	-59	-68	-181	-241	-694	-506	-638	-894	-1.251
Projeler	0	0	0	0	-260	-696	-835	-1.002	-1.203
Kitle Fonlama giderleri	0	0	0	0	-471	0	0	0	0
Faaliyet Karı	-127	-251	-1.226	-1.374	-3.987	5.634	25.050	57.642	113.406
FAVÖK	-127	-251	-1.226	-1.374	-3.987	5.634	25.050	57.642	113.406
Finans gelirleri/giderleri	0	0	0	0	-300	-731	-1.646	-2.888	-5.216
Vergi öncesi net kar	-127	-251	-1.226	-1.374	-4.287	4.903	23.403	54.754	108.190
Vergi gideri	28	55	270	302	943	-1.079	-5.149	-12.046	-23.802
Net Kar	-99	-195	-957	-1.072	-3.344	3.824	18.255	42.708	84.388

Kampanyanın başarılı sonuçlanmasıyla aşağıdaki gelir kalemleri planlanmaktadır:

- Pet Kreş Hizmeti
- Pet Taksi Hizmeti
- Pet Kuaför Hizmeti
- Veteriner Ziyaret Hizmeti
- Veteriner Video Danışmanlık
- Sigorta Pazaryeri hizmeti

3.4. Finansal projeksiyon değerlendirmesi

DogGO yeni kurulan bir şirket olmasına karşın hem müşteri sayısı hem de gelir tarafında 2020 – 2022 yılları arasında ciddi bir ivme göstermiştir. Faaliyet yapısı gereği müşteri tutmakta zorlanma yaşamamaktadır. Şirket, 2022 yılında bütçelenen 1.469.449 TL'lik gelirlerinin üstüne çıkacaktır. Bu gelirlerin yeni açılacak ofisler, yeni personel alımları ve pazarlamaya ayrılan bütçeler doğrultusunda 2023 yılında 8.819.633 TL'ye 2024 yılında ise 24.322.262 TL'ye çıkması hedeflenmektedir. Ciro sal büyümenin katacağı etkiyle firma 2024 yılı içerisinde başa baş noktaya gelerek 2. Çeyrekten itibaren nakit yaratır noktaya ulaşmayı hedeflemektedir. 2027 yılında ise firmanın 189.940.560 TL gelir elde ederek %44 kar marjıyla 84.388.110 TL net kar elde etmesi öngörülmüştür.

Gelirler analiz edildiğinde 2022 yılında pet yürüyüş temelinde olan gelirlerin 2023 yılından itibaren çeşitlenerek pet bakım gelirleri, reklam gelirleri, ve diğer ek hizmet satış gelirleri elde edilmesi planlanmaktadır. 2027 yılına gelindiğinde ise gelirlerin sadece %61'lik kısmı yürüyüş kısmından elde edilmesi planlanmaktadır.

İNNEO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
 Kültür Mah. Mecidiyeköy Mev. Cad. No:14
 Kat:8-9 Mecidiyeköy Şişli BEŞİKTAŞ/İSTANBUL
 Tel:0212 319 26 00 Fax:0212 324 89 26
 E-Posta:info@inneo.com.tr
 E-Posta:iletisim@inneo.com.tr
 Mersis No:047200018780001

hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut kurucu ortakların paylarından oransal olarak düşecektir.

Girişim Şirketi'nin Mevcut Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Oğul Gürsoy	A	16.200 TL	32.40%	32.40%
Ömercan Dede	A	11.900 TL	23.80%	23.80%
Cem Doğancı	A	11.900 TL	23.80%	23.80%
Barış Karan	A	7.000 TL	14.00%	14.00%
Cansu Tokuç	A	2.000 TL	4%	4%
Mehmet Emir Çağan	A	1.000 TL	2%	2%

Başarılı Kampanya Sonrası Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
(Ek Fonlama Olmadan – Bedelsiz Verilecek Paylar Dahil)				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Mehmet Oğul Gürsoy	A	12.347.235	28.06%	28.06%
Ömercan Dede	A	9.069.833	20.61%	20.61%
Cem Doğancı	A	9.069.833	20.61%	20.61%
Barış Karan	A	5.335.225	12.13%	12.13%
Cansu Tokuç	A	1.524.350	3.46%	3.46%
Mehmet Emir Çağan	A	762.175	1.73%	1.73%
Hedef Portföy Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	B	2.200.000	5.00%	5.00%
İsmail Doğancı	C	962.500	2.19%	2.19%
Murat Çekirdek	C	825.000	1.88%	1.88%
Doğukan Turan	C	701.250	1.59%	1.59%
Bahtiyar Erden	C	412.500	0.94%	0.94%
Kitle Fonlaması	D	790.000	1.80%	1.80%

Ek fonlama tutarı olan 900.000 TL fonlamanın tamamının gerçekleşmesi durumunda yapı aşağıdaki şekilde olacak olup tamamı gerçekleşmediği senaryoda tutar değişikliğine göre tabloda değişiklikler meydana gelebilecektir.

İNFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuştepe Mah. Mecidiyeköy, Yeşil Cad. No: 14
Kat: 8/8 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
Tel: 0212 319 26 00 Fax: 0212 319 26 00
E-posta: info@infoy.com.tr
Boğaziçi Kurumlar V.D. No: 246787
Mersis No: 0478 0086 5000 0011

Nitelikli yatırımcılara verilecek B grubu paylara yönetim kurulunda aday gösterme imtiyazı tanınmıştır. Ayrıca, aşağıda sayılan konularda ("Yönetim Kurulu Saklı Konuları") karar alınabilmesi için varsa, B Grubu Pay Sahipleri tarafından aday gösterilerek atanacak Yönetim Kurulu üyesinin olumlu oyu, yoksa, B Grubu Paylarının çoğunluğuna sahip olan Pay Sahiplerinin yazılı ön onayı aranacaktır:

- (i) Yönetimde bulunacak Kurucuların her biri için net 2.000\$/ay sınırını aşar surette ücret hakkı kararlaştırılması,
- (ii) Şirket adına, her türlü kredi, teminat, finans anlaşması ve sair finansman araçları sağlanmasına ilişkin 100.000,00 TL (Yüzbin Türk Lirası) veya karşılığı döviz meblağını aşan sözleşmelerin akdedilmesi, hesaplara bloke konması, Şirket varlıklarının gerek kendi gerek üçüncü kişiler için rehin edilmesi, garanti veya kefalet verilmesi,
- (iii) Şirket alacaklarının tahsili için icra dairelerine yapılacak başvurular hariç olmak üzere, davalı veya davacı olarak mahkemelerde veya tahkim kurumları nezdinde görülmekte olan davalara taraf olunması veya bu türlü davalarda sulh olunması,
- (iv) Meblağı 100.000,00 TL (Yüzbin Türk Lirası) veya karşılığı döviz meblağını aşan şirketin ana faaliyet konusu için yaptığı ticari mal veya hizmet alımları haricindeki harcamalarının, taahhüt ve yükümlülüklerinin (aynı gerçek ve tüzel kişiye birden fazla ilişkili işlem ile kümülatif olarak bu meblağa ulaşılması hali de dahildir) onaylanması,
- (v) Genel Kurula kar dağıtım yapılması teklifinde bulunmak,
- (vi) Gerekli görülmesi halinde TTK, Esas Sözleşme ve Sözleşme uyarınca komiteleri seçmek ve denetlemek,
- (vii) Hisse rehinleri, irtifak hakları da dahil tüm teminatların veya Hisse devirlerinin pay defterine işlenmesinin onaylanması,
- (viii) Şirketin başka tüzel kişilerin hisselerini iktisap etmesi veya herhangi bir ortaklığa sair şekilde iştirak etmesi;
- (ix) Şirket tarafından emsale uygun olmayan (non-arm's length) ödemeler yapılması veya Şirket malvarlığının kısmen veya tamamen devredilmesi;
- (x) Şirketin malvarlığı veya ticari faaliyeti üzerinde Şirket ya da üçüncü kişi lehine rehin, ipotek veya sair takyidatlar tesis edilmesi;
- (xi) Genel Kurula Şirketin tasfiyesinin ve infisahının teklif edilmesine ilişkin her türlü karar verilmesi;
- (xii) İlişkili taraflarla herhangi bir sözleşmeye taraf olunması;
- (xiii) Şirketin temsil ve ilzam yetkilerinin belirlenmesi, imza sirkülerinde ve/veya yönergede değişiklik yapılması;

- (xiv) Pay Sahipleri dahil herhangi bir kişiye borç verilmesi, herhangi bir üçüncü kişinin fiilinin taahhüt edilmesi,
- (xv) TTK 363 uyarınca yönetim kurulu üyesinin herhangi birinin üyeliğinin boşalması durumunda yerine seçilecek geçici üyenin belirlenmesi.

Nitelikli yatırımcılara verilecek B ve C grubu paylara genel kurul toplantılarında önemli kararlarda alınabilmesi için **mutlaka B Grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahiplerinin ve C Grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahiplerinin olumlu yönde oy kullanması gerekir** (Şüpheyeye mahal vermemek adına belirtilmelidir ki, aşağıda sayılan konularda alınacak kararlardan sadece Yürürlükteki Hukuk'a göre tescile ve/veya ilana tabi olanların tescil ve ilanı gerekli olup bunun dışındaki konularda sadece Genel Kurul kararı alınması yeterli olacaktır):

- a. Şirket'in Faaliyet alanının değiştirilmesi veya nevi değişikliği gibi önemli değişiklikler.
- b. Yönetim Kurulu'nun üye yapısı ve üye sayısına ilişkin değişiklikler.
- c. Yönetim Kurulu üyelerine sağlanacak huzur hakkı, ücret ve primlerin belirlenmesi;
- d. Şirket'in mevcut yazılım ve ürün projeleri dışında başka projelere yatırım yapılması;
- e. Şirket merkezinin İstanbul dışına taşınması ve/veya yurtdışında şube açılması;
- f. Şirket Esas Sözleşmesi'nin değiştirilmesi;
- g. Sermaye artırımı veya azaltımı veya Şirket'in ticaret unvanının değiştirilmesi, rüçhan hakkının sınırlandırılması, başkaca opsiyon hakları tanınmak üzere sermaye artırımı yapılması, karda imtiyazlı pay yaratılması ve hisseye çevrilebilecek her türlü araçların çıkarılması dahil olmak üzere Şirket sermaye yapısının herhangi bir şekilde değiştirilmesi için Esas Sözleşme'nin değiştirilmesi;
- h. Şirkete herhangi bir denetçi atanması ve bağımsız denetim yapılması için denetim şirketi atanması;
- i. Özkaynağa dayalı ve özkaynak bağlantılı senetlerin yaratılması ve ihracı;
- j. Şirket'in iflasına, feshine ve tasfiyesine ilişkin kararlar ile başka şirketlerle birleşmesi, konsolidasyonu ve bölünmesine ya da halka arza ilişkin kararlar;
- k. Şirket'in, sahip olduğu fikri hakların herhangi bir yolla devri dahil olmak ve bununla sınırlı olmamak kaydıyla, malvarlığının tamamının ya da bir kısmının blok veya parça parça satışı, kiralanması, devredilmesi ve sair şekilde elden çıkarılması;
- l. Şirket'in hisselerinin halka arzı, borsaya kote olması veya kotasyondan çıkarılması;
- m. Şirket karının kısmen yahut tamamen olağanüstü yedek akçeye ayrılması ya da kar dağıtım kararı alınması;
- n. Yönetim Kurulu Üyeleri'ne TTK Madde 395 ve 396'da anılan yetkilerin tanınması;
- o. Şirketin idari, organizasyonel ve operasyonel faaliyetleri dışında kalan yatırım kararı alınması ile Şirket'in finansal olarak yeniden yapılandırılması ve Şirket'te kontrol değişikliğinde neden olacak kararlar;
- p. TTK m 363 uyarınca, boşalan Şirket Yönetim Kurulu üyeleri için Sözleşme hükümlerindeki aday gösterme imtiyazına uygun olmayan şekilde seçilen geçici yönetim kurulu üyesinin onaylanması veya değiştirilmesi kararları

Pay Devir Yasağı: Kurucular'ın, B grubu payların ve C Grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahibinin yazılı izni olmaksızın, sahip oldukları Paylar üzerinde Takyidat tesis etmeleri veya sahip oldukları Payları, birbirlerine, diğer Pay Sahipleri'ne veya üçüncü kişilere devretmeleri Sözleşme'nin imza tarihinden itibaren 3 (üç) yıl geçerli olmak üzere kesinlikle yasaktır. Sözleşme uyarınca belirlenmiş istisnai haller saklıdır. Şöyle ki Kurucular, kendi paylarından pay sahiplikleri oranında pro rata olmak üzere azami toplam Şirket paylarının %5'ini (yüzde beş) (tüm Kurucular'ın devredebileceği Paylar'ın toplamı Şirket paylarının azami %5'i olabilecektir) geçmemek kaydıyla paylarını, ileride bazı çalışanlarla, Yönetim Kurulu Üyeleriyle veya Danışma Kurulu Üyeleriyle Şirket arasında imzalanacak pay opsiyon sözleşmeleri tahtında hak ediş olarak pay opsiyon sözleşmelerinde öngörüldüğü şekilde ve tarihte devredebileceklerdir. Konu pay opsiyon sözleşmeleri ile Şirket'e herhangi bir mali yükümlülük doğurulamayacak olup, Şirket lehine Kurucular tarafından hizmet taahhüdü alınacak ve pay opsiyonu tanınan kişilerin Şirket'e menfaat sağlaması amaçlanacaktır.


Pay Sahipleri'nden herhangi birinin, işbu Bölüm V uyarınca, Paylarının tamamı veya herhangi bir kısmı için, Sözleşme'ye uygun olarak satış sürecine başlama kararını alması halinde, diğer Pay Sahipleri'nden her biri, satışın mümkün olduğu kadar hızlı ve başarılı bir şekilde tamamlanmasını sağlamak için Paylarını satan Pay Sahibi ile tam bir işbirliği içinde hareket etmeyi kabul ve taahhüt eder.

Yatırımcıların (i) bağlı ortaklıklarına ("Bağlı Ortaklık") veya (ii) hak ve yükümlülüklerini kül halinde veya esaslı unsurlarıyla devralmak amacıyla münhasıran bir yeniden yapılandırma veya konsolidasyon aracı olarak kurulmuş olan bir şirkete yapacakları pay devirleri bakımından kısıtlama söz konusu değildir ve bunlar bakımından Sözleşme'nin Madde 11 (Öncelikli Alım Hakkı), Madde 12 (Satışa Katılma Hakkı) ve Madde 13 (Birlikte Satışa Zorlama Hakkı) hükümleri uygulanmaz. Bir ortaklığın Yatırımcılar bakımından "Bağlı Ortaklık" sayılabilmesi için ilgili Yatırımcıların bahsi geçen Bağlı Ortaklık ile aynı yönetim yapısı içinde yer alması veya Bağlı Ortaklık üzerinde hissedarlık ya da sözleşmesel ilişki yoluyla veya başkaca bir mali, hukuki veya operasyonel yolla doğrudan veya dolaylı kontrol uygulayabilmesi esastır. Yatırımcıların ortakları ve ikinci dereceye kadar kan veya sıhrî hissîmlerinin ortak, yönetici, danışman ve benzeri sıfatlarla bulunduğu ortaklıklar da Bağlı Ortaklık kabul edilir. Yatırımcıların Bağlı Ortaklığa hisse devri yapmasını takiben, devralan şirketin/şahsın Bağlı Ortaklık vasfını kaybetmesi ihtimali ortaya çıkarsa, ilgili Yatırımcılar bu durum gerçekleşmeden önce devrettiği hisseleri devralan Bağlı Ortaklıktan geri almayı taahhüt eder.

Öncelikli Alım Hakkı Ve Prosedürü:

A veya B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi biri ("**Teklif Eden**") sahip olduğu Payların bir kısmını veya tamamını satmak veya herhangi bir şekilde devretmek istediği yahut üçüncü bir şahıstan ("**Alıcı**") iyi niyetli bir teklif ("**Teklif**") aldığı takdirde; öncelikli olarak diğer A veya B veya C Grubu Pay Sahipleri'ne ("**Teklif Edilenler**") yazılı bir bildirim göndererek, devre ilişkin önemli koşulları içeren bir devir teklifinde bulunacaktır ("**Devir Teklifi**"). Devir Teklifi ayrıca Yönetim Kurulu'na da iletilecektir.

Devir Teklifi'nde (i) Payların adedi ve teklif edilen satış fiyatı, (ii) Teklif şartları (satışa konu Payların nominal değeri, satış koşulları ve herhangi bir Alıcı'nın mevcudiyeti halinde, Alıcı ile yapılacak anlaşmanın şartlarını içermesi zorunludur) (iii) Alıcı'nın adı-soyadı ve/veya ticaret ünvanı, tebligat adresi ve makul ölçüde talep edilecek diğer bilgileri, (iv) Alıcı'nın Teklif'e konu Paylara yönelik olarak yapılan Şirket değerlemesi ve (v) Diğer Pay Sahipleri tarafından makul şekilde talep edilecek her türlü belgeler ve bilgiler yer alacaktır.


YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuşçeski Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy ŞİŞLİ/İSTANBUL
Tic. Sic. No: 273196/00000001
Boğaziçi Kurumlar Sic. No: 273196/003 6787
Mersis No: 0475003678700011

Teklif Eden, Payları, herhangi bir Alıcı'nın varlığı halinde, Alıcı tarafından yapılan Teklif'te belirtilen fiyat ve koşullarla teklif etmek zorundadır. Devir Teklifi'nin tebellüğ edildiği tarihten itibaren 30 (otuz) İş Günü ("**Kabul Süresi**") içinde Teklif Edilenler Devir Teklifi'ni yazılı olarak reddeder ya da Kabul Süresi'nin sonuna kadar teklif edilen Payları devralacaklarını bildirmezlerse, Teklif Eden, Teklif Edilenler'in almadığı Payların tamamını Devir Teklifi'nde yer alan Alıcı'ya devretmekte serbest olacaktır. Bu devrin Kabul Süresi'ni takip eden 3 (üç) ay içinde gerçekleştirilmemesi halinde; yeniden işbu maddede belirtilen ön alım sürecine uygun olarak diğer Pay Sahipleri'ne ihbarda bulunulması gerekir.

Teklif Eden satış konusu Payları Alıcı'ya ancak aşağıdaki şartlarla devredebilir; (i) Teklif Eden'in teklif edilen Payları devrettiği fiyat, koşul ve hükümlerin Devir Teklifi'ndeki fiyat, koşul ve hükümlerden Teklif Edilenler aleyhine farklı olmaması ve (ii) Alıcı'nın işbu Sözleşmeye taraf olmayı yazılı olarak kabul ve teyit etmesi gerekir.

Teklif Eden tarafından, Devir Teklifi'nde belirtilenden daha fazla Payın satışının söz konusu olması halinde, satış aynı fiyat ve şartlarla gerçekleştirilecek olsa dahi, Devir Teklifi'nde yer almayan tutarda Payın ayrıca Teklif Edilenler'e işbu maddedeki prosedür takip edilerek teklif edilmesi zorunludur.

Birden fazla A veya B veya C Grubu Pay Sahibi'nin Kabul Süresi içerisinde Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde öncelik, Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan diğer Pay Sahipleri'ne ait olacaktır. Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan Pay Sahipleri'nden bir kaçının Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde; bu Pay Sahipleri, sahip oldukları Paylarla orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler. Bu grupta yer alan A veya B veya C Grubu Pay Sahipleri'nin Devir Teklifi'ni kabul etmemesi halinde, diğer grup Pay Sahipleri, Payları ile orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler.

Satışa Katılma Hakkı:

Madde 11.1 hükmünde gösterilen A veya B veya C Grubu Pay Sahipleri'nin Öncelikli Alım Hakkı saklı kalmak kaydıyla, münhasıran A Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi birinin üçüncü kişilerden Madde 11.1 altında gösterilen şekilde bir Teklif alması ve Devir Teklifi'ni B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri'ne ilemesini takiben, B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri Kabul Süresi içinde Öncelikli Alım Hakkını kullanmak yerine, Teklif'i alan A Grubu Pay Sahipleri'nin üçüncü kişilere yapacağı satışa hisseleri oranında katılma hakkını ("**Satışa Katılma Hakkı**") kullanabilir.

B ve C Grubu Pay Sahipleri'nin Satışa Katılma Hakkı'na konu pay oranının hesaplanmasında, Teklif konusu hisselerin A Grubu Pay Sahipleri'nin toplam hissesine oranı esastır. Başka bir deyişle, örnek olarak, Teklif konusu payların A Grubu Pay Sahipleri'nin toplam payına oranı 10% ise, B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri de kendi paylarının 10%'u oranında Satışa Katılma Hakkı'nı kullanabilirler. Satışa Katılma Hakkı'nın kullanımında B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri arasındaki durum ise, bunların kendi aralarındaki oransal dağılıma göre belirlenir. Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak istemeyen B Grubu ve C Grubu Pay Sahibi, Satışa katılma Hakkı'nı diğer B Grubu ve C Grubu Pay Sahibi'ne devredebilir.

Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak isteyen B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri, Kabul Süresi içinde, satışa katılma yönündeki açık iradelerini yazılı olarak ("**Satışa katılma İhbarı**") Teklif'in muhatabı olan A Grubu Pay Sahipleri'ne bildirirler.


İNTELO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kurtuluş Mah. Mecidiyeköy Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy Beşiktaş/İSTANBUL
Tel:0212 319 25 00 Faks:0212 324 84 26
E-Posta:info@intelo.com.tr
Mersis No:0873003678769011

Bir Satışa Katılma İhbarının verilmesi halinde Teklif'in muhatabı olan A Grubu Pay Sahipleri payların üçüncü şahsa devir işlemine, eğer potansiyel üçüncü şahıs (alıcı), Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da Teklif İhbarında belirtilen koşullarla ve belirtilen fiyattan satın almayı kabul ederse devam etme hakkına sahip olacaktır.

Üçüncü şahıs potansiyel alıcının, Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da işbu madde hükmüne göre satın almayı kabul etmemesi halinde Teklif uyarınca pay devri yapılamaz ve Tarafların bu durum nedeniyle birbirlerinden herhangi bir talep hakları olmaz.

Öncelikli Satma Hakkı: Yukarıdaki Satışa Katılma Hakkı'na ilaveten ve aynı hükümlere tabi olarak, A Grubu Pay Sahipleri'nin, paylarının tüm Şirket paylarının %50'sinin üzerinde bir miktarına tekabül edecek miktardaki kısmına ilişkin Teklif alması veya şirket kontrolünün bir veya birden fazla Teklif ve/veya işlem sonucu el değiştirmesi sonucunu doğuracak olması halinde, B Grubu ve C Grubu Pay Sahipleri, kendi paylarının tümünü öncelikli olarak Teklif Eden'e satma hakkına sahip olacaktır. Teklif Eden, B Grubu Pay Sahipleri'nin ve C Grubu Pay Sahiplerinin Şirket'teki tüm paylarını almadan ilgili devir işlemini tamamlayamayacaktır.

Birlikte Satışa Zorlama Hakkı

A Grubu, B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri'nden birinin Madde 11.1 hükmünde gösterildiği şekliyle üçüncü kişilerden bir Teklif alması; Teklif Eden Pay Sahibi'nin Devir Teklifi'ni diğer Grup Pay Sahipleri'ne iletmesi; Devir Teklifi'nin kendilerini tebliğini takip eden 30 gün içinde Teklif Edilenler'in Öncelikli Alım Hakkı ya da Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmaması ve A ve B grubu ve C grubu payların salt çoğunluğuna sahip olanların ayrı ayrı olumlu oyu durumunda; Teklif'in muhatabı olan Pay Sahibi, diğer Grup Pay Sahipleri'ni aşağıda gösterilen şartlar dairesinde birlikte satışa zorlama hakkına ("**Birlikte Satışa Zorlama Hakkı**") sahiptir.

A Grubu Pay Sahipleri'nin Birlikte Satışa Zorlama Hakkı. A Grubu Pay Sahipleri'nin Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nı kullanabilmesi için Teklif'te gösterilen değer, satışa konu hisselerin Yatırım Sonrası Değeri'nin asgari 10 misli (Teklif Tutarı > Yatırım Sonrası Değer x 10) olması gerekir. Ancak Teklif'te gösterilen bu değer hiçbir halde Şirket hisselerinin adil piyasa değerinin altında olamayacaktır. Şirket hisselerinin adil piyasa değeri ise pay sahiplerinin çoğunluğunun olumlu oyu ile seçilecek Türkiye'de uluslararası çalışan en büyük 7 mali müşavirlik – bağımsız denetim şirketinden birinden alınacak değerlendirme raporunda belirlenen tutardır. Pay sahiplerinin çoğunluğunun mutabakatı durumunda bu rapor temin işlemi Yönetim Kurulunca ifa edilecektir. Söz konusu raporun bedeli Şirket tarafından karşılanacaktır. Birlikte Satışa Zorlama Hakkının A Grubu Pay Sahipleri tarafından kullanılabilmesi için, Teklif'in Şirket'in toplam hisselerinin 50%'sini aşan miktarda veya şirket kontrolünün bir veya birden fazla Teklif ve/veya işlem sonucu el değiştireceğini öngörülen veya el değiştirmesi sonucuna yol açacak miktarda hisse için yapılmış olması gerekir.

B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri'nin Birlikte Satışa Zorlama Hakkı. B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri'nin Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nı kullanabilmesi için, Teklif'te gösterilen değer, satışa konu hisselerin Yatırım Sonrası Değeri'nin asgari 10 misli (Teklif Tutarı > Yatırım Sonrası Değer x 10) olması gerekir. Ancak Teklif'te gösterilen bu değer hiçbir halde Şirket hisselerinin adil piyasa değerinin altında olamayacaktır. Şirket hisselerinin adil piyasa değeri ise tüm pay sahiplerinin çoğunluğunun olumlu oyu ile seçilecek Türkiye'de uluslararası çalışan en büyük 7 mali müşavirlik – bağımsız denetim şirketinden birinden

alınacak değerlendirme raporunda belirlenen tutardır. Pay sahiplerinin çoğunluğunun mutabakatı durumunda bu rapor temin işlemi Yönetim Kurulunca ifa edilecektir. Söz konusu raporun bedeli Şirket tarafından karşılanacaktır. Aksi takdirde B Grubu veya C Grubu Pay Sahipleri, Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nı kullanamaz.

Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nın kullanıldığı durumlarda, Şirket ile Taraflar bu sürecin işleminde hiçbir engel çıkarmayacak ve satışın tamamlanması yolunda en iyi gayret ve iyi niyetle işbirliği yapacaktır. Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nı kullanan Taraf, Birlikte Satışa Zorlanan Taraf/ lar'ın kendisiyle aynı sözleşmesel şartlarla hisse satışına iştirak etmesi için gerekli dikkat ve özeni gösterecektir.

Satma Hakkı:

B ve C Grubu Pay Sahipleri Şirket'te sahibi buldukları Payları'nı tamamen veya kısmen diledikleri zaman A Grubu Pay Sahipleri'ne Payların nominal değeri üzerinden satma hakkına sahip olacaktır. İşbu hak A Grubu Pay Sahipleri'ne karşı yazılı bir bildirim ile kullanılabilir. Söz konusu bildirim bir veya birden fazla kerede kullanılabilir. Söz konusu hakkın kullanılacağına ilişkin yazılı bildirim A Grubu Pay Sahipleri'ne yapılmasını takip eden 5 (beş) İş Günü içinde A Grubu Pay Sahipleri, hakkı kullanmak isteyen Pay Sahipleri'nden payları devralacaklar ve ilgili Paylar'ın devrinin geçerli olması için yapılması gerekli tüm gerekliliklerin yapılması sağlayacaklardır.

Tebliğ'in 27'nci maddesi gereği; "Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere fonlanan şirketin tüm paylarının MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulması ve bunlara ilişkin hakların hak sahipleri bazında izlenmesi zorunludur. Toplanan fonların fonlanan şirketin hesaplarına aktarılmasından önce kaydileştirme işlemlerinin tamamlanmış olması zorunludur.

Ayrıca, yukarıda kurucular olan ve kampanyanın başarı ile tamamlanması halinde A Grubu Pay Sahipleri olacak kişilere yönelik yükümlülükler ek olarak, mevzuat çerçevesinde Tebliğ'in 16'nci maddesinin 7'nci fıkrası kapsamında; "Girişimciler veya girişim şirketlerinin kampanya sürecinin başladığı tarihteki ortaklarından fonlanan şirkette önemli etkiye sahip olacaklar, kampanya sürecinin başladığı tarihi takip eden 3 yıl içinde miras, mirasın paylaşımı, eşler arasındaki mal rejimi hükümleri veya cebri icra nedenleriyle yapılacak devirler ile nitelikli yatırımcılara ya da kendi aralarında yapacakları devirler hariç olmak üzere, fonlanan şirketteki paylarını devredemezler.

5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar <https://platform.startupburada.com> paya dayalı kitle fonlama platformunun internet sitesi üzerinden veya doğrudan kampanya linki <https://platform.startupburada.com/projects> tıklayarak kampanya sayfasına giderek yatırım yapabilirler.

Hedeflenen fonun asgari 1.600.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu tarafından karşılanacaktır.

Hedeflenen fonun asgari 700.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı İsmail Doğancı, asgari 600.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kustere Mah. Mecidiyeköy Sok. No:14
Kat:9 Mecidiyeköy / Şişli / İSTANBUL
Tel: 0212 319 27 00 Faks: 0212 354 84 26
Boğaziçi Kurumlar Sicil No: 274744
Mersis No: 0807003678700011

Murat Çekirdek, asgari 300.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Bahtiyar Erden, asgari 510.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Doğukan Işık Turan tarafından karşılanacaktır.

Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 68.100 *(bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir)* Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 272.400 *(bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir)* Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirin %10'u olarak uygulanabilir.

Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari 1 TL ve azami 68.100 yatırım yapabilir.

Toplanacak fon 1.362.000 Türk Lirasını *(bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir)* aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.

Her pay satın alım işlemi öncesi; Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni ve her bir kampanyaya ilişkin onaylı bilgi formunun, fon sağlama talebinin iletilmesinden önce okuyup anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Yatırımcılar tarafından fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içinde cayma hakkına yönelik bildirim platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Cayma hakkı kullanımının Platform tarafından emanet yetkilisine iletilmesini takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi tarafından fon tutarının iadesi için gerekli işlemler yerine getirilir.

Varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, 48 saatlik cayma hakkı süresinin tüm yatırımcılar bakımından sona ermesi şartıyla kampanya süresi erken sonlandırılabilir.

Bilgi formunda yapılan ekleme ve değişikliklerin yatırım komitesi tarafından onaylanarak yayımlandığı tarihten önce ödeme emrini veren yatırımcılar açısından cayma hakkı süresi ekleme ve değişikliğin bilgilendirme anından itibaren yeniden başlar.

Kampanya süresinde, varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, platformca bilgi formunda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde belirlenen dağıtım listesi dikkate alınarak bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesi platformun ilgili listeyi emanet yetkilisine iletilmesini takiben yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde yerine getirilir.

5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Platform, yatırımcılar tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini kampanya süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve emanet yetkilisi Takasbank'a iletir. Fonların toplanması, toplanan fonların emanet yetkilisi nezdinde platform adına açılan hesapta bloke edilerek fonlanan şirkete aktarılması ve/veya söz konusu fonların yatırımcılara iade edilmesi emanet yetkilisi Takasbank tarafından sağlanır. Emanet yetkilisi Takasbank tarafından toplanan fon tutarları nemalandırılmayacaktır.

İNFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kurtuluş Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy-34398 / İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 / Faks:0212 324 84 26
Boğaziçi Kurumlar Sicil No:2750036787
Mersis No:087800057500011

Hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihi veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanamamış olması halinde, ilgili sürenin bitimini takip eden iş günü içinde platform tarafından yapılacak bildirim üzerine emanet yetkilisi Takasbank nezdinde bloke edilen tutarlar, bu bildirim takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi Takasbank tarafından yatırımcılara iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer.

5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fonun asgari 1.600.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu tarafından karşılanacaktır.

Hedeflenen fonun asgari 700.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı İsmail Doğanç, asgari 600.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Murat Çekirdek, asgari 300.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Bahtiyar Erden, asgari 510.000 TL'lik kısmı yatırım taahhüdünde bulunan nitelikli yatırımcı Doğukan Işık Turan tarafından karşılanacaktır.

Kampanyaya 300.000 TL üzerinde yatırım yapan yatırımcılara yatırım yaptıkları toplam yatırım tutarının %37.5'i kadar ilave kendi pay gruplarında bedelsiz pay verilecektir. Ek paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut kurucu ortakların paylarından oransal olarak düşülecektir.

Pay dağıtımını FIFO(First In First Out) esasına göre yapılacak olup %120 fonlama sonrası fonlamaya izin verilmeyecektir.

Hedeflenen fonun üzerinde bir fon tutarının başarı ile toplanması halinde öncelikle yatırım taahhüdünde bulunan yatırımcılara, taahhütleri ile sınırlı olarak dağıtım yapılacak, akabinde aşağıdaki üzere dağıtım gerçekleştirilecektir.

Hedeflenen fon tutarının üzerinde bir fonlama talebi gelmesi durumunda pay satın almak isteyen tüm yatırımcılara pay verilmesi esas ilkedir. Hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, yatırımcılara fazla fonlanan oran kadar az pay verilir ve yatırım tutarını aşan kısım emanet yetkilisi Takasbank tarafından yatırımcılara iade edilir.

Toplanacak fonun 1.362.000 TL'sini *(bu tutar 2022 yılı için belirlenmiştir)* aşması ve fon tutarının üzerinde talep gelmesi durumunda, pay kesintisi ve iadesi öncelikli olarak nitelikli olmayan gerçek kişi yatırımcılardan yapılır.

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere fonlanan şirketin tüm paylarının ve borçlanmaya dayalı kitle fonlaması kapsamında çıkarılan borçlanma araçlarının Sermaye Piyasası Kanununun 13'üncü maddesi çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulması ve bunlara ilişkin hakların hak sahipleri bazında izlenmesi zorunludur.

Fonlanan şirketin paylarının kaydileştirilmesi ve yatırımcılara dağıtımını amacıyla fonlanan şirket veya fonlanan şirketin yetkilendireceği bir yatırım kuruluşu aracılığıyla MKK'ya başvuruda bulunulur. Bu başvurulara ilişkin esaslar MKK tarafından belirlenir.

INFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuştepe Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8/9 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 Fax:0212 324 84 26
Boğaziçi Kurumlar V.D. 003 6787
Mersis No:0875 00367870 0011

Toplanan fonların fonlanan şirketin hesaplarına aktarılmasından önce kaydileştirme işlemlerinin tamamlanmış olması zorunludur.

5.3. Maliyetler hakkında bilgi

Kampanyalara pay alımı için yatırımcıların ödedikleri tutarlar emanet yetkilimiz Takasbank nezdinde bloke edilir. Kampanyanın fon toplama süresince kampanyanın başarılı veya başarısız olarak tamamlanması aşamasına kadar geçen sürede toplanan fon tutarlarına nemalandırma yapılmaz. Bu husus Platform'a üye olurken imzalanan Üyelik Sözleşmesi'nde açıkça yatırımcı tarafından bilinmekte ve kabul edilmektedir.

Kampanya'nın başarılı olup olmamasına bakılmaksızın, MKK (Merkezi Kayıt Kuruluşu), kaydileştirme işlemleri için açılan kampanya toplam fon talebinin binde 1'i + KDV tutarında ve fonların toplanarak bloke edilmesine aracılık eden İstanbul Takas ve Saklama Bankası A.Ş. (Takasbank), binde 1'i + BSMV tutarında işlem ücreti alacaktır. Tutarlar kampanya sonrası Platform'un faturasına istinaden girişim şirketi tarafından ödenecektir.

Kampanya sonrasında elde edilen fondan Platform Kullanım Ücreti olarak varsa ek satış dahil toplanan fonun BSMV hariç %6.6'sı fatura karşılığında Proje Sahibi Girişim Şirketi veya gerçek kişi Girişimci'nin kampanyadan elde ettiği tutar ile kurması gereken şirket tarafından Info Yatırım'a ödenecektir

Kredi Kartı ile yapılan pay alım ödemelerinde % 1,78 oranında işlem ücreti ödeme hizmeti sunan kuruluşça işlem esnasında yatırımcılara yansıtılacaktır. Ödeme Sistemleri Kullanım Ücreti olarak kesilen bu tutar Kampanya'nın başarılı şekilde tamamlanıp tamamlanmamasından bağımsız olarak yatırımcılara iade edilmeyecektir.

Kampanya hazırlık sürecinde ve/veya sonrasında Platform veya üçüncü taraf hizmet sağlayıcılar tarafından sağlanıp Proje Sahibi tarafından kabul edilen giderler Girişim Şirketi tarafından fatura karşılığı ödenecektir.

Kampanyaların platformda listelenmesi için başvuru esnasında 3.150 TL (BSMV Dahil) Listeleme Ücreti Proje Sahibi tarafından Info Yatırım'a ödenir.

6. PLATFORM HAKKINDA BİLGİLER

6.1. Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	<i>Info Yatırım Menkul Değerler A.Ş.</i>
Merkez Adresi	:	<i>Kuştepe Mahallesi, Mecidiyeköy Yolu Caddesi, V Plaza, No:14, Kat: 8-9, P.K.:34387, Mecidiyeköy, Şişli/İstanbul</i>
Listeye Alınma Tarihi	:	<i>25.11.2021</i>
Sermayesi	:	<i>Kayıtlı sermaye tavanı: 1.000.000.000 TL Çıkarılmış Sermayesi: 228.000.000 TL</i>
Başarılı Kampanya Sayısı	:	<i>1 (e garanti)</i>
Başarısız Kampanya Sayısı	:	<i>Yok.</i>

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuştepe Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli - İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 Fax:0212 324 84 26
Büyükdere Kurumlar Y.D. No:1003 6727
Mersis No:083300378700011

Aracılık Edilen Fonlama Tutarı	: 2.799.999 TL
Telefon Numarası	: 444 46 36 (0212 700 35 00)
İnternet Sitesi	: https://platform.startupburada.com/

6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
Hedef Holding Anonim Şirketi		68.399.997,82	30	26,32
Hedef Portföy Ada Hisse Senedi Serbest Fon (Hisse Senedi Yoğun Fon)		22.910.208,63	10,05	8,81
Hedef Portföy Zen Hisse Senedi Serbest Fon (Hisse Senedi Yoğun Fon)		21.558.000,75	9,46	8,29
Sibel Gökalp		3.145.853,04	1,38	13,49
Diğer		111.985.939,76	49,11	43,09
TOPLAM		228.000.000	100	100

İnfo Yatırım Menkul Değerler A.Ş. 'Geniş Yetkili Aracı Kurum'dur. Sermayesinin yüzde 58,95'ini temsil eden paylar #INFO koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

İnfo Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Hedef Holding A.Ş. iştirakidir. Hedef Holding A.Ş.'nin sermayesinin %20' temsil eden paylar #HEDEF koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Namık Kemal Gökalp	Yönetim Kurulu Başkanı	24.06.2019			

INFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuştepe Mah. Mediteryeköy Yolu Cad. No:14
Kat:8-9 Mediteryeköy Şişli/7-İSTANBUL
Tel:0212 319 26 00 / 0212 324 84 26
Bağaziçi Kurumlar No: 73 003 6787
Mersis No: 0817003678700011

Bülent Kırımlı	Yönetim Kurulu Üyesi	25.04.2019			3,25
Sarper Volkan Özten	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	10.08.2021			
İlyas Avcı	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	22.08.2019			
Ayça Gökalp	Yönetim Kurulu Üyesi	02.09.2019			
Mehmet Ziya Gökalp	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	23.03.2020			
Murat Tanrıöver	Yönetim Kurulu Üyesi	26.11.2020			

6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri					
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı		
			(TL)	(%)	
Bülent KIRIMLI	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		3,25	
Ender ŞAHİN	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		2,28	
Ender VARLIK	Yatırım Komitesi Üyesi	Hukuk ve Girişimcilik, Avukat			
Gökhan ÖZER	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü Üst Düzey Yönetici			
Haluk LAP	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı, Üst Düzey Yönetici			
Kerem ÖZTEN	Yatırım Komitesi Üyesi	Hukuk ve Girişimcilik, Avukat			
Serkan USANMAZ	Yatırım Komitesi Üyesi	Kurumsal Finansman ve Değerleme, Üst Düzey Yönetici			

6.5. İnceleme Sonuçları

DogGO, evcil hayvan sahiplerine güvenli ve profesyonel köpek gezdirme ve bakım hizmetleri sunan Türkiye'nin ilk pet bakım platformudur. DogGO eğitilmiş köpek gezdiricileri ve bakıcılarını yürüyüş ve bakım ihtiyaçlarına çözüm arayan ailelerle bir araya getirerek güvenilir bir hizmet sunar.

Şirket 2018 yılının Ocak ayında kurulmuş olup 1.810.138 TL'lik satış gerçekleştirmiştir.

YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
 Kültür Mah. Mecidiyeköy Yolu Cad. No:1
 Kat:9 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
 Tel: 0212 319 96 00 Faks: 0212 324 84 21
 Boğaziçi Kurumlar No: 478 093 6787
 Mersis No: 08330003678700011

bir hizmet sunmaya odaklanmıştır. Kitle fonlama kampanyası sonrasında DogGO'nun İzmir ve Ankara açılımlarını yapmak, yeni hizmetlerini canlıya almak ve operasyon giderlerini karşılamak amacıyla elde edilecek kaynağın yukarıdaki şekilde harcanacağı görülmektedir.

Kampanyanın başarılı sonuçlanmasıyla aşağıdaki gelir kalemlerinin planlandığı anlaşılmıştır.:

- Pet Kreş Hizmeti
- Pet Taksi Hizmeti
- Pet Kuaför Hizmeti
- Veteriner Ziyaret Hizmeti
- Veteriner Video Danışmanlık
- Sigorta Pazaryeri hizmeti

Kurucu ortaklar Mehmet Gürsoy, Ömercan Dede, Cansu Tokuç, Cem Doğancı ve Barış Karan'ın en az 5 yıl iş ve yönetim tecrübelerinin olduğu, birlikte uyum içinde çalıştıkları görülmüştür. DogGO'nun kurucularının, teknik ekibinin ve danışmanlarının oluşan ekibinin sektör bilgisi ve iş deneyimi şirketin güçlü yönlerinden biri olarak belirtilmiştir.

Türkiye'de bu hizmeti veren ilk platform olan DogGO'nun Global'de Rover ve Wag adında rakipleri vardır.

Yatırım Komitesi tarafından yapılan inceleme, Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nda yer alan bilgilerin tutarlı, anlaşılabilir ve Kurulca belirlenen bilgi formu standartlarına göre eksiksiz olduğu tespit edilmiştir.

Yapılan değerlendirme sonucunda, (i) Girişim Şirketinin paya dayalı kitle fonlaması yoluyla fon toplama kampanya başvurusunun kabulüne ve (ii) Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nu onaylanmasına karar verilmiştir.

6.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikamız, 12.07.2021 tarihindeki İfo Yatırım Yönetim Kurulu kararına istinaden kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır. Başvurularda paylaşılan tüm bilgi ve belgelerin doğru olduğu kabul edilir. Gerekli durumlarda verilen bilgi ve/veya belgeleri tevsik edecek ek belgeler istenir.

Platform'a başvuran Girişimci veya Girişim Şirketi'ne İfo Yatırım gerek görmesi halinde derhal bir Proje Danışmanı atanır. Proje Danışmanı'nın İfo Yatırım tarafından öngörülen maliyeti Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından karşılanır. İfo Yatırım tarafından gerek görülmesi halinde Girişimci veya Girişim Şirketi'nin başvuru konusu ile ilgili bağımsız denetim, inceleme, değerlendirme veya danışmanlık için gerekli hizmetler de Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından alınacaktır.

İlk değerlendirme bu aşamada yapılır ve ilgili mevzuatta belirtilen duruma uygun olmayan başvurular bu aşamada reddedilir. Bu durum gerekçelerin belirtildiği bir e-posta ile başvuru sahibine bildirilir. Ön onayı geçen başvuru sahipleriyle ise Proje Danışmanı'nın yönlendirmeleri ile Yatırım Komitesi'ne sunulmak üzere gerekli bilgi ve belgeleri hazırlar.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü
- Girişiminin Kategorisi
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global)
- Müşteri sayısı
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu
- SWOT Analizi
- Aldığı devlet destekleri
- Aldığı Yatırımlar
- Beş yıllık İş Planı
- Fizibilite Raporu
- Pazar Analizi
- Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi
- Beş Yıllık Yatırım Bütçesi
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren)
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10)
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)
- Girişimci veya Girişim Şirketi ortakları ve kilit çalışanları tarafından işe belirli bir süre devam etmeye ilişkin taahhütnameler (gerekli olması halinde temin edilecek ve Bilgi Formu'nda belirtilecektir.)

Yatırım Komitesi başvuran projenin kampanya kararını verirken Proje Danışmanı tarafından hazırlanan bilgi formu, fizibilite formu ve varsa diğer belgeler ve raporlarında yer alan bilgileri kullanır, değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- i) Öncelikle başvuruların ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar.
- ii) Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu'na ek olarak Yatırım Komitesi'nin bilgi ve tecrübesi.

- iii) Teknoloji Faaliyeti ve/veya bir Üretim Faaliyeti olmasına ve özellikle inovasyon içermesine dikkat edilir.
- iv) Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durum Bilgi Formu'nda belirtilir.
- v) Proje'nin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir.
- vi) Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerinin Kampanya süreçlerine dahil edilmesine özen gösterir.
- vii) İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder.
- viii) Son olarak istihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir.

Değerlendirme Politikasının tam metnine <https://platform.startupburada.com/evaluation-policy> linkinden ulaşabilirsiniz.

6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Girişim şirketi ve ilişkili taraflar ile platform ve ilişkili taraflar arasında doğrudan veya dolaylı herhangi bir ilişki bulunmamaktadır. Info Yatırım Menkul Değerler A.Ş. 'Geniş Yetkili Aracı Kurum' olarak SPK mevzuatı çerçevesinde faaliyet göstermektedir. Sermayesinin yüzde 58,95'ini temsil eden paylar #INFO koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

<https://infoyatirim.com/yatirimci-iliskileri/>

6.8. Kurulca Alınan Yaptırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

7. EKLER

- 1) Girişim şirketinin esas sözleşmesi
- 2) Girişim şirketine ait değerlendirme raporu
- 3) 30.06.2022 tarihli mizan
- 4) Tebliğ'in 20 nci maddesinin birinci fıkrası gereği hazırlanan fon kullanım raporu
- 5) Şirket yatırımcı sunumu
- 6) Kurucular'ın DogGO'dan Olan Alacaklarına Yönelik Olarak Taahhütleri
- 7) Pay Satış Fiyatı Tespit Raporu

INFO
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
Kuşçesme Mah. Mecidiyeköy Yolu No:13
Kat:8-9 Mecidiyeköy - Şişli / İSTANBUL
Tel: 0212 319 26 00 Fax: 0212 319 26 00
Söğütözü Kurumlar M.D. Şişli / İstanbul / 87
Tic. Sic. No: 270900
Mersis No: 0478 0036 0001000011