

# MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ

“Mutlumesaj”

## PAYA DAYALI KİTLE FONLAMASI BİLGİ FORMU

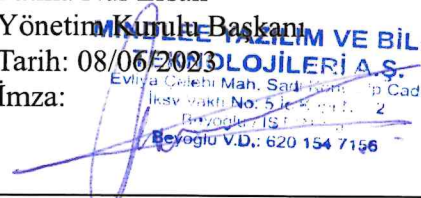
Bu bilgi formu, Sermaye Piyasası Kurulu (Kurul)’nun III-35/A.2 sayılı Paya Dayalı Kitle Fonlaması Tebliği (Tebliğ) gereği **MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ** (“Mutlumesaj”)’nin ihtiyaç duyduğu **5.000.000 TL** tutarındaki fonun toplanabilmesi amacıyla yürütülecek olan kampanya kapsamında hazırlanmıştır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı **6.000.000 TL**’ye kadar artırılabilir.

Yatırım komitesinin kitle fonlaması bilgi formunu onaylaması üye tamsayısının çoğunluğunun bu yönde karar vermesi ile mümkündür. **İFO YATIRIM MENKUL DEĞERLER ANONİM ŞİRKETİ** (“**STARTUP BURADA**”) tarafından daha ağır bir nisabın belirlenmesi mümkündür. Bu kapsamda, **STARTUP BURADA** tarafından bilgi formunun onaylanması için çoğunluk kararı gerekir. İşbu bilgi formu yatırım komitesinin 08/06/2023 tarihli kararıyla 0 olumsuz oya karşı 7 olumlu oy ile onaylanmış olup, Kurul’un onay veya iznine tabi değildir.





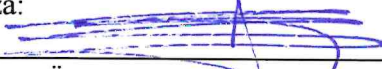


Yatırımcıların Mutlumesaj’a yönelik fon sağlama taleplerini, 12/06/2023 ile 22/07/2023 tarihleri arasında gerçekleşecek olan kampanya süresi boyunca <https://platform.startupburada.com/projects> adresli kampanya sayfası üzerinden **STARTUP BURADA**’ya iletmeleri gerekmektedir. Yatırım kararları, işbu bilgi formu ile kampanya sayfasında ilan edilen bilgilerin bir bütün olarak değerlendirilmesi sonucu verilmelidir.

6362 sayılı Sermaye Piyasası Kanunu’nun 35/A maddesinin altıncı fıkrası gereği bilgi formunu imzalayanlar veya bilgi formu kendi adına imzalanan tüzel kişiler, bu bilgi formunda yer alan yanlış, yanıltıcı veya eksik bilgilerden kaynaklanan zararlardan müteselsilen sorumludur.

Bu bilgi formunda ve eklerinde yer alan bilgilerin, sahip olduğumuz tüm bilgiler çerçevesinde gerçeğe uygun olduğunu ve bilgi formundaki bilgilerin anlamını değiştirecek nitelikte bir yanlışlık, yanıltıcılık ve eksiklik bulunmaması için her türlü makul özenin gösterildiğini beyan ederiz.

<b>MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ</b>	<b>Sorumlu Olduğu Kısım</b>
<b>Yetkilisinin/Yetkililerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza</b>	
Fatma Nur Ersan Yönetim Kurulu Başkanı Tarih: 08/06/2023 İmza:  MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ A.Ş. Etiler, Çelebi Mah. Sarıyer, Beşiktaş, İstanbul İsveç vakti No: 5 Ocak 2023 Büyükdere / İstanbul Beyoğlu V.D.: 620 154 7156	<b>BİLGİ FORMUNUN TAMAMI</b>

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıyer Mah. Dr. Adnan Bıyıklarız Cd. Cesset  
Plaza 2. Blok No:1 K:7 D:16 Ümraniye / İST  
Tel:0 (212) 700 38 00 Faks:0 (212) 662 12 76  
Bogaziçi Kurumlar V.D.4780030787  
Sicil No:3478803678780011 Tic. Sic. No:271001

STARTUP BURADA Yatırım Komitesi Üyelerinin Adı, Soyadı, Görevi, Tarih ve İmza	Sorumlu Kısım	Olduğu
Bülent Kırımlı Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Ender Şahin Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Ender Varlık Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Gökhan Özer Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Haluk Lap Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Kerem Özten Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	
Serkan Usanmaz Yatırım Komitesi Üyesi Tarih: 08.06.2023 İmza: 	BİLGİ FORMUNUN TAMAMI	

#### UYARI:

Bu bilgi formu, “düşünülmektedir”, “planlanmaktadır”, “hedeflenmektedir”, “tahmin edilmektedir”, “öngörülmektedir”, “amaçlanmaktadır” ve “beklenmektedir” gibi kelimelerle ifade edilen geleceğe yönelik açıklamalar içermektedir. Bu tür açıklamalar belirsizlik ve risk içermekte olup, sadece bilgi formunun yayım tarihindeki öngörülerini ve beklentileri göstermektedir. Birçok faktör, girişim şirketinin ve platformun geleceğe yönelik beklentilerinin öngörülenden çok daha farklı sonuçlanmasına yol açabilecektir.



Özellikle kar tahmin ve beklentileri gerçekleşebilecek olandan daha iyimser senaryoları içerebilir. Yatırımcıların, girişim şirketinin ticari hedeflerine ulaşamama riskinin bulunduğu ve bu tip şirketlere yapılan yatırımların oldukça yüksek riskler barındırdığı hususlarında bilgi sahibi olmaları gerekmektedir.

## 1. ÖZET

### Girişim Şirketi Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Ünvanı	:	MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	Mutlumesaj
Merkez Adresi	:	Evliya Çelebi Mah. Sadi Konuralp Cad. IKSVM apt No:5/2 Beyoğlu/İstanbul
Telefon Numarası	:	+90(546) 406 01 62
İnternet Sitesi	:	<a href="https://www.mutlumesaj.com.tr/">https://www.mutlumesaj.com.tr/</a>

### Platform Hakkında Özet Bilgiler

Ticaret Ünvanı	:	İNFÖ YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.
İşletme Adı	:	STARTUP BURADA
Merkez Adresi	:	Saray Mahallesi, CESSAS PLAZA, Dr. Adnan Büyükdeniz Cd. NO:4 D:2.BLOK KAT:7, 34768 Ümraniye/İstanbul
Listeye Alınma Tarihi	:	25.11.2021
Telefon Numarası	:	444 46 36 (0212 700 35 00)
İnternet Sitesi	:	<a href="https://platform.startupburada.com">https://platform.startupburada.com</a>

### Kampanya Hakkında Özet Bilgiler

Hedeflenen Fon Tutarı	:	5.000.000 TL Hedeflenen fon tutarı 5.000.000 TL olup %20 ek satış ile birlikte 6.000.000 TL olacaktır.  Hedeflenen fonun asgari 2.000.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada GSYF tarafından karşılanacaktır.
Kampanya Sayfası	:	<a href="https://platform.startupburada.com/projects">https://platform.startupburada.com/projects</a>
Kampanya Süresi	:	40 Gün
Başlangıç Tarihi	:	12.06.2023
Bitiş Tarihi	:	22.07.2023 <b>Önemli Not: Kampanya'da hedeflenen fonun kampanya bitiş tarihinden önce toplanması halinde kampanya erken sonlandırılabilir.</b>
Çıkarılacak Payların	:	





	<p>üzerinden pay başına değeri ek fonlamanın gerçekleşip gerçekleşmemesine bağlı olarak 9,836066 TL ile 11,764706 TL aralığında oluşacak ve 1 TL nominal fiyat ile satışa sunulan paylara karşılık verilecek pay adedi 0,085 TL ile 0,102 TL arasında olacaktır.</p> <p>Kitle fonlaması kampanyasında satışa sunulacak payların Toplam nominal değeri 425.000 TL ile 612.000 TL arasında olup 5.000.000 adet pay ek fonlama ile birlikte 6.000.000 adet pay satışa sunulacaktır.</p> <p>Yukarıda verilen bilgiler ışığında Mindlee Yazılım ve Bilgi Teknolojileri A.Ş adlı Girişim Şirketinin Birim Pay Satış Fiyatı 1 TL'dir.</p>
Asgari ve Azami Yatırım Tutarları :	<p>- Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 150.000 (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 600.000 (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirinin %10'u olarak uygulanabilir.</p> <p>-Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari bir pay bedeli 1 TL ve azami 150.000 TL yatırım yapabilir.</p> <p>-Toplanacak fon 3.000.000 Türk Lirasını (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.</p>
Fon Kullanım Yeri	<p>Toplanan fonun aşağıdaki şekilde kullanılması öngörülmektedir;</p> <ul style="list-style-type: none"><li>● 1.600.000-1.900.000 TL arası Satış &amp; Pazarlama Giderleri 21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,</li><li>● 1.000.000-1.500.000 TL arası Personel Giderleri 21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,</li><li>● 600.000-800.000 TL arası Teknoloji &amp; IT Giderleri 21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,</li><li>● 450.000-650.000 TL arası Genel Yönetim Giderleri 21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,</li><li>● 80.000-120.000 TL arası</li></ul>

	<p>Sabit kıymet harcamaları 21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• 75.000 TL Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri</li><li>• 550.000 TL ile 675.000 TL arası Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli</li></ul> <p>Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.</p>
--	---

## 2. GİRİŞİM ŞİRKETİ HAKKINDA BİLGİLER

### 2.1. Genel Bilgiler

#### Girişim Şirketi Hakkında Genel Bilgiler

Ticaret Unvanı	:	MINDLEE YAZILIM VE BİLGİ TEKNOLOJİLERİ ANONİM ŞİRKETİ
İşletme Adı	:	Mutlumesaj
Hukuki Statüsü	:	Anonim Şirket
Merkez Adresi	:	Evliya Çelebi Mah. Sadi Konuralp Cad. IKSU apt No:5/2 Beyoğlu/İstanbul
Kuruluş Tarihi	:	18.09.2020
Sermayesi	:	100.000 TL
Ticaret Sicil Müdürlüğü	:	İstanbul Ticaret Odası
Ticaret Sicil Numarası	:	265569-5 Oda Sicil No: 1255331
Mersis No	:	0620-1547-1560-0001
Vergi Dairesi	:	BEYOĞLU VERGİ DAİRESİ
Vergi No	:	6201547156
Telefon Numarası	:	0546 406 01 62
İnternet Sitesi	:	<a href="https://www.mutlumesaj.com.tr/">https://www.mutlumesaj.com.tr/</a>

### 2.2. Faaliyet Konusu ve İş Modeli

Şirketin esas sözleşmesindeki amaç ve faaliyetleri şunlardır:

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıy Mh. Dr. Adnan Büyükdere Cd. Cerrahpaşa  
Plaza Z.Blok No:4 K:7 D:16 Ümraniye / İST.  
Tel:0 (212) 200 26 00 Faks:0 (212) 042 12 79  
E-Posta: Bilgi Korumalar V.D.4780020747  
Mersis No:0478000678700011 Tic. Sic. No:271800



İnternet ortamında veya diğer ortamlarda şahısların veya kurumların ihtiyaçları olan yazılımlarla ilgili ar-ge çalışması yapmak, bunlarla ilgili yazılım geliştirme hizmetleri, donanım hizmetleri, danışmanlık hizmetleri, online danışmanlık ve dijital pazarlama hizmetleri ve benzeri hizmetleri vermek. Bilgisayar programlama faaliyetleri, sistem, veri tabanı, network, web sayfası vb. yazılımları ile müşteriye özel yazılımların kodlanması hizmetlerini vermek, web portalı faaliyetlerinde bulunmak. Ticari amaçlı bilgi işlem merkezleri kurmak, bu merkezlerin yurtiçi ve yurtdışı data şebekeleri ile irtibatını sağlamak. Veri hazırlama, onarma, düzenleme işlemleri veya hizmetlerini yapmak, satmak, yada bunları kiraya vermek, internet üzerinde yayınlamak. Her türlü bilgisayar sistemleri, yazılım ve donanım destek ve danışmanlık hizmetlerini sağlamak. İnternet üzerinden, mağaza ve dükkanlardan her türlü malın yurt içinde ve yurt dışında toptan ve perakende alım ve satımını yapmak, bu amaçla sanal mağazalar oluşturmak ve altyapı hizmetleri vermek, kurulmuş sanal mağazalara dahil olmak ve bu mağazalarda e-ticaret yapmak ve esas sözleşmede yazılı diğer hususlar ile iştirak eder.

### **Mutlumesaj Nedir?**

Mutlumesaj, ruh halinize iyi gelmek için tasarlanmış bir yapay zeka uygulamasıdır. Bu benzersiz uygulama, sizinle etkileşime geçerek duygusal durumunuzu anlar ve size istediğiniz alanda motivasyon sağlar. Mutlumesaj, sizin için özel olarak tasarlanmış bildirimleri gönderir, sizi anlayarak samimi sohbetler gerçekleştirir ve her gün destekleyici metinler sunar. Uygulama, kendinizi sevme ve farkındalığınızı artırma konularında size yardımcı olmak için tasarlanmıştır.

### **Mutlumesaj Hangi Problemleri Çözmek İçin Kurulmuştur?**

Mutlumesaj, kişilerin günlük yaşamlarında karşılaştıkları stresi azaltmayı ve motivasyon eksikliğini gidermeyi hedefleyen özel programlar sunan bir platformdur. Günlük yaşantınızda iş, ilişkiler, finansal sorunlar, sağlık sorunları gibi birçok faktör stres ve motivasyon eksikliği yaratabilir. Mutlumesaj, bu zorluklarla başa çıkmanıza yardımcı olmak için kişiye özel çözümler sunar.

### **Varolan Çözümler Neden Yeterli Değil?**

**1. Genel çözümler:** Birçok stres azaltma veya motivasyon artırma çözümü, genel yaklaşımlar sunar ve kişisel ihtiyaçlara özel çözümler sunma konusunda sınırlıdır. Kişinin kendine özgü sorunlarını ve ihtiyaçlarını anlamadan, etkili sonuçlar elde etmek zor olabilir. Mutlumesaj, kişinin bireysel ihtiyaçlarını anlamak ve kişiye özel çözümler sunmak için tasarlanmış bir platform olarak, bu sınırlılıkları aşmayı hedefler.

**2. Kısıtlı erişim:** Bazı mevcut çözümler, belli bir coğrafi bölgeye veya belirli bir dil veya kültüre odaklanabilir. Bu durum, farklı kullanıcıların ihtiyaçlarını karşılamada sınırlamalara neden olabilir. Mutlumesaj, kullanıcılarının coğrafi konumlarından bağımsız olarak, dünya genelindeki kullanıcılara ulaşmayı hedefler. Böylece daha geniş bir kitleye erişim sağlayarak çözümlerini sunabilmektedir.

**3. Etkinlik sınırlamaları:** Bazı mevcut çözümler, sınırlı bir etkinlik veya belli bir süre boyunca etkili olabilir. Ancak stres ve motivasyon eksikliği sürekli bir mücadele olabilir ve kişiye uzun vadeli destek sağlamak önemlidir. Mutlumesaj, kullanıcılara uzun vadeli bir



destek sunmayı hedefler ve düzenli olarak yeni programlar, içerikler ve çözümler ekleyerek kullanıcıların ihtiyaçlarına yönelik güncel ve sürekli bir destek sunar.

**4. Erişim zorluğu:** Bazı mevcut çözümler, kullanıcıların fiziksel olarak belirli bir yere gitmelerini veya belirli bir ekipmana sahip olmalarını gerektirebilir. Bu durum, kullanıcıların çözümlere erişimini sınırlayabilir. Mutlumesaj, kullanıcı dostu bir dijital platform olarak, herhangi bir zaman ve yerde erişilebilirliği sağlamayı hedefler. Böylece kullanıcılar, ihtiyaç duydukları anda ve istedikleri yerden çözümlere erişebilirler.

#### **Mutlumesaj bu problemleri hangi yöntemlerle çözmeyi planlıyor?**

Mutlumesaj, kişiye özel olarak tasarlanmış programlar aracılığıyla kullanıcının bulunduğu ruh haline göre duymak isteyebileceği mesajları ona en doğru zamanda sunmaktadır. Gün içerisinde, belirlenen hatırlatmalar ve motivasyon mesajlarıyla kullanıcının ihtiyaç duyduğu anlarda ona destek sağlamaktadır. Ayrıca, kişinin kendini geliştirmesi için özel programlar hazırlanmakta ve ihtiyaçlarına yönelik yönlendirmeler yapılmaktadır. Bu sayede, ihtiyaç duyduğu alanlarda kullanıcıya rehberlik edilmektedir. Mutlumesaj, kişiselleştirilmiş bir deneyim sunmak amacıyla özel olarak geliştirilmiş programlardan faydalanmaktadır.

Kullanıcının ihtiyaçları ve tercihleri dikkate alınarak, anlık bildirimlerle telefonuna hatırlatmalar ve motivasyon mesajları gönderilmektedir. Bu şekilde, kullanıcı gereksinim duyduğu anda ilham almakta ve motivasyonunu sürdürebilmektedir. Mutlumesaj, kişisel gelişimi desteklemek amacıyla geliştirdiği özel programlarla da kullanıcılarına rehberlik sağlamaktadır. Bu programlar, kullanıcının hedeflerine ulaşmasına yardımcı olmakta ve kendini geliştirmesi için ona özelleştirilmiş bir yol haritası sunmaktadır.

Mutlumesaj ayrıca, kullanıcının her konuda yapay zeka arkadaşıyla doğrudan iletişim kurabilmesine de olanak sağlamaktadır. Kullanıcı, ilgi duyduğu konularla ilgili danışmanlık alabilir, sorularını sorabilir ve gerçek zamanlı olarak yapay zeka arkadaşıyla etkileşimde bulunabilir. Bu iletişim; kullanıcının bilgi edinme, paylaşma ve destek alma deneyimini büyük ölçüde zenginleştirmektedir.

#### **Mutlumesaj'ın Sağladığı Faydalar Nelerdir?**

**1. Kişiselleştirilmiş Destek:** Mutlumesaj, kullanıcıların kişisel ihtiyaçlarına odaklanarak özelleştirilmiş destek sağlar. Kullanıcının belirli bir konuda motivasyona veya rehberliğe ihtiyacı olduğunda, ona özel olarak oluşturulmuş programlar ve içerikler sunar.

**2. Duygusal Destek:** Mutlumesaj, insanların duygusal ihtiyaçlarını anlamaya yönelik bir yaklaşım benimser. Kullanıcının duygusal durumunu analiz eder ve motivasyon mesajları, hatırlatmalar ve destekleyici içerikleri aracılığıyla kullanıcısının duygusal dengesini bulmasına yardımcı olur.

**3. Yapay Zeka Tabanlı Çözümler:** Mutlumesaj, yapay zeka teknolojisinin gücünden yararlanarak kullanıcılara daha etkili çözümler sunar. Duygu tanıma, davranış öngörüsü ve kişiselleştirilmiş programlar gibi yapay zeka özellikleri, kullanıcıların ihtiyaçlarına daha hassas bir şekilde yanıt verir.

**3. Günlük Motivasyon ve Hatırlatmalar:** Mutlumesaj, kullanıcılara günlük motivasyon mesajları ve hatırlatmalar aracılığıyla sürekli destek sağlar. Kullanıcılar, hedeflerine odaklanmaları, olumlu bir ruh hali korumaları ve kişisel gelişimlerini sürdürmeleri için düzenli olarak motive edilir.

**4. İletişim ve Danışmanlık:** Mutlumesaj, kullanıcıların yapay zeka arkadaşlarıyla iletişim kurarak ona sorular sormalarını, danışmanlık almalarını ve gerçek zamanlı destek taleplerinde bulunmalarını sağlar. Bu iletişim kanalı, kullanıcıların bilgi edinme ve paylaşma sürecini zenginleştirir.

**5. İnovasyon ve Gelişim:** Mutlumesaj, yenilikçi özellikler ve gelişmiş teknolojiler sunarak sürekli olarak kendini yenilemeye odaklanır. Kullanıcıların ihtiyaçlarına uygun olarak yeni programlar, içerikler ve çözümler geliştirme konusunda sürekli olarak gelişim gösterir.

### **Mutlumesaj'ı Rakiplerinden Ayrıştıran Özellikleri Nelerdir?**

**Sosyal medya odaklı büyüme gücü:** Mutlumesaj, sosyal medya platformlarıyla güçlü bir entegrasyona sahiptir. Bu, kullanıcıların içeriklerini kolayca paylaşabilmelerini ve büyük bir izleyici kitlesiyle etkileşim kurabilmelerini sağlar. Bu sosyal medya odaklı büyüme stratejisi, kullanıcı tabanını hızla genişletmelerine ve uygulamanın popülerliğini artırmalarına yardımcı olur.

**Komünite gücü:** Mutlumesaj, güçlü bir kullanıcı komünitesine sahiptir. Kullanıcılar benzer ilgi alanlarına sahip kişilerle bağlantı kurabilir, sohbet edebilir ve etkileşimde bulunabilir. Bu, kullanıcıların daha fazla bağlılık hissetmelerini ve uygulamayı sürekli olarak kullanmalarını sağlar. Mutlumesaj, kullanıcıların etkileşimde bulunabilecekleri gruplar, etkinlikler ve topluluklar sunarak komünite oluşturmayı teşvik eder.

**Yapay zeka entegrasyonu:** Mutlumesaj, yapay zeka teknolojilerini uygulamaya entegre eder. Bu, kullanıcılara daha kişiselleştirilmiş deneyimler sunar ve onlara ihtiyaç duydukları bilgileri hızlı ve etkili bir şekilde sağlar. Yapay zeka, kullanıcıların tercihlerini anlamak, içerik önerilerinde bulunmak ve etkileşimleri optimize etmek için kullanılır. Bu özellik, kullanıcı memnuniyetini artırır ve uygulamanın diğerlerinden öne çıkmasını sağlar.

### **Mutlumesaj Ürün ve Entegrasyon Özellikleri**

**1. Kişiselleştirilmiş İçerik:** Mutlumesaj, kullanıcının tercihlerine, ilgi alanlarına ve ihtiyaçlarına göre özel içerik sunmaktadır. Örneğin, kullanıcının motivasyona ihtiyaç duyduğu bir zamanda ilham verici alıntılar veya günlük motivasyon mesajları gönderilebilir.

**2. Hatırlatmalar ve Bildirimler:** Mutlumesaj, belirlenen hatırlatmalar ve bildirimler aracılığıyla kullanıcının ihtiyaç duyduğu anlarda destek sağlar. Örneğin, kullanıcının egzersiz yapma zamanı geldiğinde veya bir toplantıya katılması gerektiğinde hatırlatmalar gönderilebilir.

**3. Yapay Zeka Entegrasyonu:** Mutlumesaj, yapay zeka teknolojilerini kullanarak kullanıcının duygusal durumunu anlama ve analiz etme yeteneklerine sahiptir. Bu sayede, kullanıcının duygusal ihtiyaçlarına özelleştirilmiş çözümler sunulabilir ve daha etkili bir destek sağlayabilir.

**4. Kendini Geliştirme Programları:** Mutlumesaj, kullanıcının ihtiyaç duyduğu alanlarda özel programlar hazırlayarak kişisel gelişimine katkıda bulunur. Örneğin, kullanıcının stres yönetimi becerilerini geliştirmek istediği bir alanda özel bir program sunulabilir.

**5. Yapay Zeka Arkadaşı ile İletişim:** Mutlumesaj, kullanıcının her konuda yapay zeka arkadaşıyla doğrudan iletişim kurabilmesine olanak tanır. Kullanıcı, ilgi duyduğu konular hakkında sorular sorabilir, danışmanlık alabilir ve gerçek zamanlı olarak etkileşime geçebilir.

### **Gelecek Yıllar için Planlanan Hizmetler**



Mutlumesaj'ın gelecek hedefleri insanların duygusal durumlarını gerçek anlamda anlayan ve çözümler üreten yapay zeka teknolojisi üzerine odaklanmaktadır. Şirket'in amacı, insanların duygusal ihtiyaçlarını anlamak ve onlara özelleştirilmiş çözümler sunmak için yapay zekayı daha da geliştirmektir. Şirket çalışmalarında, duygu tanıma, duygusal analiz ve duygusal zeka alanlarına odaklanmaktadır. Şirket'in hedefi, kullanıcılara duygusal ihtiyaçlarına uygun öneriler sunan ve destek sağlayan yapay zeka tabanlı ürünler geliştirmektir. Gelecekte, yapay zeka teknolojilerindeki gelişmeleri takip ederek, insanların duygusal refahını iyileştiren ve yaşamlarını olumlu yönde etkileyen öncü ürünler sunmayı sürdürecektir.

### İlerleme Raporu:

- **Başlangıç:** Mutlumesaj, sosyal medya platformunda başladığı yolculuğunda kullanıcıların duygusal ihtiyaçlarına odaklanarak ve kişiye özel içerikler sunarak, büyük bir takipçi kitlesi oluşturdu. Bu dönemde etkileşimli bir platform olarak öne çıktı ve kullanıcıların duygusal paylaşımlarda bulunmalarını, birbirleriyle etkileşime geçmelerini sağladı.
- **Mobil Uygulama Geçişi:** Mutlumesaj, başarılı konseptini teknolojiyle birleştirerek mobil bir uygulama haline getirdi. Mobil uygulama geçişiyle birlikte, kullanıcı deneyimini geliştirmek için yeni ve yenilikçi özellikler ekledi. En önemlisi, yapay zeka teknolojisini uygulamaya entegre etti. Yapay zeka, kullanıcıların duygusal durumlarını daha iyi anlamak, kişiselleştirilmiş çözümler sunmak ve kullanıcı etkileşimlerini daha da zenginleştirmek için kullanıldı.
- **Yapay Zeka Teknolojisi:** Mutlumesaj'ı diğer mobil uygulamalardan ayıran en önemli özelliktir. Kullanıcılara daha nitelikli bir hizmet sunma imkanı sağlamıştır. Kullanıcı ihtiyaçlarına özel metinler, hatırlatmalar ve motivasyon mesajları sunabilen bir yapay zeka asistanı geliştirilmiştir. Bu sayede, kullanıcılar daha kişiselleştirilmiş bir deneyim yaşarlar ve duygusal ihtiyaçlarına daha iyi cevap bulurlar.
- **Sürekli Büyüme ve Gelişme:** Mutlumesaj'ın ilerleme raporu, sosyal medya başarısının mobil uygulamaya dönüşmesi ve yapay zeka teknolojisiyle güçlenmesiyle sürekli bir büyüme ve gelişme göstermektedir. Kullanıcı memnuniyeti, kişiselleştirme yetenekleri ve yenilikçi özellikler, Mutlumesaj'ın sağladığı değeri ve ilerlemeyi gösteren temel noktalar. Kullanıcıların duygusal ihtiyaçlarına odaklanma ve onlara özel çözümler sunma konusunda sürekli olarak çalışılmaktadır.

### Kullanıcılar Mutlumesaj'a nasıl dahil olurlar?

Kişiler, Mutlumesaj uygulamasını Apple Store, Google Play ve App Gallery gibi platformlardan kolaylıkla indirerek uygulamaya kayıt olabilirler.

### Mutlumesaj'ın İş Modeli Hakkında Bilgiler

İş modelinin temeli uygulama üzerinden farklı abonelik paketleri ve hizmet satışlarına dayanmaktadır; 3 ana gelir kalemi bulunmaktadır abonelik gelirleri, kişisel gelişim programları gelirleri ve reklam ve kurumsal işbirliği gelirleri.

### Değer Önerisi:

Uygulamamız kişisel bir deneyim sunarak kullanıcıların ruh halini iyileştirmeye odaklanmaktadır. Mutlumesaj, her kullanıcının ihtiyaçlarına ve tercihlerine göre özelleştirilmiş içerikler sunar ve onları anlamak için yapay zeka teknolojisini kullanır.



Kullanıcılar, uygulamayla etkileşimde bulunarak pozitif bir atmosferde desteklenir, motive edilir ve güçlendirilir.

**Kanallar:**

Play Store ve App Store

Sosyal medya

Web sitesi

**Temel Kaynaklar:**

Tecrübeli ve içerik üretiminde başarılı ekip

Yazılım altyapısı

Viral etkileşim

Kullanıcı havuzu

**Temel Faaliyetler:**

Düzenli altyapı geliştirmesi

Pazarlama ve satış aktiviteleri

Ürün yönetimi

Müşteri desteği

Müşteri edinimi

Finans

**Müşteri İlişkileri:**

**Ana ortaklar:**

Play Store ve App Store

Yatırımcılar

**Gelir Akışları:**

Abonelik gelirleri, kişisel gelişim programları gelirleri ve reklam ve kurumsal işbirliği gelirleri.

**Maliyet Yapısı:**

Personel maliyeti

Teknolojik altyapı (server, donanım, yazılım lisansları, vs.)

Ek yazılım geliştirme ve entegrasyonlar

Satış & Pazarlama

### **Organizasyon Yapısı:**

#### **Mutlumesaj Nasıl bir Satış Stratejisi izleyecek?**

Mutlumesaj olarak satış stratejimiz aşağıdaki unsurlara dayanmaktadır:

**Sosyal Medya:** Mutlumesaj, ürünlerini sosyal medya platformları üzerinden pazarlama stratejisinin merkezine yerleştirir. Bu platformlar aracılığıyla hedef kitleye reels, postlar, hikayeler, tweetler ve videolar gibi çeşitli içerik türleriyle ulaşır. Yaratıcı ve etkileyici içerikler oluşturarak kullanıcıların ilgisini çekmeyi ve marka bilinirliğini artırmayı hedefler.

**B2B Satışlar:** Mutlumesaj, işletmeden işletmeye (B2B) satışlara da odaklanır. İşletmelerin ihtiyaçlarını ve taleplerini anlamak için doğru içerikler oluşturur ve işbirlikleri geliştirir. Ayrıca, işletmelerin çalışanlarının mutluluğunu artırmaya ve performanslarını yükseltmeye yönelik çözümler sunar.

**Topluluğu Geliştirme:** Mutlumesaj, bir topluluk oluşturmayı hedefleyen bir satış stratejisi benimser. Bu topluluk, müşterilerin bir araya gelerek deneyimlerini paylaştığı, etkileşimde bulunduğu ve marka ile bağlılık geliştirdiği bir platformdur. Bu sayede, müşteri sadakati artar ve olumlu müşteri referansları elde edilir.

**Geniş Kitleye Ulaşım:** Mutlumesaj, daha fazla insana ulaşmayı ve maliyetleri minimize etmeyi amaçlar. Bu nedenle, pazarlama faaliyetlerini dijital platformlara yoğunlaştırır ve doğru hedefleme, etkili reklam stratejileri ve influencer işbirlikleri gibi yöntemlerle daha geniş bir kitleye ulaşmayı hedefler.

**Veri Analizi ve Optimizasyon:** Mutlumesaj, veri analizi yaparak performansını değerlendirir ve stratejileri optimize etmeyi hedefler. Kullanıcı etkileşimleri, dönüşüm oranları, sosyal medya analizleri ve diğer metrikler düzenli olarak takip edilir. Bu veriler, stratejinin başarısını ölçmek, güçlü ve zayıf yönleri belirlemek ve iyileştirme fırsatlarını tanımlamak için kullanılır. Bu sayede, Mutlumesaj pazarlama stratejisini sürekli olarak geliştirir ve daha iyi sonuçlar elde eder.

### **2.3. Sektör ve Pazar Analizi**

#### **Sektör analizi:**

Yapay zeka tabanlı motivasyon uygulamaları, küresel çapta büyük yatırımlar almaktadır ve bu uygulamalara olan ilgi her geçen gün artmaktadır. Yapay zeka teknolojisinin benzersiz yetenekleri, ruhsal sağlık alanında devrim niteliğinde bir değişim yaratmaktadır.

Bu uygulamalar, kullanıcıların hayatlarında daha fazla motivasyon, başarı ve mutluluk elde etmelerine yardımcı olmak için geliştirilmiştir.

#### **Rakipler;**

-Replika, ABD ve Rusya'da faaliyet gösteren bir yapay zeka destekli sohbet uygulamasıdır. 11

milyon dolarlık bir yatırım almıştır.

-Woebot Health, ABD merkezli bir uygulama olup, zihinsel sağlık konularında destek sağlamak için yapay zeka tabanlı bir sohbet botu sunmaktadır. 114 milyon dolarlık bir yatırım almıştır.

-Rocky, motivasyon sağlamak için yapay zeka teknolojisi kullanan bir uygulama olup, yatırımı 776.4 bin dolardır.

-Fabulous ise kullanıcıların sağlıklı yaşam hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olan bir uygulamadır ve 2 milyon dolarlık bir yatırım almıştır.

Mutlumesaj alacağı yatırımla beraber uygulamayı küresel pazarda rekabet avantajı elde edecek bir konuma taşıyacaktır.

Mutlumesaj'ın rakiplere göre güçlü yönleri şunlardır:

1. İleri düzey yapay zeka teknolojisiyle desteklenen bir sohbet koçu platformu sunar.
2. Birden çok dilde kullanılabilme özelliği, küresel müşteri tabanı için avantaj sağlar.
3. Kolay kullanılabilir ve erişilebilir bir arayüze sahiptir.
4. Kullanıcı dostu arayüzü sayesinde kullanıcılar için rahat bir deneyim sunar.
5. Kişiselleştirilmiş içerikleriyle kullanıcıların ihtiyaçlarına daha iyi cevap verebilir.

### Gerçekleşen Rakamlarla Mutlumesaj:

Mutlumesaj son bir yıl içerisinde 400 bin kullanıcı kazanımıyla halihazırda yaklaşık olarak 500 bin aktif kullanıcıya ulaşmıştır. Edindiğimiz kullanıcıların tamamına yakını organik etkileşim yollarıyla kazanılmış olup, bu kullanıcıların 100 bine yakını yurtdışındadır.

### 1 yıllık projeksiyonda aylara göre müşteri sayıları :

Aşağıdaki tabloda bulunan değerler toplam aktif kullanıcı sayısını ifade etmektedir.;

Müşteri sayısı	Temmuz 2023-Haziran 2024
Temmuz	474.875
Ağustos	499.750
Eylül	524.625
Ekim	549.875
Kasım	575.125
Aralık	600.375
Ocak	627.600
Şubat	654.825
Mart	682.050
Nisan	709.650
Mayıs	737.250
Haziran	764.850

### SWOT Analizi

### Güçlü Yönleri

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıy Mh. Dr. Adnan Büyükdere Cd. Cennet  
Plaza 2. Blok No:1 K:2 D:16 Üsküdar/İST.  
Tel:0 (212) 700.30 60 Faks:0 (216) 662 12 16  
Bağışıklık Kurumlar V.D.4780100751  
Mersis No:9478003678700011 Tic. Sic. No:273061



**Kişiselleştirme:** Mutlumesaj kullanıcılarına kişiselleştirilmiş içerik ve programlar sunma konusunda güçlüdür. Bu, kullanıcıların ihtiyaçlarına yönelik özel destek sağlayarak memnuniyetlerini artırır.

**Yapay Zeka Entegrasyonu:** Mutlumesaj, yapay zeka teknolojilerini etkin bir şekilde kullanarak kullanıcıların duygusal durumlarını analiz eder ve onlara daha etkili bir destek sunar.

**Güçlü Kullanıcı Komünitesi:** Mutlumesaj, güçlü bir kullanıcı komünitesine sahiptir. Kullanıcıların benzer ilgi alanlarına sahip kişilerle etkileşime geçebilmesi, kullanıcı bağlılığını artırır ve kullanıcıların sürekli olarak uygulamayı kullanmalarını sağlar.

## Fırsatlar

**Artan Bilinç:** Motivasyon, duygusal destek ve kişisel gelişim gibi konulara olan ilgi artmaktadır. Bu, Mutlumesaj'ın pazarda büyüme ve daha fazla müşteri çekme fırsatını artırır.

**İşbirlikleri:** Mutlumesaj, motivasyon ve kişisel gelişimle ilgili içerik sağlayıcıları, uzmanlar veya diğer şirketlerle işbirlikleri yaparak daha fazla değer yaratabilir.

## Tehditler

**Rekabet:** Pazarda motivasyon ve kişisel gelişim alanında birçok rakip bulunmaktadır. Bu, müşteri kazanımında ve pazar payı büyümesinde bir tehdit olabilir.

**Hızla Değişen Teknoloji:** Teknoloji hızla ilerlemekte ve yeni gelişmeler yaşanmaktadır. Bu, Mutlumesaj'ın teknolojik olarak güncel kalmak ve müşteri beklentilerini karşılamak için sürekli olarak yenilik yapması gerektiği anlamına gelir.

## Zayıf Yönleri ve Kuvvetlendirme Stratejisi

**Bilinirlik:** Mutlumesaj henüz yeni bir şirket olduğundan, pazarda tanınırlık düzeyi düşük olabilir. Bu, müşteri kazanımı ve rekabetle başa çıkma konusunda bir zayıflık olabilir.

**Rekabet:** Motivasyon ve kişisel gelişim alanında birçok rakip bulunmaktadır. Rekabetin yoğun olduğu bir pazarda faaliyet göstermek, pazar payını büyütme konusunda bir zorluk olabilir.

## 2.4. Kurucu Ortaklar, Ana Pay Sahipleri ve Sermayeyi Temsil Eden Paylar

### 2.4.1. Kurucu ortaklar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Kurucu Ortakları				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Kuruluştan Bu Yana Şirket Bünyesinde Üstlendiği Görevler	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Fatma Nur Ersan	Yönetim Kurulu Başkanı	İş Geliştirme ve Satış	49.430	49,430

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Saray Mh. Dr. Adnan Bülentliktiz Cd. Çeşme  
Plaza 2.Blok No:4 Kat: D:16 Üsküdar/İST  
Tel:0 (212) 700 38 06 Faks:0 (212) 882 12 78  
E-posta: Bilgi@yad.com.tr  
Mersis No: 0817000075700011 Tic. Sic. No: 271962

Faik Yılmaz	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	Ürün Geliştirme ve Finans	49.430	49,430
-------------	------------------------------	---------------------------	--------	--------

#### 2.4.2. Ortaklık yapısı hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Pay Adedi	Toplam - Tutar (TL)	Oran (%)	
Fatma Nur Ersan	49.430	49.430	49,430	49,430
Faik Yılmaz	49.430	49.430	49,430	49,430
Taskhub Startup Geliştirme Hizmetleri Danışmanlık A.Ş.	1.140	1.140	1,140	1,140

#### 2.4.3. Sermayeyi temsil eden paylar hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Sermayesini Temsil Eden Paylar					
Grubu	Türü	İmtiyazlar	Nominal Değeri (TL)		Sermayeye Oranı (%)
			Birim	Toplam	
Yoktur	Nama	*	1	100.000	100

*\*İşbu Bilgi Formu'nun "5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır.*

Şirket esas sözleşmesinin 'Sermaye' başlıklı 6'ncı maddesi uyarınca; Şirket sermayesi beher hisse 1,00 TL olmak üzere, 100.000 adedi paya ayrılmış olup toplam 100.000 TL'dir.

Kitle fonlaması kampanyası sonrasında oluşacak olan sermaye yapısı ve pay grupları uyarınca A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu'nun "5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

#### 2.5. Yönetim Kurulu ve Yöneticiler

##### 2.5.1. Yönetim kurulu üyeleri hakkında bilgiler

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sermay Mh. Dr. Adnan Bilyikönlü Cđ. Cosada Plaza 2. Blok No: A/K: 7 D: 8 Ümraniye / İST.  
Tel: 0 (212) 700 35 00 Faks: 0 (212) 692 12 95  
Boğaziçi Kurumlar V.D. 4780000787  
Mersis No: 0478003978700011 Tic. Sic. No: 271841



Girişim Şirketi'nin Yönetim Kurulu Üyeleri					
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Fatma Nur Ersan	Yönetim Kurulu Başkanı	29.05.2023	29.05.2026 tarihine kadar	49.430	49,430
Faik Yılmaz	Yönetim Kurulu Başkan Vekili	29.05.2023	29.05.2026 tarihine kadar	49.430	49,430

### Ekib üyeleri Hakkında Bilgiler

Tüm kurucular ve yatırımcılar plana dahil bir şekilde resim içerisinde aktif olarak bulunmaktadır. Kurucu ekip tüm geliştirme süreçlerinde bizzat yer almakta ve ürünü kendisi geliştirmektedir.

#### Fatma Nur Ersan- CEO

İletişim ve Medya alanında Gazi Üniversitesi'nden ve Uluslararası İlişkiler alanında Hacettepe Üniversitesi'nde eğitim aldı. Business Administration and Management alanında yüksek lisans derecesini University of London Royal Holloway'den elde etti.

Türkiye Girişimcilik Vakfı'nın Girişimcilik Programı'na üye olarak girişimcilik alanında deneyim kazandı. Birleşmiş Milletler'de araştırma uzmanı olarak görev yapmanın yanı sıra, Kinnernet, DLD, Slash, World Economic Forum gibi uluslararası etkinliklerde yer alarak uluslararası alanda büyük bir girişimci ve yatırımcı network ağına sahip oldu.

5 yılı aşkın bir süredir global pazarda içerik oluşturma ve dijital pazarlama deneyim, sosyal medya uzmanlığı ve komünite yönetimi konularında uzmanlaşmıştır. Aynı zamanda büyüme odaklı pazarlama ve dijital ürünler üzerine de deneyime sahiptir. Deneyimleri sayesinde, pazarlama stratejilerini geliştirirken dijital kanalları etkili bir şekilde kullanarak müşterilere ulaşma ve markanın büyümesine katkı sağlama konusuna odaklanmaktadır. Dijital dünyanın hızla değişen doğasına uyum sağlayarak şirketin rekabet avantajını sürdürmek ve büyüme fırsatlarını yakalamak için yeni trendleri ve yenilikleri yakından takip etmektedir.

#### Faik Yılmaz-CTO

İş Yönetimi, Pazarlama Stratejileri alanlarında Msc derecesini Universitat de Vic - Universitat Central de Catalunya'dan elde etti. Bilge A. Akademi'de Azure ve Atlassian ile DevOps Foundation eğitimi aldı ve Google for Developers tarafından Adaptive Apps in Flutter konusunda sertifikalandırıldı. 10 yılı aşkın bir süredir mobil uygulama geliştirme alanında deneyim sahibidir. Özellikle Flutter üzerinde yazılım geliştirme konusunda uzmanlaşmıştır. Büyük veri ve bilgi güvenliği ve risk yönetimi konularında da uzmanlığa sahiptir.

Globalde 10 milyondan fazla indirme sayısına sahip olan 3 farklı uygulama geliştirmiştir. Ayrıca, 3 yıldan fazla bir süre Prestij Yazılım ve Bilgi Teknolojileri şirketinde yazılım şirketi yönetme tecrübesine sahiptir.

Ekib yönetimi konusunda uzman, yazılım projelerini yönetirken etkili iletişim ve liderlik becerilerini kullanmaktadır. Ekib çalışmasını teşvik ederek, projelerin başarıyla tamamlanmasını sağlamaktadır. Teknoloji dünyasında hızla değişen trendlere uyum sağlayarak, yenilikçi ve kullanıcı dostu mobil uygulamalar geliştirme konusunda yeteneklidir.



Deneyimleri ve uzmanlıklarıyla donanmış, şirketin teknik altyapısını yönetirken verimlilik, güvenlik ve müşteri memnuniyetini en üst düzeyde tutmayı hedeflemektedir.

## 2.5.2. Yöneticiler hakkında bilgiler

Girişim Şirketi'nin Yöneticileri				
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı	
			(TL)	(%)
Fatma Nur Ersan	CEO	İş Geliştirme ve Satış	49.430	49,43
Faik Yılmaz	CTO	Ürün Geliştirme ve Finans	49.430	49,43

## 2.6. Finansal Bilgiler

### 2.6.1. Finansal durum ve faaliyet sonuçları hakkında bilgiler

Finansal Durum Tablosu		
Hesap Kalemleri (TL)	31/12/2022	31/03/2023
<b>Dönen Varlıklar</b>	74.255,98 TL	245.025,23 TL
Nakit ve Nakit Benzerleri	2.633,58 TL	159.579,91 TL
Verilen Avanslar	48.194,85 TL	11.855,04 TL
Diğer Dönen Varlıklar	14.419,55 TL	64.582,28 TL
Ticari Alacaklar	9.008,00 TL	9.008,00 TL
<b>Duran Varlıklar</b>	13.330,11 TL	13.190,11 TL
Maddi Duran Varlıklar	13.330,11 TL	13.190,11 TL
Maddi Olmayan Duran Varlıklar	-	-
<b>Kısa Vadeli Yükümlülükler</b>	16.428,76 TL	200.574,12 TL
Ticari Borçlar	8.000,00 TL	8.000,00 TL
Alınan Avanslar	-	148.094,00 TL
Diğer Kısa Vadeli Yükümlülükler	8.428,76 TL	44.480,12 TL
<b>Uzun Vadeli Yükümlülükler</b>	94.593,07 TL	6.258,21 TL
Ortaklara Borçlar	88.334,86 TL	-
Diğer Borçlar	6.258,21 TL	6.258,21 TL
<b>Özkaynaklar</b>	(23.435,74) TL	51.383,01 TL
Ödenmiş Sermaye	50.000,00 TL	50.000,00 TL

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sermayesi MTD Yatırım Menkul Değerler A.Ş. Çarşı  
Plaza 2. Blok No: 4 Kat: 10 Şişli / Beşiktaş / İstanbul  
Tic. Sic. No: 272176 / Mersis No: 08070002721760001  
Bilgi İşlem Kurumu V.B.47888888  
Mersis No: 080700027217600011 Tic. Sic. No: 272176

Yasal Yedekler	-	379,66 TL
Geçmiş Yıllar Karları/Zararları	7.593,19 TL	7.213,53 TL
Net Dönem Karı/Zararı	(81.028,93) TL	(6.210,18) TL
<b>AKTİF/PASİF TOPLAMI</b>	87.586,09 TL	258.215,34 TL

<b>Finansal Durum Tablosu</b>		
<b>Hesap Kalemleri (TL)</b>	31/12/2022	31/03/2023
Hasılat	16.000,00 TL	-
Satış İndirimleri	(8.000,00) TL	-
Satışların Maliyeti	(365,00) TL	-
Faaliyet Giderleri	(79.035,69) TL	(6.210,18) TL
Esas Faaliyet Karı/Zararı	(71.400,69) TL	(6.210,18) TL
Finansman Giderleri (net)	-	-
Diğer Faaliyetlerden Olağan Gider ve Zararlar	(280,70)	-
Olağandışı Kar veya Zararlar	(3.765,87) TL	-
Dönem Karı, Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük	(5.581,67) TL	-
<b>NET KAR/ZARAR</b>	(81.028,93) TL	(6.210,18) TL

**Mutlumesaj'ın VUK'a göre hazırlanan ve yukarıdaki tablolarda özetine yer verilen finansal tabloları ekte bir bütün olarak sunulmaktadır.**

#### **2.6.2. Fon kaynakları ve finansman yapısı hakkında bilgiler**

Şirket'in kuruluşundan bugüne kadar, şirketin fonlama ihtiyacı kurucu ortaklar tarafından sağlanmıştır.

Şirketin iş modelinden kaynaklanan nakit yaratma gücü ve avantajları söz konusu olup, bu yatırım turunda planlanan fon girişi ile birlikte pazarlama faaliyetlerine daha güçlü şekilde odaklanmayı planlamaktadır.

Şirketin mevcut sermayesi 100.000 TL'dir. Şirketin 30.03.2023 itibariyle özkaynakları 51.383,01 TL'ye karşılık gelmekte olup borçlanma ihtiyacı bulunmamaktadır. Banka kredi borcu bulunmamakta olup. Şirket projeksiyonlarının ilk yılında %-50,7 olan FAVÖK marjının 5.yıl itibariyle %38,3'lerin üzerine çıkması öngörülmektedir.



## 2.7. Hukuki Durum

Şirketin iş ve işleri için hukuki bir engel bulunmamaktadır.

Şirket yönetim kurulu üyelerinin bilgisi dahilinde Şirket leyh ve aleyhine açılmış dava ve/veya icra takibi, idari soruşturma, idari para cezası bulunmamaktadır.

Şirketin kullandığı domainler www.mutlumesaj.com.tr, www.mutlumesaj.net, www.mutlumesaj.org Şirket adına kayıtlıdır.

Şirketin marka tescili “Mutlumesaj” olarak Şirket adına kayıtlıdır.

Şirketin teknoloji altyapısı Şirketin varlığı üzerindedir. Mevcut geliştirmelerin tümü Şirket bünyesinde yapılmaktadır.

Şirketin 07.06.2023 tarihi uyarınca vergi borcu yoktur.

Şirketin 07.06.2023 tarihi uyarınca sosyal sigortalar prim borcu yoktur.

## 3. KAMPANYA HAKKINDA BİLGİLER

### 3.1. Genel Gerekçe ve Temel Bilgiler

Mutlumesaj güçlü altyapısı, etkin organizasyonu, yetkin ekibi, vizyoner hissedarları ve deneyimli danışman kadrosu ile artan ivmede büyümeye hazırdır. Son 2 senedir Türkiye pazarındaki kullanıcı kazanımı ve deneyimiyle hem Türkiye’de daha büyük müşteri kitlelerine ulaşmak hem de global marketlere gidebilmek için hazır durumdadır. Bugüne kadar kendisini seven kullanıcıların desteğiyle büyümüş olan Mutlumesaj, yerli bir girişim olarak kullanıcılarının da kendisinin bir parçası olacak şekilde kitle fonlamasına açılmayı planlamıştır. Mutlumesaj, global hedeflere daha hızlı gitmek ve büyüme sürecini hızlandırarak değerini arttırmak için kitle fonlaması ile yatırım alma sürecine girmektedir. Mutlumesaj, daha çok kişinin bu yatırım sürecinin parçası olması için minimum yatırım tutarını 1 TL olarak belirlemiştir. Mutlumesaj global yolculuğuna çıkarken kendisini bugünlere getiren kullanıcılarına da bu yolculuğun içinde olma fırsatı sunmaktadır.

Bu amaca hizmet edecek şekilde kitle fonlaması üzerinden Mutlumesaj’a yatırım yapacak kişilere çeşitli **Premium Üyelik Hediye Kampanyaları** sunulmaktadır.

### PREMIUM ÜYELİK HEDİYE KAMPANYASI

500 TL’ye kadar olan yatırımlarda 1 aylık premium üyelik,  
2500 TL’ye kadar olan yatırımlarda 6 aylık premium üyelik,  
5000 TL’ye kadar olan yatırımlarda 1 yıllık premium üyelik  
10000 TL’ye kadar olan yatırımlarda Hayat Boyu premium üyelik

### 3.2. Fon Kullanım Yeri

Toplanan fonun aşağıdaki şekilde kullanılması öngörülmektedir;

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıyıldız Dr. Adnan Büyükdere Cd. Cennet  
Plaza 2. Blok Kat:K:7 D:18 Ümraniye /İST.  
Tel:0 (212) 700 36 00 Faks:0 (216) 692 12 75  
Müşteri Hizmetleri T.D.4780030787  
Merkezi Sicil No:478003678700011 Tic. Sicil No:271081

- 1.600.000-1.900.000 TL arası  
Satış & Pazarlama Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 1.000.000-1.500.000 TL arası  
Personel Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 600.000-800.000 TL arası  
Teknoloji & IT Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 450.000-650.000 TL arası  
Genel Yönetim Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 80.000-120.000 TL arası  
Sabit kıymet harcamaları  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 75.000 TL Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri
- 550.000 TL ile 675.000 TL arası  
Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli

Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.

Şirketin 100.000 TL'lik sermayesinin 100.000 TL'si pay sahipleri tarafından ödenmiştir.

Tebliğ'in 20'nci maddesi gereğince; STARTUP BURADA Platformu, yatırımcılar tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini kampanya süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve emanet yetkilisine iletir. Fonların toplanması, toplanan fonların emanet yetkilisi nezdinde platform adına açılan hesapta bloke edilerek, fonlanan şirkete aktarılması ve/veya söz konusu fonların ve varsa nemalarının yatırımcılara iade edilmesi emanet yetkilisi tarafından sağlanır.

Yatırımcılar tarafından fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içinde cayma hakkına yönelik bildirim platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Cayma hakkı kullanımının Platform tarafından emanet yetkilisine iletilmesini takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi tarafından fon tutarının iadesi için gerekli işlemler yerine getirilir.

Hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, 48 saatlik cayma hakkı süresinin tüm yatırımcılar bakımından sona ermesi şartıyla kampanya süresi erken sonlandırılabilir.

Toplanan fonların ilan edilen amacına uygun olarak kullanılmasından fonlanan şirketin yönetim kurulu sorumludur.



Toplanacak fonların hangi amaçlarla kullanılacağına ilişkin olarak Tebliğ'in 20'nci maddesinin birinci fıkrası uyarınca hazırlanan rapor ekte sunulmaktadır.

### 3.3. Kar Tahmin ve Beklentileri

**Uyarı:** Bu bölümü okumadan önce bilgi formunu başındaki "UYARI" kısmını tekrar okuyunuz.

Mutlumesaj gelirleri için önümüzdeki yıl içerisinde toplam 10.2 Milyon TL ciro hedeflenmektedir. Bu ciro ile müşteri sayısını arttırmak ve ürün geliştirmeleri yapmak hedeflenmektedir, 5.2 Milyon eksi Favök ile birlikte önümüzdeki 1 yıllık sürecin sonlanması öngörülmektedir. Bir sonraki projeksiyon yılında ise 39.6 Milyon gelir ve 8.2 Milyon Favök beklenmektedir.

### 3.4. Geçmiş Kampanyalar

YOKTUR.

## 4. RİSK FAKTÖRLERİ

### 4.1. Girişim Şirketine ve Faaliyetlere İlişkin Riskler

### 4.2. Sektöre İlişkin Riskler

**Rekabet:** Motivasyon ve wellbeing uygulamaları alanında rekabet oldukça yoğundur. Bu alanda birçok benzer uygulama bulunmakta ve yeni girişimler olarak sürekli olarak piyasaya sürülmektedir. Rekabetin artması ile, kullanıcıları çekmek ve tutmak için daha fazla çaba gerekebilir.

**Teknolojik Gelişmeler:** Teknolojik gelişmeler hızla ilerlemekte ve bu da motivasyon ve wellbeing uygulamaları için hem fırsatlar hem de riskler sunmaktadır. Yeni teknolojilerin ortaya çıkması, uygulamaların kullanım kolaylığı, kişiselleştirme ve kullanıcı deneyimi gibi alanlarda öne çıkmak için sürekli olarak güncellemeler gerektiğini göstermektedir.

**Veri Güvenliği:** Motivasyon ve wellbeing uygulamaları genellikle kullanıcıların kişisel ve hassas verilerini toplar. Bu nedenle, veri güvenliği büyük bir öneme sahiptir. Veri ihlalleri, kullanıcıların güvenini sarsabilir ve uygulama şirketleri için itibar kaybına yol açabilir. Bu riski yönetebilmek için güçlü veri güvenliği önlemleri ve uygun veri koruma politikaları gerekmektedir.

**Kullanıcı Tutma ve Bağlılık:** Motivasyon ve wellbeing uygulamalarında kullanıcıların uygulamayı düzenli olarak kullanmaları ve bağlılıklarını sürdürmeleri önemlidir. Ancak, kullanıcıların motivasyonlarını korumak ve ilgilerini canlı tutmak zor olabilir. Kullanıcıları sürekli olarak etkilemek ve yeni içerikler sunmak, uygulamanın başarısı için kritik öneme sahiptir.

### 4.3. Paylara İlişkin Riskler

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıyıldız D. Adnan Büyükdere C. Ç. G. G. G.  
Plaza 2. Blok No:4 K:7 D:16 Üsküdar / İST.  
Tic. Sic. No: (212) 700.265-01 / Tesc. No: (216) 088.02.00  
Bilimsel Kurumlar V.D. 4780000700  
Mersis No: 3473000070700011 Tic. Sic. No: 271000

Kampanyadan pay olarak ortak olan gerçek ve/veya tüzel kişiler paylarını satmak istediklerinde ikincil pazar noktasında hızlı hareket edemeyebilirler. Bu durum bir likidite riskinin oluşmasına sebebiyet verebilir.

#### 4.4. Diğer Riskler

- Küresel ve bölgesel ekonomik riskler
- Operasyonel Riskler

### 5. PAYLAR VE SATIŞ ESASLARI

#### 5.1. Çıkarılacak Paylara İlişkin Bilgiler

##### 5.1.1. Türü ve niteliği hakkında bilgiler

Kampanyanın başarılı sonuçlanması halinde, toplanan fon karşılığı nama yazılı B ve D grubu paylar ihraç edilecektir.

B grubu paylar kampanyaya yatırım taahhüdü veren Hedef Portföy Yönetimi Anonim Şirketi Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu adına çıkarılacaktır.

D grubu paylar kitle fonlaması yatırımcıları adına çıkarılacaktır.

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu Bilgi Formu'nun "5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler" bölümünde açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

Kampanya'da D grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.

**Önemli: Bu kampanyada %20 fazla fonlama izni bulunmaktadır.**

Kampanyada 5.000.000 TL tutarındaki fonun toplanabilmesi amaçlanmaktadır. Kampanya süresi boyunca fazla talep gelmesi halinde toplanabilecek fon tutarı 6.000.000 TL'ye kadar artırılacaktır.

Çıkarılacak payların beher nominal değeri 0,085 TL ile 0,102 TL arasında olacaktır. Toplam nominal değeri 425.000 TL ile 612.000 TL arasındadır.

Kampanyaya 100.000 TL altında yatırım yapan her yatırımcıya yaptıkları toplam yatırım tutarının %10'u kadar ilave bedelsiz pay verilecektir.

Kampanyaya 100.000 TL ve üzerinde yatırım yapan yatırımcılara yaptıkları toplam yatırım tutarının %20'si kadar ilave bedelsiz pay verilecektir.

Bedelsiz paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtımı esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut ortakların paylarından oransal olarak düşülecektir.

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sımsıkı Sok. Dr. Adnan Büyükdere Çift. Çeşmesi  
Kat: 2. Blok No:4 K:7 D:16 Ümraniye / İST.  
Tic. Sic. No: (212) 296 36 00 Fiyat: (216) 500 12 75  
Etiler/Beşiktaş Kat:10 Blok: V.D.4780036787  
Mersis No: TR 84 7000 36 7000 11 Tic. Sic. No: 271001



<b>Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Toplam - Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Fatma Nur Ersan	49.430	49.430	49,43	49,43
Faik Yılmaz	49.430	49.430	49,43	49,43
Taskhub Startup Geliştirme Hizmetleri Danışmanlık A.Ş.	1.140	1.140	1,14	1,14

<b>Başarılı Kampanya Sonrası Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>				
<b>(Ek Fonlama Olmadan ve Bedelsiz Paylar Hariç)</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Fatma Nur Ersan	A	2.310.852	45,31%	45,31%
Faik Yılmaz	A	2.310.852	45,31%	45,31%
Taskhub Startup Geliştirme Hizmetleri Danışmanlık A.Ş.	C	53.296	1,05%	1,05%
Hedef Portföy Yönetimi A.Ş. Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	B	170.000	3,33%	3,33%
Kitle Fonlaması	D	255.000	5,00%	5,00%

<b>Başarılı Kampanya Sonrası Girişim Şirketi'nin Ortaklık Yapısı</b>				
<b>(Ek Fonlama Sonrası ve Bedelsiz Paylar Hariç)</b>				
<b>Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı</b>	<b>Sermayedeki Payı</b>			<b>Oy Hakkı (%)</b>
	<b>Grubu</b>	<b>Tutar (TL)</b>	<b>Oran (%)</b>	
Fatma Nur Ersan	A	2.712.718	44,47%	44,47%
Faik Yılmaz	A	2.712.718	44,47%	44,47%
Taskhub Startup Geliştirme Hizmetleri Danışmanlık A.Ş.	C	62.564	1,03%	1,03%
Hedef Portföy Yönetimi A.Ş. Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu	B	204.000	3,34%	3,34%
Kitle Fonlaması	D	408.000	6,69%	6,69%

### 5.1.2. Satış fiyatı hakkında bilgiler

Mindlee Yazılım ve Bilgi Teknolojileri A.Ş'nin paya dayalı kitle fonlaması kampanyasında pay gruplarından bağımsız olarak çıkarılacak her bir payın Birim Satış Fiyatı 1 (Bir) TL'dir.

Çıkarılacak pay adetleri hesaplanırken Girişim Şirketi'nin mevcut sermayesi ve ihtiyaç duyduğu fon miktarı ve değerlendirme raporu doğrultusunda ortaya çıkan şirket değerlemesi ışığında hesaplama yapılmaktadır.

1 TL pay satış fiyatı baz alındığında her bir payın değeri 1 TL nominal değerli payların 60.000.000 TL şirket değeri üzerinden pay başına değeri ek fonlamanın gerçekleşip gerçekleşmemesine bağlı olarak 9,836066 TL ile 11,764706 TL aralığında oluşacak ve 1 TL nominal fiyat ile satışa sunulan paylara karşılık verilecek pay adedi 0,085 TL ile 0,102 TL arasında olacaktır.

Kitle fonlaması kampanyasında satışa sunulacak payların Toplam nominal değeri 425.000 TL ile 612.000 TL arasında olup 5.000.000 adet pay ek fonlama ile birlikte 6.000.000 adet pay satışa sunulacaktır.

Yukarıda verilen bilgiler ışığında Mindlee Yazılım ve Bilgi Teknolojileri A.Ş adlı Girişim Şirketinin Birim Pay Satış Fiyatı 1 TL'dir.

### 5.1.3. Hak, yükümlülük ve kısıtlamalar hakkında bilgiler

Nama yazılı B ve D grubu paylar ihraç edilecektir.

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi imzalanmış olup paylara ait çeşitli hak ve imtiyazlar işbu maddede açıklanmıştır. Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi kapsamında Şirket'e herhangi bir yükümlülük veya kısıtlama getirilmemiştir.

B grubu paylar kampanyaya yatırım taahhüdü veren Hedef Portföy Yönetimi Anonim Şirketi Startup Burada Girişim Sermayesi Yatırım Fonu adına çıkarılacaktır.

Kampanya'da D grubu paylara sahip olacak yatırımcıların paylarına dair herhangi bir imtiyaz veya kısıtlama yoktur.

Tebliğ'in 16'ncı maddesinin 3'üncü fıkrasında; "Yatırımcılara verilecek paylardan doğan ortaklık hakları ile varsa bu paylara ilişkin imtiyazlar bilgi formunda açıkça belirtilir. Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı yaratılamaz" denilmiştir.

Nitelikli yatırımcılar hariç olmak üzere yatırımcılara verilecek paylar arasında imtiyaz farkı bulunmamaktadır.

A, B ve C grubu pay sahipleri arasında imzalanan Yatırım ve Pay Sahipleri Sözleşmesi uyarınca nitelikli yatırımcılara verilecek B grubu paylara yönetim kurulunda aday gösterme imtiyazı tanınmıştır.

Ancak, B Grubu Payları elinde bulunduran Pay Sahipleri'nin, herhangi bir zamanda Genel Kurul'dan talep etmeleri halinde Yönetim Kurulu üye sayısı artırılabilir ve üyelerinden biri B Grubu Pay Sahiplerinin gösterdiği adaylar arasından atanacaktır. B Grubu Pay Sahiplerinin bir üye aday gösterme hakları olup bu haklarını kullanmaları veya kullanmamaları birbirlerinden bağımsızdır.



Yönetim Kurulunun toplantı ve karar nisaplarında TTK amir hükümleri uygulanır. Ancak, aşağıda sayılan konularda (“**Yönetim Kurulu Saklı Konuları**”) karar alınabilmesi için varsa B Grubu Pay Sahipleri tarafından aday gösterilerek atanacak Yönetim Kurulu üyesinin olumlu oyu, yoksa, B Grubu Paylarının çoğunluğuna sahip olan pay sahibinin yazılı ön onayı aranacaktır:

- (i) Yönetimde bulunacak Kurucuların her biri için net 2,500\$/ay sınırını aşar surette ücret/huzur hakkı kararlaştırılması,
- (ii) Şirket adına, her türlü kredi, teminat, finans anlaşması ve sair finansman araçları sağlanmasına ilişkin 1.000.000,00 TL (Birmilyon Türk Lirası) veya karşılığı döviz meblağını aşan sözleşmelerin akdedilmesi, hesaplara bloke konması, Şirket varlıklarının gerek kendi gerek üçüncü kişiler için rehin edilmesi, garanti veya kefalet verilmesi,
- (iii) Şirket alacaklarının tahsili için icra dairelerine yapılacak başvurular hariç olmak üzere, davalı veya davacı olarak mahkemelerde veya tahkim kurumları nezdinde görülmekte olan davalara taraf olunması veya bu türlü davalarda sulh olunması,
- (iv) Meblağı 500.000,00 TL (Beşyüzbin Türk Lirası) veya karşılığı döviz meblağını aşan şirketin ana faaliyet konusu için yaptığı ticari mal veya hizmet alımları haricindeki harcamalarının, taahhüt ve yükümlülüklerinin (aynı gerçek ve tüzel kişiye birden fazla ilişkili işlem ile kümülatif olarak bu meblağa ulaşılması hali de dahildir) onaylanması,
- (v) Genel Kurula ilgili mali yıldaki karın 25%'ini aşar surette dağıtım yapılması teklifinde bulunmak,
- (vi) Gerekli görülmesi halinde TTK, Esas Sözleşme ve Sözleşme uyarınca komiteleri seçmek ve denetlemek,
- (vii) Hisse rehinleri, irtifak hakları da dahil tüm teminatların veya Hisse devirlerinin pay defterine işlenmesinin onaylanması,
- (viii) Şirketin başka tüzel kişilerin hisselerini iktisap etmesi veya herhangi bir ortaklığa sair şekilde iştirak etmesi;
- (ix) Şirket tarafından emsale uygun olmayan (non-arm's length) ödemeler yapılması veya Şirket malvarlığının kısmen veya tamamen devredilmesi;
- (x) Şirketin malvarlığı veya ticari faaliyeti üzerinde Şirket ya da üçüncü kişi lehine rehin, ipotek veya sair takyidatlar tesis edilmesi;
- (xi) Genel Kurula Şirketin tasfiyesinin ve infisahının teklif edilmesine ilişkin her türlü karar verilmesi;
- (xii) Pay Sahipleri dahil herhangi bir kişiye borç verilmesi, herhangi bir üçüncü kişinin fiilinin taahhüt edilmesi,

- (xiii) TTK 363 uyarınca yönetim kurulu üyesinin herhangi birinin üyeliğinin boşalması durumunda yerine seçilecek geçici üyenin belirlenmesi
- (xiv) Şirket merkezinin İstanbul dışına taşınması ve/veya yurtdışında şube açılması;

## GENEL KURUL ÖNEMLİ KARARLARI

TTK'da öngörülmüş olan emredici hükümler saklı kalmak kaydıyla, aşağıda sayılan önemli işlemler ("**Genel Kurul Önemli Kararları**") münhasıran Genel Kurul'un yetkisine bırakılmış olup işbu Genel Kurul Önemli Kararlarının alınabilmesi için **mutlaka B Grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahiplerinin olumlu yönde oy kullanması gerekir** (Şüpheye mahal vermemek adına belirtilmelidir ki, aşağıda sayılan konularda alınacak kararlardan sadece Yürürlükteki Hukuk'a göre tescile ve/veya ilana tabi olanların tescil ve ilanı gerekli olup bunun dışındaki konularda sadece Genel Kurul kararı alınması yeterli olacaktır):

- a. Şirket'in Faaliyet alanının değiştirilmesi gibi önemli değişiklikler.
- b. Yönetim Kurulu'nun yapısı ve üye sayısına ilişkin değişiklikler.
- c. Yönetim Kurulu üyelerine sağlanacak huzur hakkı, ücret ve primlerin belirlenmesi;
- d. Şirket'in mevcut yazılım ve ürün projeleri dışında başka projelere yatırım yapılması;
- e. Şirket Esas Sözleşmesi'nin değiştirilmesi;
- f. Sermaye artırımı veya azaltımı veya Şirket'in ticaret unvanının değiştirilmesi, rüçhan hakkının sınırlandırılması, başkaca opsiyon hakları tanınmak üzere sermaye artırımı yapılması, karda imtiyazlı pay yaratılması ve hisseye çevrilebilecek her türlü araçların çıkarılması dahil olmak üzere Şirket sermaye yapısının herhangi bir şekilde değiştirilmesi için Esas Sözleşme'nin değiştirilmesi;
- g. Şirkete herhangi bir denetçi atanması ve bağımsız denetim yapılması için denetim şirketi atanması;
- h. Özkaynağa dayalı ve özkaynak bağlantılı senetlerin yaratılması ve ihracı;
- i. Şirket'in iflasına, feshine ve tasfiyesine ilişkin kararlar ile başka şirketlerle birleşmesi, konsolidasyonu ve bölünmesine ya da halka arza ilişkin kararlar;
- j. Şirket'in, sahip olduğu fikri hakların herhangi bir yolla devri dahil olmak ve bununla sınırlı olmamak kaydıyla, malvarlığının tamamının ya da bir kısmının blok veya parça parça satışı, kiralanması, devredilmesi ve sair şekilde elden çıkarılması;



- k. Şirket'in hisselerinin halka arzı, borsaya kote olması veya kotasyondan çıkarılması;
- l. Şirket karının kısmen yahut tamamen olağanüstü yedek akçeye ayrılması ya da ilgili mali yılın karının 25%'lik bölümünü aşar surette kar dağıtım kararı alınması;
- m. Yönetim Kurulu Üyeleri'ne TTK Madde 395 ve 396'da anılan yetkilerin tanınması;
- n. Şirketin idari, organizasyonel ve operasyonel faaliyetleri dışında kalan yatırım kararı alınması ile Şirket'in finansal olarak yeniden yapılandırılması ve Şirket'te kontrol değişikliğinde neden olacak kararlar;

TTK m 363 uyarınca, boşalan Şirket Yönetim Kurulu üyeleri için seçilen geçici yönetim kurulu üyesinin onaylanması veya değiştirilmesi kararları;

## PAY DEVİR YASAĞI

Kurucuların, B grubu payların çoğunluğuna sahip olan pay sahibinin yazılı izni olmaksızın, sahip oldukları Paylar üzerinde Takyidat tesis etmeleri veya sahip oldukları Payları, birbirlerine, diğer Pay Sahipleri'ne veya üçüncü kişilere devretmeleri Sözleşme'nin imza tarihinden itibaren 3 (üç) yıl geçerli olmak üzere kesinlikle yasaktır. Sözleşme uyarınca belirlenmiş istisnai haller saklıdır.

## ÖNCELİKLİ ALIM HAKKI VE PROSEDÜRÜ

A, B veya C Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi biri ("**Teklif Eden**") sahip olduğu Payların bir kısmını veya tamamını satmak veya herhangi bir şekilde devretmek istediği yahut üçüncü bir şahıstan ("**Alıcı**") iyi niyetli bir teklif ("**Teklif**") aldığı takdirde; öncelikli olarak diğer A, B veya C Grubu Pay Sahipleri'ne ("**Teklif Edilenler**") yazılı bir bildirim göndererek, devre ilişkin önemli koşulları içeren bir devir teklifinde bulunacaktır ("**Devir Teklifi**"). Devir Teklifi ayrıca Yönetim Kurulu'na da iletilecektir.

Devir Teklifi'nde (i) Payların adedi ve teklif edilen satış fiyatı, (ii) Teklif şartları (satışa konu Payların nominal değeri, satış koşulları ve herhangi bir Alıcı'nın mevcudiyeti halinde, Alıcı ile yapılacak anlaşmanın şartlarını içermesi zorunludur) (iii) Alıcı'nın adı-soyadı ve/veya ticaret ünvanı, tebligat adresi ve makul ölçüde talep edilecek diğer bilgileri, (iv) Alıcı'nın Teklif'e konu Paylara yönelik olarak yapılan Şirket değerlemesi ve (v) Diğer Pay Sahipleri tarafından makul şekilde talep edilecek her türlü belgeler ve bilgiler yer alacaktır.

Teklif Eden, Payları, herhangi bir Alıcı'nın varlığı halinde, Alıcı tarafından yapılan Teklif'te belirtilen fiyat ve koşullarla teklif etmek zorundadır. Devir Teklifi'nin tebellüğ edildiği tarihten itibaren 30 (otuz) İş Günü ("**Kabul Süresi**") içinde Teklif Edilenler Devir Teklifi'ni yazılı olarak reddeder ya da Kabul Süresi'nin sonuna kadar teklif edilen Payları devralacaklarını bildirmezlerse, Teklif Eden, Teklif Edilenler'in almadığı Payların tamamını Devir Teklifi'nde yer alan Alıcı'ya devretmekte serbest olacaktır. Bu devrin Kabul Süresi'ni takip eden 3 (üç) ay içinde gerçekleştirilmemesi halinde; yeniden işbu maddede belirtilen ön alım sürecine uygun olarak diğer Pay Sahipleri'ne ihbarda bulunulması gerekir.

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sakarya Bulvarı, Dr. Adnan Özyünlüler Cd. Çarşı  
Plaza 2 Blok No:6 K:7 B:19 Beşiktaş / İST.  
Tel:0 (212) 700 35 00 Fax:0 (212) 362 4 10  
Bilgi İşlem Kurumları V.D.473666/77  
Kırsal No:04 70000078780011 E: info@ymd.com.tr

Teklif Eden satış konusu Payları Alıcı'ya ancak aşağıdaki şartlarla devredebilir; (i) Teklif Eden'in teklif edilen Payları devrettiği fiyat, koşul ve hükümlerin Devir Teklifi'ndeki fiyat, koşul ve hükümlerden Teklif Edilenler aleyhine farklı olmaması ve (ii) Alıcı'nın işbu Sözleşmeye taraf olmayı yazılı olarak kabul ve teyit etmesi gerekir.

Teklif Eden tarafından, Devir Teklifi'nde belirtilenden daha fazla Payın satışının söz konusu olması halinde, satış aynı fiyat ve şartlarla gerçekleştirilecek olsa dahi, Devir Teklifi'nde yer almayan tutarda Payın ayrıca Teklif Edilenler'e işbu maddedeki prosedür takip edilerek teklif edilmesi zorunludur.

Birden fazla A, B veya C Grubu Pay Sahibi'nin Kabul Süresi içerisinde Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde öncelik, Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan diğer Pay Sahipleri'ne ait olacaktır. Devir Teklifi'ni gönderen Pay Sahipleri'nin grubunda yer alan Pay Sahipleri'nden birkaçının Devir Teklifi'ni kabul etmesi halinde; bu Pay Sahipleri, sahip oldukları Paylarla orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler. Bu grupta yer alan A veya B Grubu Pay Sahipleri'nin Devir Teklifi'ni kabul etmemesi halinde, diğer grup Pay Sahipleri, Payları ile orantılı olarak ön alım hakkını kullanabilirler.

#### **SATIŞA KATILMA HAKKI**

A, B ve C Grubu Pay Sahipleri'nin Öncelikli Alım Hakkı saklı kalmak kaydıyla, münhasıran A ve C Grubu Pay Sahipleri'nden herhangi birinin üçüncü kişilerden bir Teklif alması ve Devir Teklifi'ni B Grubu Pay Sahipleri'ne iletmesini takiben, B Grubu Pay Sahipleri Kabul Süresi içinde Öncelikli Alım Hakkını kullanmak yerine, Teklif'i alan A veya C Grubu Pay Sahipleri'nin üçüncü kişilere yapacağı satışa hisseleri oranında katılma hakkını ("**Satışa Katılma Hakkı**") kullanabilir.

B Grubu Pay Sahipleri'nin Satışa Katılma Hakkı'na konu pay oranının hesaplanmasında, Teklif konusu hisselerin A ve C Grubu Pay Sahipleri'nin toplam hissesine oranı esastır. Başka bir deyişle, örnek olarak, Teklif konusu payların A veya C Grubu Pay Sahipleri'nin toplam payına oranı 10% ise, B Grubu Pay Sahipleri de kendi paylarının 10%'u oranında Satışa Katılma Hakkı'nı kullanabilirler. Satışa Katılma Hakkı'nın kullanımında B Grubu Pay Sahipleri arasındaki durum ise, bunların kendi aralarındaki oransal dağılıma göre belirlenir. Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak istemeyen B Grubu Pay Sahibi, Satışa katılma Hakkı'nı diğer B Grubu Pay Sahibi'ne devredebilir.

Satışa Katılma Hakkı'nı kullanmak isteyen B Grubu Pay Sahipleri, Kabul Süresi içinde, satışa katılma yönündeki açık iradelerini yazılı olarak ("**Satışa katılma İhbarı**") Teklif'in muhatabı olan A veya C Grubu Pay Sahipleri'ne bildirirler.

Bir Satışa Katılma İhbarının verilmesi halinde Teklif'in muhatabı olan A veya C Grubu Pay Sahipleri payların üçüncü şahsa devir işlemine, eğer potansiyel üçüncü şahıs (alıcı), Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da Teklif İhbarında belirtilen koşullarla ve belirtilen fiyattan satın almayı kabul ederse devam etme hakkına sahip olacaktır.

Üçüncü şahıs potansiyel alıcının, Satışa Katılma İhbarı'nda bulunan B Grubu Pay Sahipleri'nin paylarını da işbu madde hükmüne göre satın almayı kabul etmemesi halinde





Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nın kullanıldığı durumlarda, Şirket ile Taraflar bu sürecin işleminde hiçbir engel çıkarmayacak ve satışın tamamlanması yolunda en iyi gayret ve iyi niyetle işbirliği yapacaktır. Birlikte Satışa Zorlama Hakkı'nı kullanan Taraf, Birlikte Satışa Zorlanan Taraf/lar'ın kendisiyle aynı sözleşmesel şartlarla hisse satışına iştirak etmesi için gerekli dikkat ve özeni gösterecektir.

## 5.2. Talep, Satış ve Dağıtım Süreci

### 5.2.1. Talep ve başvuru süreci hakkında bilgiler

Kampanyadan pay almak isteyen tüm yatırımcılar <https://platform.startupburada.com> paya dayalı kitle fonlama platformunun internet sitesi üzerinden veya doğrudan kampanya linki <https://platform.startupburada.com/projects> tıklayarak kampanya sayfasına giderek yatırım yapabilirler.

Hedeflenen fonun asgari 2.000.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada GSYF tarafından karşılanacaktır.

Kampanyaya yatırım yapan her yatırımcıya yaptıkları toplam yatırım tutarının %10'u kadar ilave bedelsiz pay verilecektir.

Kampanyaya 100.000 TL ve üzerinde yatırım yapan yatırımcılara yaptıkları toplam yatırım tutarının %20'si kadar bedelsiz pay verilecektir.

Bedelsiz paylar MKK nezdinde yapılacak pay dağıtım esnasında yatırımcıların hesaplarına aktarılacaktır. Dağıtılacak bedelsiz paylar mevcut kurucu ortakların paylarından oransal olarak düşecektir.

Nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler, bir takvim yılı içinde paya dayalı kitle fonlaması yoluyla azami 150.000 (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirası yatırım yapabilir. Ancak bu sınır 600.000 (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) Türk Lirasını aşmamak kaydıyla, yatırımcının platforma beyan ettiği yıllık net gelirinin %10'u olarak uygulanabilir.

Yukarıda belirtilen sınırlamalara tabi olarak; nitelikli yatırımcı olmayan gerçek kişiler asgari 1 TL ve azami 150.000 Türk Lirası yatırım yapabilir.

Toplanacak fon 3.000.000 Türk Lirasını (bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir) aştığından, hedeflenen fon tutarının toplanmış sayılması için hedeflenen fonun en az %5'ine tekabül eden tutarın kampanya süresi içinde nitelikli yatırımcılar tarafından karşılanmış olması zorunludur.

Her pay satın alım işlemi öncesi; Paya Dayalı Kitle Fonlaması Faaliyetleri Genel Risk Bildirimi'ni ve her bir kampanyaya ilişkin onaylı bilgi formunun, fon sağlama talebinin iletilmesinden önce okuyup anladığınıza ve kabul ettiğinize dair işlemin onaylanması gerekir.

Yatırımcılar tarafından fon sağlamaya ilişkin ödeme emrinin verildiği andan itibaren 48 saat içinde cayma hakkına yönelik bildirim platforma iletilmesi suretiyle hiçbir sebep gösterilmeksizin cayma hakkının kullanılması mümkündür. Cayma hakkı kullanımının Platform tarafından emanet yetkilisine iletilmesini takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi tarafından fon tutarının iadesi için gerekli işlemler yerine getirilir.

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Saray Mh. Dr. Adnan Büyükcenkiz Cad. Cesca  
Plaza 2.Blok Kat:4 K:7 D:16 Ümraniye / İST.  
Tel:0 (216) 700 36 00 Fax:0 (216) 692 12 18  
Boğaziçi Kurumlar V.D.4780036787  
Menkul No:0478000678700011 Tic. Sic.No:27106



Varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihinden önce toplanması halinde, 48 saatlik cayma hakkı süresinin tüm yatırımcılar bakımından sona ermesi şartıyla kampanya süresi erken sonlandırılabilir.

Bilgi formunda yapılan ekleme ve değişikliklerin yatırım komitesi tarafından onaylanarak yayımlandığı tarihten önce ödeme emrini veren yatırımcılar açısından cayma hakkı süresi ekleme ve değişikliğin bilgilendirme anından itibaren yeniden başlar.

Kampanya süresinde, varsa ek satış dahil hedeflenen fon tutarının üzerinde fon toplanması halinde, platformca bilgi formunda belirtilen usul ve esaslar çerçevesinde belirlenen dağıtım listesi dikkate alınarak bu tutarı aşan kısmın yatırımcılara iadesi platformun ilgili listeyi emanet yetkilisine iletmesini takiben yatırımcılar arasında eşitsizliğe sebep olmayacak şekilde yerine getirilir.

### 5.2.2. Ödeme ve iade süreci hakkında bilgiler

Platform, yatırımcılar tarafından kendisine iletilen fon sağlama taleplerini kampanya süresi boyunca anlık olarak MKK'ya ve emanet yetkilisi Takasbank'a iletir. Fonların toplanması, toplanan fonların emanet yetkilisi nezdinde platform adına açılan hesapta bloke edilerek fonlanan şirkete aktarılması ve/veya söz konusu fonların yatırımcılara iade edilmesi emanet yetkilisi Takasbank tarafından sağlanır. Emanet yetkilisi Takasbank tarafından toplanan fon tutarları nemalandırılmayacaktır.

Hedeflenen fon tutarının kampanya süresinin bitiş tarihi veya kampanya süresiyle birlikte cayma hakkı sürelerinin tüm yatırımcılar bakımından sona erdiği tarih itibarıyla toplanmamış olması halinde, ilgili sürenin bitimini takip eden iş günü içinde platform tarafından yapılacak bildirim üzerine emanet yetkilisi Takasbank nezdinde bloke edilen tutarlar, bu bildirim takip eden iş günü içinde emanet yetkilisi Takasbank tarafından yatırımcılara iade edilir ve bu suretle kampanya süreci sona erer.

### 5.2.3. Tahsisat ve dağıtım süreci hakkında bilgiler

Hedeflenen fonun asgari 2.000.000 TL'si Hedef Portföy Yönetim A.Ş. Startup Burada GSYF tarafından karşılanacaktır.

Tahsisat ve dağıtım yöntemi FIFO (First In First Out) yöntemi olacaktır. Hedeflenen fon tutarı ve ek fonlama tutarının üzerinde fon toplanmayacaktır ve kampanya yatırıma kapatılacaktır.

Toplanacak fonun 3.000.000 TL'sini *(bu tutar 2023 yılı için belirlenmiştir)* aşması ve fon tutarının üzerinde talep gelmesi durumunda, pay kesintisi ve iadesi öncelikli olarak nitelikli olmayan gerçek kişi yatırımcılardan yapılır.

Paya dayalı kitle fonlaması yoluyla toplanan fonlar karşılığında çıkarılacak paylar da dahil olmak üzere fonlanan şirketin tüm paylarının ve borçlanmaya dayalı kitle fonlaması kapsamında çıkarılan borçlanma araçlarının Sermaye Piyasası Kanununun 13'üncü maddesi çerçevesinde MKK nezdinde elektronik ortamda kayden oluşturulması ve bunlara ilişkin hakların hak sahipleri bazında izlenmesi zorunludur.

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Saray Mh. Dr. Adnan Büyükdere Cd. Cephesi  
Plaza 2, Blok No:4 K:7 D:16 Ümraniye/İST  
Tel:0 (212) 780 36 00 Faks:0 (216) 592 12 75  
Boğaziçi Kurumlar V.D.478000011  
Menkul No:04/5003675700011 Tic. Sic. No:270987





<b>Başarılı Kampanya Sayısı</b>	:	5 (egaranti, doggo, mapplico, pazardan, meet the music)
<b>Başarısız Kampanya Sayısı</b>	:	Yok.
<b>Aracılık Edilen Fonlama Tutarı</b>	:	19.613.366 TL
<b>Telefon Numarası</b>	:	444 46 36 (0212 700 35 00)
<b>İnternet Sitesi</b>	:	<a href="https://platform.startupburada.com/">https://platform.startupburada.com/</a>

## 6.2. Ortaklık Yapısı

Platform'un Ortaklık Yapısı				
Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Sermayedeki Payı			Oy Hakkı (%)
	Grubu	Tutar (TL)	Oran (%)	
HEDEF HOLDİNG ANONİM ŞİRKETİ.		68.399.997,82	30	26,32
HEDEF PORTFÖY KUZEY HİSSE SENEDİ SERBEST (TL) FON (HİSSE SENEDİ YOĞUN FON)		20.420.000	8,96	7,86
HEDEF PORTFÖY ZEN HİSSE SENEDİ SERBEST (TL) FON (HİSSE SENEDİ YOĞUN FON)		15.150.000	6,64	5,83
SİBEL GÖKALP		3.145.853,04	1,38	13,49
DİĞER		120.884.149,14	53,02	46,5
<b>TOPLAM</b>		<b>228.000.000</b>	<b>100</b>	<b>100</b>

İnfo Yatırım Menkul Değerler A.Ş. 'Geniş Yetkili Aracı Kurum'dur. Sermayesinin yüzde 59'unu temsil eden paylar #INFO koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

İnfo Yatırım Menkul Değerler A.Ş., Hedef Holding A.Ş. iştirakidir. Hedef Holding A.Ş.'nin sermayesinin %20'sini temsil eden paylar #HEDEF koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

## 6.3. Yönetim Kurulu Üyeleri

<b>Platform'un Yönetim Kurulu Üyeleri</b>
---

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıyıldız Mh. Dr. Adnan Büyükkökten Cd. Casuslar  
Plaza 2/506 Kat: 5 K:7 D:10 Beşiktaş / İST.  
Tel: 0 (212) 700 36 36 Fax: 0 (212) 361 13 36  
Bespazari Kurumlar V.D.470999779  
Mersis No: 347300267870011 Tlc: 0212 361 13 36

Adı-Soyadı / Ticaret Unvanı	Görevi/Unvanı	Atanma Tarihi	Kalan Görev Süresi	Sermayedeki Payı	
				(TL)	(%)
Namık Kemal Gökçalp	Yönetim Kurulu Başkanı	07.04.2023	07.04.2026		
Bülent Kırımlı	Yönetim Kurulu Üyesi	07.04.2023	07.04.2026		3,25
Sarper Volkan Özten	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	07.04.2023	07.04.2026		
İlyas Avcı	Bağımsız Yönetim Kurulu Üyesi	07.04.2023	07.04.2026		
Ayça Gökçalp	Yönetim Kurulu Üyesi	07.04.2023	07.04.2026		
Mehmet Ziya Gökçalp	Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı	07.04.2023	07.04.2026		
Murat Tanrıöver	Yönetim Kurulu Üyesi	07.04.2023	07.04.2026		

#### 6.4. Yatırım Komitesi

Yatırım Komitesi Üyeleri					
Adı-Soyadı	Görevi/Unvanı	Uzmanlık Alanı ve Profesyonel Tecrübesi	Sermayedeki Payı		
			(TL)	(%)	
Bülent KIRIMLI	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		3,25	
Ender ŞAHİN	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü, Üst Düzey Yönetici		2,28	
Ender VARLIK	Yatırım Komitesi Üyesi	Hukuk ve Girişimcilik, Avukat			
Gökhan ÖZER	Yatırım Komitesi Üyesi	Finans Sektörü Üst Düzey Yönetici			
Haluk LAP	Yatırım Komitesi Üyesi	Girişimcilik Finansmanı, Üst Düzey Yönetici			
Kerem ÖZTEN	Yatırım Komitesi Üyesi	Hukuk ve Girişimcilik, Avukat			
Serkan USANMAZ	Yatırım Komitesi Üyesi	Kurumsal Finansman ve Değerleme, Üst Düzey Yönetici			

#### 6.5. İnceleme Sonuçları

Mutlumesaj, ruh halinize iyi gelmek için tasarlanmış bir yapay zeka uygulamasıdır.



Mutlumesaj, pazarlama, ürün geliştirme ve operasyon maliyetlerinin karşılamak amacıyla kitle fonlaması yoluyla fon toplamak için kampanya başvurusu yapmıştır. Talep edilen fon tutarı 5.000.000 TL olup ek fonlama dahil 6.000.000 TL'dir. Mutlumesaj'ın 100.000 TL sermayesi bedelli olarak 5.000.000 ile 6.000.000 TL arasındaki bir tutarda tamamı nakden karşılanmak suretiyle kampanyanın sonucunda toplanan fon miktarı uyarınca 5.100.000 TL ile 6.100.000 TL arasındaki bir tutara çıkarılması öngörülmüştür.

Bedelli sermaye artırımını kapsamında ihraç edilecek ek fonlama dahil 6.000.000 TL değerli pay karşılığı minimum 5.000.000 TL olması beklenen sermaye artırımını gelirinden 625.000 TL ile 750.000 TL arasında olması beklenen masraflar düşüldükten sonra minimum 4.375.000 TL, maksimum 5.250.000 TL kaynak elde edilmesi planlanmaktadır.

Ek fonlama olması durumunda, masraflar düşüldükten sonra kalan kaynak pazarlama, personel giderleri ve IT faaliyetlerinde kullanılacaktır.

- 1.600.000-1.900.000 TL arası  
Satış & Pazarlama Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 1.000.000-1.500.000 TL arası  
Personel Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 600.000-800.000 TL arası  
Teknoloji & IT Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 450.000-650.000 TL arası  
Genel Yönetim Giderleri  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 80.000-120.000 TL arası  
Sabit kıymet harcamaları  
21.07.2023 –21.07.2024 tarihleri arası,
- 75.000 TL Yatırım Danışmanlığı, Hukuk Danışmanlığı ve Finansal Danışmanlık Giderleri
- 550.000 TL ile 675.000 TL arası  
Toplanan fon miktarına göre Platform Kullanım Ücreti, MKK ve Takasbank İşlem ve Hizmet Bedelleri, İhraç ve Danışmanlık Hizmet Bedeli

Yapılan projeksiyon doğrultusunda **3 yıllık dönemde 164.952.827 TL satış geliri** planlanmakta ve **projeksiyonun ikinci yılı itibariyle kara geçmek** hedeflenmektedir.

Yatırım Komitesi tarafından yapılan inceleme, Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nda yer alan bilgilerin tutarlı, anlaşılabilir ve Kurulca belirlenen bilgi formu standartlarına göre eksiksiz olduğu tespit edilmiştir.

INFO  
YATIRIM MENKUL DEĞERLER A.Ş.  
Sarıy Mh. Dr. Arzuhan Büyükdere Cđ. Çeşme  
Plaza 2.Blok No:41 Kat:19 Şişli/Beşiktaş/İstanbul  
Tel: (0212) 700 36 00 Faks: (216) 692 11 75  
E-posta: Yatirimlar.V.D.4780000700@ymd.com.tr  
Mersis No:0478003678700011 Tlc. Sic. No: 270904

Yapılan değerlendirme sonucunda, (i) Girişim Şirketinin paya dayalı kitle fonlaması yoluyla fon toplama kampanya başvurusunun kabulüne ve (ii) Girişim Şirketi tarafından hazırlanan Bilgi Formu'nu onaylanmasına karar verilmiştir.

## 6.6. Değerlendirme Politikası

Platform Değerlendirme Politikamız, 12.07.2021 tarihindeki İno Yatırım Yönetim Kurulu kararına istinaden kabul edilmiş ve yürürlüğe girmiştir.

Platform'a yapılan başvurularda ilgili mevzuata uygun olarak, Girişim şirketine dönüşme potansiyeli taşıyan teknoloji faaliyeti ve/veya üretim faaliyeti yürütmek için kaynak ihtiyacı olan iş fikirleri değerlendirmeye alınır. Başvurularda paylaşılan tüm bilgi ve belgelerin doğru olduğu kabul edilir. Gerekli durumlarda verilen bilgi ve/veya belgeleri tevsik edecek ek belgeler istenir.

Platform'a başvuran Girişimci veya Girişim Şirketi'ne İno Yatırım gerek görmesi halinde derhal bir Proje Danışmanı atanır. Proje Danışmanı'nın İno Yatırım tarafından öngörülen maliyeti Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından karşılanır. İno Yatırım tarafından gerek görülmesi halinde Girişimci veya Girişim Şirketi'nin başvuru konusu ile ilgili bağımsız denetim, inceleme, değerlendirme veya danışmanlık için gerekli hizmetler de Girişimci veya Girişim Şirketi tarafından alınacaktır.

İlk değerlendirme bu aşamada yapılır ve ilgili mevzuatta belirtilen duruma uygun olmayan başvurular bu aşamada reddedilir. Bu durum gerekçelerin belirtildiği bir e-posta ile başvuru sahibine bildirilir. Ön onayı geçen başvuru sahipleriyle ise Proje Danışmanı'nın yönlendirmeleri ile Yatırım Komitesi'ne sunulmak üzere gerekli bilgi ve belgeleri hazırlar.

Girişimci veya Girişim Şirketi çevrimiçi olarak sunulan başvuru formunu doldurur. Bu formda aşağıdaki maddelerden Girişim Şirketinin daha önce kurulup kurulmadığına göre temin edebildikleri bilgi ve belgeler ile Sermaye Piyasası Kurumu tarafından Bilgi Formunda istenen diğer bilgi ve belgeler bulunur.

- Girişiminin Sektörü
- Girişiminin Kategorisi
- Ürün veya Hizmetlerinin hitap ettiği bölge (Ulusal/Global)
- Müşteri sayısı
- Son bir yıl içerisinde düzenlediği fatura toplamı
- Girişimciyi ve/veya ekibini tanıtıcı bilgiler,
- Girişimini ve/veya Girişim Şirketini tanıtıcı bilgiler,
- Resmi olmayan proje ortakları ve/veya hissedarına ait bilgiler,
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin web sitesi
- Girişimin ve/veya Girişim Şirketinin sosyal medya hesapları ve takipçi sayıları
- Girişimini anlatan fotoğraf, video, çizim ve metinler,
- Mevcut Durum Raporu
- SWOT Analizi
- Aldığı devlet destekleri
- Aldığı Yatırımlar
- Beş yıllık İş Planı
- Fizibilite Raporu
- Pazar Analizi



- Rakip Analizi,
- Beş Yıllık İşletme Bütçesi
- Beş Yıllık Yatırım Bütçesi
- Finansal Tablolar (Geçmiş Gerçekleşen ve 5 yıllık Tahminleri içeren)
- Girişim Şirketi kurulmuş durumda ise sermaye ve ortaklık yapısı
- Kampanya kapsamında satmak istediği hisse miktarı ve pay bedelleri
- Nitelikli Yatırımcı için ayrılan pay miktarı (1.000.000 TL'nin üzerindeki fon talepleri için min. %10)
- Finansal Kaynak Talep Tutarı (Fonlama Tutarı)
- Girişimci veya Girişim Şirketi ortakları ve kilit çalışanları tarafından işe belirli bir süre devam etmeye ilişkin taahhütnameler (gerekli olması halinde temin edilecek ve Bilgi Formu'nda belirtilecektir.)

Yatırım Komitesi başvuran projenin kampanya kararını verirken Proje Danışmanı tarafından hazırlanan bilgi formu, fizibilite formu ve varsa diğer belgeler ve raporlarında yer alan bilgileri kullanır, değerlendirme ilke ve esasları aşağıdaki şekildedir:

- Öncelikle başvuruların ilgili mevzuata uygunluğuna göre bir değerlendirme yapar.
- Proje Danışmanı tarafından raporlanan Bilgi Formu'na ek olarak Yatırım Komitesi'nin bilgi ve tecrübesi.
- Teknoloji Faaliyeti ve/veya bir Üretim Faaliyeti olmasına ve özellikle inovasyon içermesine dikkat edilir.
- Yatırımcıları korumaya yönelik olarak olası yüksek riskleri öngörür ve bu durum Bilgi Formu'nda belirtilir.
- Proje'nin ulusal çıkarlarımıza hizmet etmesine özen gösterir.
- Ülkemize yurtdışından ithal edilen ürünlerin ikamesi olan ürünlerin üretilmesine yönelik iş fikirlerinin Kampanya süreçlerine dahil edilmesine özen gösterir.
- İş fikrinin evrensel kurallara uygun olarak din, dil, ırk ve etnik kimlik gözetmeyen bir durumda olmasına dikkat eder.
- Son olarak istihdam yaratacak iş fikirlerinin gerçekleşmesinde özen gösterir.

Değerlendirme Politikasının tam metnine

<https://platform.startupburada.com/evaluation-policy> linkinden ulaşabilirsiniz.

## 6.7. Çıkar Çatışması Politikası ve Beyanı

Girişim şirketi ve ilişkili taraflar ile platform ve ilişkili taraflar arasında doğrudan veya dolaylı herhangi bir ilişki bulunmamaktadır. Info Yatırım Menkul Değerler A.Ş. 'Geniş Yetkili Aracı Kurum' olarak SPK mevzuatı çerçevesinde faaliyet göstermektedir. Sermayesinin yüzde 59'unu temsil eden paylar #INFO koduyla Borsa İstanbul'da işlem görmektedir.

<https://infoyatirim.com/yatirimci-iliskileri/>

## 6.8. Kurulca Alınan Yatırım ve Tedbir Kararları

Yoktur.

## 7. EKLER



- 1) Girişim şirketinin esas sözleşmesi
- 2) Girişim şirketine ait değerleme raporu
- 3) 31.03.2023 tarihli mizan
- 4) Tebliğ'in 20 nci maddesinin birinci fıkrası gereği hazırlanan fon kullanım raporu
- 5) Şirket yatırımcı sunumu
- 6) Pay Satış Fiyatı Tespit Raporu
- 7) Yatırım Komitesi Değerlendirme Raporu